

---

# Årsredovisning 2019

Netmore Group AB (publ.)  
556830-1351

NETMORE  
HÅLSINGEGATAN 49  
113 31 STOCKHOLM  
NETMOREGROUP.COM

netmore

# Finansiell kalender 2020

Årsstämman kommer att äga rum den 12 maj 2020 kl 13:00 på The Park, Hälsingegatan 49, Stockholm. Kallelse till årsstämman finns tillgänglig på bolagets hemsida [netmoregroup.com](http://netmoregroup.com).

Delårsrapport (Q1) 2020	12/5
Årsstämma	12/5
Delårsrapport (Q2) 2020	21/8
Delårsrapport (Q3) 2020	6/11

## Ekonomisk information

Årsredovisning, delårsrapporter och övriga pressmeddelanden finns på Netmores hemsida.

## Rätt att delta

Aktieägare i Netmore Group AB (publ), 556830-1351, som önskar delta i bolagsstämman ska dels vara införda i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken den 6 maj 2020, dels ha anmält sig enligt nedan.

## Anmälan

Anmälan om deltagande ska ha kommit bolaget tillhanda senast den 8 maj 2020, antingen per e-post: [thomas.plate@netmoregroup.com](mailto:thomas.plate@netmoregroup.com) eller brevledes under adress: Netmore Group AB, Hälsingegatan 49, 113 31 Stockholm

Vid anmälan ska namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt eventuellt biträde angivas. Eventuella dokument såsom registreringsbevis eller fullmakter biläggs anmälan.

## Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade måste tillfälligt inregistrera aktierna hos Euroclear Sweden AB i eget namn för att äga rätt att delta i årsstämman. Sådan registrering som normalt tar några dagar, ska vara verkställd (registrerad hos Euroclear Sweden AB) senast den 6 maj 2020.

# Innehåll

## DEL 1

Den dynamiska operatören	4
2019 i korthet	5
VD har ordet	6
Marknad och erbjudande	8
Mål och strategi	9

### Verksamheten

Fokusområden	10
Fabriken	12
Våra medarbetare	13
Hållbarhet	14
Ordföranden har ordet	15

## DEL 2

Förvaltningsberättelse	16
Risker och Riskhantering	19
Resultaträkning koncernen	20
Balansräkning koncernen	21
Förändring av eget kapital koncernen	23
Kassaflödesanalys koncernen	24
Resultaträkning moderbolaget	25
Balansräkning moderbolaget	26
Förändring eget kapital moderbolaget	28
Noter	29
Försäkran/underskrifter	38
Revisionsberättelse	39
Styrelse	42
Ledning	43

# Den dynamiska operatören

Nätet ska anpassa sig efter behoven, och inte tvärtom!

Netmore är nästa generations operatör som verkligen placerar användarnas behov av digitalisering i centrum. Och vi gör det tillsammans med våra kunder.

Vi förverkligar Internet of Things (IoT) genom att tillsammans med partners bygga ekosystem för IoT. Tänk teknisk infrastruktur, tjänsteleverantörer och integrationssystem – allt samlat på ett och samma ställe. Snacka om smart!

## En riktig operatör

Vi har allt en operatör ska ha, en fullständig telekomcentral och växel med komplett mobilnätverkskapacitet baserad på egen nummerserie tilldelad av Post- och telestyrelsen. Kring denna har Netmore byggt en komplett verksamhet för uppkoppling och delande av information. En lösning som fungerar såväl inomhus som utomhus, från lokalt i privata nät till globalt i 192 länder.

Allt samlas via vårt core network, för att stödja internetbaserad datatrafik via eget nät. Här finns alla delar som behövs för att säkra en privat nätlösning för kunder som måste eller vill ha sin datatrafik via säkra nät.

## Ett gemensamt ekosystem

Tillsammans med våra kunder bygger vi lösningar, och självklart delar vi på intäkterna som dessa möjliggör om vi verkar med ett delat nät. Teknologin har gjort nästan allt möjligt, men konkurrerande krafter gör saker onödigt komplicerade. Det är inte smart. Vi verkar för att gå från egosystem till ekosystem. Och från konkurrens till samarbete. Att arbeta tillsammans och gå från fragmenterade lösningar till enhetliga system, tror vi är ett bättre sätt att använda alla möjligheter som teknologin kan ge. Vi gör det genom att ansluta IoT-system/privata nät för fastigheter, industrier, städer och människor. Genom samverkan, här och nu, för framtiden.

## En öppen marknadsplats

Ju fler som kan tillföra nytta och funktionalitet desto bättre tycker vi. Därför har vi skapat Netmore Market, en öppen marknadsplats för IoT-lösningar. Där kan nyttjare av vårt gemensamma ekosystem ta del av lokala och globala lösningar för allt inom IoT. Tänk App-store för din verksamhet.

## En verktyglåda för dig som vill bygga själv

Ibland vill man bygga sin egen lösning, eller så finns befintlig lösning där delar av Netmores erbjudande kan komplettera. Och då vill vi såklart dela med oss.

I dagsläget innehåller verktyglådan vår smarta lösning för mobil uppkoppling av saker genom vårt SIM-kort för IoT-lösningar. Privata nät baserade på LoRaWAN, WiFi eller 2G, 4G och i vissa länder redan nu 5G, samt en etablerad och komplett lösning för integration av data och applikationer genom vår egen integrationsplattform TALE.

Genom Omnipoint (baserat på alarm.com) kan vi dessutom erbjuda en etablerad och komplett lösning för säkerhetslösningar i fastigheter.

Men vi lyssnar naturligtvis gärna på dina behov, för att se hur vi kan nyttja våra resurser och kompetens till att stötta just din affär.

**Det kallar vi dynamiskt!**

---

# 2019 i korthet

## Q1

---

- Extra stämma som beslutade om förvärv av BlinkServices AB samt Omnipoint AB och New Deal AB
- 29 januari 2019 togs verksamheterna i de förvärvade bolagen över och konsoliderades i Netmore Group AB
- Arbete med företrädesemission beslutades och påbörjades
- Bryggglån om 3 MSEK togs upp från Advanced

## Q2

---

- Flera avtal med stadsnät och andra aktörer om att bygga LoRaWAN IoT nät tecknades
- Erik Hallberg tillträdde som ny VD efter Rikard Slunga som tar över rollen som Head för Netmore Group Operation
- Ny strategi och fokus beslutades och informerades om
- Avtal med LMK om att teckna konvertibelt förlagslån om 15 MSEK med rätt att konvertera inom 2 år till förutbestämda konverteringsvillkor
- Avtal med Akelius Fastigheter om att bli leverantör till deras fastigheter i 7 länder undertecknades
- Flera avtal med stadsnät och andra aktörer om att bygga LoRaWAN IoT nät tecknades

## Q3

---

- Ny organisation som speglar beslutad strategi sjösattes
- Arbetet med att planera drift- och nät-struktur för Netmore Groups tillväxt påbörjades
- De första installationerna hos Akelius och utveckling av prototech-lösning påbörjas
- Utveckling av försäljningsorganisation för M2M påbörjades
- Omnipoint plattform fortsätter att utvecklas och nya distributionsavtal signerats
- Flera avtal med stadsnät och andra aktörer om att bygga LoRaWAN IoT nät tecknades
- Beslutades om företrädesemission med överteckningsrätt

## Q4

---

- Företrädesemission om 37,5 MSEK övertecknades med 313 %, överteckningsrätt om 1,5 MSEK utnyttjades
- Riktad emission till strategisk investerare, Vincero AB, om 15,6 MSEK genomfördes
- Ytterligare leveranser till Akelius fastigheter i fler länder sker
- M2M försäljning riktad mot utvalda länder inom EU startade
- Order på privat 4G nät till Crane Currency i Tumba
- Intresset för LoRaWAN fortsätter att växa och netmore är Sveriges ledande leverantör av teknologin
- Förstärkning av affärs- och produktledning för vårt fokussegment fastighetsägare
- Process för att förstärka Industri sidan och privata nät påbörjas

# Netmore – Den dynamiska operatören

## VD har ordet

2019 är året då Netmore Group påbörjade sin tillväxtresa. Tillväxt baserad på våra kunders behov av digitalisering genom de kundfokuserade affärsenheter som etablerats efter styrelsebeslut i maj 2019.

Syftet med Netmore Group's fokusområden är att skapa nyttigheter baserat på vår dynamiska operatörsplattform som tillsammans med vår egen integrationsplattform. Netmore Groups egen plattform skapar unika lösningar för våra kunder med hög säkerhet och integrationsmöjligheter som ger möjlighet för kunden att bli ägare av sitt eget data från sina system för produktion och styrning.

Det är detta som är förutsättningen för att kunna skapa en modern digitalisering. Att kunna få grepp om alla sina datakällor, kunna samla in, kunna se data för att reagera och sedan kunna agera.

Industriellt talar man om Internet of Things som en lösning, vi tror att det bara är början. Därför ser vi oss som den **Dynamiska Operatören!**

**Internet of Things (IoT)** medger att data kan samlas in. Detta data blir för kunden **Information of Things (IoT)**. För att detta skall kunna ske smidigt och effektivt så måste informationsflödet gå igenom en **Integration of Things (IoT)**.

Vi kommer primärt att adressera valda segment där vi agerar som partner till företagskunder (B2B). Med dem kan vi i en gemensam lösning adressera olika behov som de har i sina områden där vår operatörsplattform med tjänster kan skapa stort värde för våra kunder och för oss som bolag.

Vår försäljning är en process som tar tid då det oftast ingår en förstudedialog som kan innehålla en testmiljö som skall utvecklas och visas för kunden innan man går vidare.

En leveransprocess kan ske från någon månad till att pågå under lång tid och där leveransen sedan följs upp av löpande intäkter från service, kommunikation och trafik under många år.

Under 2019 fick vi förtroendet att signera Akelius Fastigheter som ny kund. Vi skall leverera utrustning till deras fastigheter i flera olika länder runt om i världen, vilket möjliggör smart anslutning av deras olika styrsystem till deras datacenter. Avtalet innebär att vi tillsammans med dem utvecklar en lösning för att addera deras driftsplattform och via vårt telco-graded network transportera data till dem. I september 2019 påbörjades leverans av testutrustning och under december månad levererade och installerade vi ca 20 fastigheter enligt plan i fas 1. Volymen kommer under 2020 accelerera.

En viktig del i vår värdekedja är det Netmore utvecklar i sin egen integrations plattform kallad TALE, plattformen är kittet som på ett effektivt skapar ett lager för anslutning av olika system, befintliga som nya via ett modernt sätt att definiera sin datamodell, regler för data och hur data skall användas samt andra regelverk. Detta är att gå ifrån spagettlösningar till en modern digital lösning. Netmore har levererat detta till flera projekt både i Sverige och internationellt.

Bolaget har under 2019 investerat ca 12,5 Mkr varav 6,5 Mkr som aktiverad utvecklingskostnad och tagit ca 6 Mkr som direkt kostnad för etablering och utveckling av plattformen under perioden maj till december.

TALE är Netmores kritiska tillgång för alla våra fokuserade områden inom fastigheter, industri och publika kunder. Utöver TALE har bolaget investerat i att vidareutveckla vår portal för IoT nätverk och tjänster baserat på LoRaWAN där bolaget nu är en av de ledande leverantörerna av detta smarta kostnadseffektiva sätt att ansluta sensorer för data insamling.

Under andra halvåret 2019 har bolaget genomfört en stor utvecklingsinsats för att fortsätta utvecklingen av en egen plattform för smarta SIM kort för M2M marknaden. Denna plattform är global och under december 2019 startade marknadsföring och en säljorganisation etablerades

Netmore Group AB har även fortsatt sin framgångsrika etablering av LoRaWAN-nät hos svenska kommuner under andra halvåret. Under året har vi nu adderat nät till 15 kommuner och nu är ett 50-tal kommuner som börjat etablera LoRaWAN nät för IoT applikationer och sensorer. Enligt vår uppfattning är vi därmed en av de största aktörerna för detta. Vi ser många områden där intresset för tillämpade lösningar

accelererar; vattenmätare, sophantering, luftmätning, fuktmätare etc. Vår affärsmodell där vi tillsammans med våra nätägare skapar en möjlighet till snabb tillväxt börjar accelerera i volym. Investeringarna under året har medfört att vi förbättrat vår portal och tjänstelogik avsevärt, vilket kommer ge resultat under 2020. Under året har vi även etablerat samarbeten med kunder på orter som bl.a. Stockholm, Södertälje, Uddevalla och Kävlinge.

### **Vi skapar en plattform för smart digitalisering**

Under 2020 kommer Netmore Group installera sina konnektivitetens operatörstjänster och integrationsplattform via licenser till 1000-tals fastigheter i många länder. Vi kommer bygga vidare på vår starka position kring IoT nät till publika kunder och andra kunder samtidigt som vi kommer fortsätta marknadsföra våra SIM kort för M2M (IoT applikationer) till främst Europa.

Utvecklingen har varit intensiv och kommer under 2020 fortsätta att kräva utveckling och förenklingar för att snabbt kunna växa vidare.

Oftast börjar affären med leverans av utrustning för kunden att bygga sitt nät, därefter tester av applikationer som kunden bestämt sig för att ansluta/ använda

Inför 2020 lämnar vi många testkoncept och går in i leveranser av större volymer sensorer, samtidigt som antalet nät och platser som täcks kommer fortsätta öka.

Under 2019 förvärvades Omnipoint, som är en alternativ leverantör av säkerhetssystem baserat på alarm.coms (en av världens stora teknikplattformar för säkerhet, noterat i NewYork och med mer än 7,2 miljoner installationer) plattform. Under året har förfining av Omnipoints version av plattformen och marknadsplanering genomförts. Som en del i detta har ett flertal samarbetsavtal med stadsnät skett samt andra intresseorganisationer etablerats för att öka säljinsatsen under 2020. Under början av 2020 har Omnipoint och M2M därför byggt upp kund- och teknisk support.

Vidare har Netmore Group under Q3 och Q4 2019 arbetat med att etablera 3 st JV i Europa.

Satsningen har redan lett till affärer för ca 0,75 MSEK i Irland samt en hälsosam portfölj i England och Irland av projekt under bearbetning. Netmore Groups portfölj av produkter och erbjudande är inte lokala utan globala.

Under Q1 har bolaget annonserat att man är del av det konsortium som levererar 5G nät till Sherwood skogen i England. Leveranser och projekt kommer påbörjas under Q2 2020.

Fokusering kan komma leda till ytterligare tilläggsförvärv för att öka takten eller komma åt nya kundgrupper, det kan också komma leda till att verksamhet som inte är fullt integrerad omvärderas för framtiden.

Netmore har skapat en unik och smart IoT lösning som möter kundernas krav på att fritt kunna välja olika IoT lösningar, IT säkerhet med eget nät samt enkel integration av de nya IoT lösningarna till kundens existerande IT miljö.

För att möta tillväxten avseende försäljning och utveckla vår integrationsplattform TALE har bolaget under 2019 fått förtroende från våra ägare. Under året har bolagets tillförts 15 MSEK i en konvertibel samt ca 55 MSEK i nyemitterat kapital.

Bolaget har en aktiv löpande dialog med rådgivare, styrelse, ägare och intressenter för att säkra framtida behov av finansiering för sin expansion. Bolaget har en substantiell orderbok som med de projekt som nu är i slutfasen att materialiseras kommer bli omfattande. För att säkra acceleration och kompetenser för genomförande, utveckling, drift och ledning kommer bolaget löpande under året addera och förstärka kompetens som långsiktigt skapar effektivitet och lönsamhet för våra kunder och för bolaget.

Jag vill till alla kunder, medarbetare och styrelsen samt alla intresserade aktieägare rikta ett stort tack för en stark insats under året som skapar en bra bas för fortsatt tillväxt!



**Erik Hallberg**  
Verkställande direktör

---

# Marknad och erbjudande

## Marknad

IoT, Internet of Things, är saker försedda med sensorer som är anslutna till internet. Det är en del av vår vardag men som vi kanske inte tänker på. De senaste två åren har marknaden för IoT-användning ökat markant och kommer de närmaste åren att mångdubblas enligt flera oberoende marknadsanalytiker. Användningen av IoT kommer att revolutionera många företag, organisationer och även samhällen och bidra till ökad effektivisering, vilket är det som driver efterfrågan på marknaden idag.

Historiskt sett har IoT-Produkter och tjänster byggts kring enskilda vertikaler (t.ex. ett mobilnätverk, SigFox, LoRaWAN, ZigBee etc.). Denna metod var tillräcklig i en värld där en eller två IoT-lösningar genomfördes på ett företag eller i en byggnad. Idag måste företag och fastighetsägare integrera flera olika IoT-system till existerande IT-miljöer som ofta är komplexa och resurskrävande. Därför står företag och organisationer inför utmaningen att kunna kombinera olika sensorer och teknologier och ansluta dessa till en enhetlig och fungerande process i sin verksamhet.

Men IoT handlar inte bara om olika överföringsteknologier, det handlar även om informationssäkerhet och processer för att förhindra intrång och sabotage för all data som IoT-systemen samlar ihop, kontrollerar och styr.

## Erbjudande

För att svara upp mot marknadens behov har Netmore utvecklat en dynamisk IoT-lösning

## Täckning överallt

Tjänsten innebär full täckning överallt, inte minst i utmanande miljöer så att IoT och SIM-kort kan användas överallt, t.ex. inomhus i byggnader, med tillgång till alla mobilnät, nät-oberoende abonnemang nationellt och globalt.

“Netmore har utvecklats till en möjliggörare av Internet of Things eller Sakernas Internet på svenska. Vårt erbjudande gör att kunder enkelt kan introducera IoT lösningar i sin verksamhet för att bli effektivare”

## Kombination av olika accessteknologier

Styrkan är en kombination av olika accessteknologier som passar flera användningsområden och miljöer: mobilsystem, WiFi och LoRaWAN.

- LoRaWAN har sina stora fördelar med lång räckvidd, upp till ca 15 km (i vissa fall mer), och låg energiförbrukning med batteritider upp till 10 år
- Smalbandiga såväl som bredbandiga mobilsystem är robusta och har stor räckvidd (2G, 3G, 4G och NB-IoT)
- WiFi med 10 till 100 meters räckvidd.

## Informationssäkerhet

Även den enklaste enhet som är ansluten till internet medför risk för dataintrång eller sabotage och utgör därmed en affärskritisk risk. Netmore levererar därför högsta informationssäkerhet tack vare eget corenät, baserat på Ericssons och Ciscos system, som transporterar data säkert till den plats kunden önskar.

## IoT data management

Det är enkelt för kunderna att introducera IoT till en existerande verksamhet, företag eller organisation. Användningen och introduktionen av nya IoT-system ansluts till redan existerande IT miljö på ett enkelt och smart sätt.



# Mål och strategi

## Vision

Netmore skall vara den ledande IoT-operatören i europeiska länder. Genom kundbaserad utveckling och konceptualisering som är fullt integrerat för obegränsad skalning till etablerade marknader.

## Mission

Netmore möjliggör Internet of Things genom att leverera robusta och högkvalitativa lösningar för mobil och trådlös kommunikation till kunder med krav på kapacitet, tillgänglighet och tillförlitlighet som inte naturligt uppfylls av traditionell mobil utomhustäckning.

## Ledning

Bolaget har en mycket erfaren ledning och styrelse från bland annat branscher som: försäkring, finans, telecom, teknik och säkerhet. Det är en variation av tekniskt kunnande och säljfokus för att ge dynamik och förståelse från olika perspektiv. Den gemensamma visionen och inriktningen är förankrad genom hela organisation. Netmore har en säljfokuserad VD med teknisk bakgrund som leder och stöttar affärerna framåt, varje dag.

## Strategi

För att följa vision och mission i att ta rollen som ledande IoT-operatör, även utanför Sverige, finns en tydlig strategi i tre steg:

1. Egen utveckling efter kunders och marknadens behov.
2. Konceptualisering
3. Skala upp.

Våra Kundsegment är fastighetsägare, städer och industrier. Affärsområdena benämns som Connected Property, Connected City och Connected Industry.

Intelligande områden som bedrivs i systerbolagsstruktur är försäljning av abonnemang och M2M simkort samt, via Omnipoint AB, Connected homes and small business.

Geografiskt sett finns inga gränser för Netmores erbjudande men fokuseringen under perioden 2020-2022 är Europa. Netmore har en unik position med eget corenät och möjligheten att leverera alla attraktiva kommunikationsteknologier såsom privata 3G/ 4G/ 5G, LoRaWAN och WiFi.

## Fokus

Netmore ska vara lösningsorienterade, tekniskt integrerade och kostnadseffektiva - Tillsammans med ovan nämnda teknologier erbjuds ett Ekosystem för IoT med flera hundra tjänster. Netmore samlar partners som erbjuder tjänster i nätet, samtliga tekniskt integrerade med en administrativ enhets- och datahantering, via den egenutvecklade portalen som även administrerar och övervakar nätet. Helt redundant lösningsarkitektur för Carrier Grade som körs genom det egna IP och mobile core. Genom central hantering och egen utveckling kan Netmore erbjuda kostnadseffektiva lösningar som är mycket konkurrenskraftiga på marknaden.

## Affärsstruktur

Netmores Interna kapacitet ska möta strategin kommersiellt, utvecklings- och driftmässigt. Arbetet internt påbörjades 2019 och följs av strategiska beslut och uppköp. Det finns en fokuserad sälj och marknadsorganisation för respektive affärsområde, produktutvecklingen följer befintliga projekt och efter en tydlig produktledning och driften ska vara av hög standard för bästa kundupplevelsen med bland annat redundant corenät, NOC och kundsupport.

## Långsiktiga finansiella mål

Stark organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv.

## Verksamheten

Vi är en operatör med fokus på industriella lösningar för företag och publika kunder. Dessa byggs kring vår telekommunikationsfabrik som innehåller allt som behövs för att kunder skall kunna bygga sin lösning, såväl lokalt som globalt.

### Våra fokusområden

#### Connected Property

Netmore erbjuder fastighetsägare eller deras partner att på ett effektivt sätt skapa konnektivitet från deras olika styrsystem och sensorer till en gemensam datacentral där de kan se sitt data, reagera på olika parametrar samt agera.

Att skapa ägande av data är basen för all digitalisering. Netmore adderar med sin egen integrationsplattform TALE ett verktyg som effektiviserar dataflödet och installation av de olika delarna i ett system.

För fastighetsägaren är Netmore's lösning ett första steg att få grepp om sina styrsystem för IoT och drift samtidigt som lösningen skapar en entre för att fastighetsägaren skall kunna skapa sitt eget datanät i fastigheten, antingen för deras eget behov eller för sina hyresgäster/kunders behov.

Genom detta skapas möjligheten att kapa kostnader samtidigt som egen drift förenklas och skapar första steget för nya intäktsmöjligheter.

#### Connected Industry

Industrin har samma behov som ett fastighetsbolag, att inom sin produktionsenhet oberoende var kunna säkra en säker produktion och insamling av data.

Logiken som etablerats inom fastighetsvärlden kommer användas och appliceras för industri. Detta kopplas med olika typer av privata nät i fabrik eller produktionslokaler. Näten kan vara av typ WiFi, 4G, LoRaWAN och i olika marknader 5G.

Inom området kommer kompletteringar för att snabbt adressera detta segment värderas.



*"Netmore utvecklar världens första 5G uppkopplade skog, Sheerwoodskogen i England."*



### Connected City

Intresset för kritiska applikationer som vattenmätare, fukt, luft, sophantering med flera, ökar snabbt hos alla verksamheter inom den Smarta Staden. Netmore har via förvärvet av Blink Services 2019 skapat en stark plattform för tillväxt i detta område.

Med ca 50 kommuner eller stadsnät som kunder etableras nu steg för steg mer och mer täckande radionät för IoT applikationer som tas ut i marknaden tillsammans med välpositionerade partners. Se Netmore Group Portal.



### M2M and Security

Netmore har en unik position att som oberoende operatör kunna skapa SIM kort för IoT lösningar. Vi kallar det för M2M SIM korts produkter. Under december 2019 påbörjades en modernisering av plattform, sälj och distribution av denna produktserie.

Netmore agerar som en lokal och internationell mobiloperatör som använder sin produktionsenhet för att skapa trafik och intäkter i sin fabrik.

Under slutet av 2019 startade försäljning genom central marknadsföring och sälj från vårt Stockholmskontor. Under början av 2020 har vi redan nått en försäljningsvolym om flera tusen SIM kort per månad som levererats till 9 länder. Samtidigt som vi bygger upp marknad värderas produktionslogik och distributionslogik för att kunna möta den tillväxt som vi ser framöver.

Under 2019 förvärvades Omnipoint som är ett av de mest intressanta säkerhetskoncepten i marknaden. Omnipoint drivs som ett eget bolag. Bolaget har avtal med amerikanska alarm.com som är en världens stora leverantörer av tekniklösningar för detta område med mer än 7,2 miljoner installationer. Omnipoint har under 2019 vidareutvecklat och anpassat teknik och kundapp för att kunna öka säljtakten under 2020. Samarbetsavtal med flera stadsnät med egna bredbandskunder och intresseorganisationer ingicks under Q4 för att skapa en bas för tillväxt.



## Fabriken

Netmore har sitt centrum kring en fullständig telekom-central som innehåller komplett mobil- och datanätskapacitet med bas i egen nummerserie från Post- och telestyrelsen.



### Global mobiltäckning

Kring denna har bolaget byggt en komplett verksamhet för mobilnätslösningar för 2G/3G, röstteknik, etc. Bolaget har avtal med mobiloperatören 3, att genom National Roaming, kunna använda deras nät som bas i Sverige och utomlands. Som en del av verksamheten ingår också avtal som per idag ger access genom international roaming till 192 länder och 728 operatörer. Kring denna mobila fabrik bygger bolaget privata 4G nät åt kunder i Sverige, baserat på de undantagstillståndsregler som finns.

### Internet core

Netmores centrala verksamhet innehåller utöver mobil service en komplett kärnverksamhet för att stödja internet baserad datatrafik via sitt eget nät. Här finns alla delar som behövs för att säkra en privat nätlösning för kunder som måste eller vill ha sin datatrafik via säkra nät. Kring denna del tillsammans med mobillösningarna så har bolaget adderat flera delar som använder basdelarna av fabriken

### LoRaWAN

Netmore är en ledande leverantör i Sverige av LoRaWAN baserade nät för att ansluta sensorer i olika massvisa lösningar. Tekniken är öppen och extremt kostnadseffektiv för lösningar där man vill kunna ha lång accesstid i sensorer och en effektiv hantering. Netmore har för denna teknik utvecklat en portal där applikationsleverantörer kan direkt implementera sina tjänster hos olika nätägare på enkelt sätt och samtidigt kunna drifta dessa.

Portalen är den ledande administrationsplattformen för IoT i Sverige utvecklad efter kunders behov. Den är en av anledningarna till att Netmore kontrakterat 50 kommuner och stadsnät som börjat bygga nät för detta, 15 nytillkomna under 2019. Den privata sektorn med fastighetsbolag och andra industrier är nästa grupp av kunder som nu accelererar och bygger nät för sina behov. LoRaWAN använder sig av Netmore mobila tjänster för sekundär eller primär access. Trafik kan hanteras säkert via vårt datanät.

### Privata nät

Under många år har Netmore byggt privata nät till olika kunder. Vi använder olika teknik för olika behov hos kunderna. WiFi är en teknik som byggts för olika kunder inom t.ex. larm för vårdssystem eller täckning i industriella applikationer som kommunala produktionsanläggningar till publika WiFi-nät. En annan typ av privata nät är industriella privata 4G nät för kunder som absolut vill ha högsta säkerhet och möta krav inom detta område. Bolaget ser att intresset för privata nät ökar snabbt samtidigt som många länders regulatorer nu erbjuder licenser för privata 5G riktade till industri och fastighetsägare som exempel. Netmore ser med sin långa och gedigna bakgrund en stor potential inom detta område. Sådana lösningar driver såväl projekt och installationsintäkter som långsiktiga återkommande service och trafikintäkter.

## Våra medarbetare

Under 2019 har antalet medarbetare ökat från 9 personer till 21 personer. Vi har för närvarande verksamheter i Sverige, England, Irland och Tyskland.

### Kultur och Värderingar

Netmore – En Dynamisk Organisation. Dynamik tycker vi är ett bra ord som förklarar vilka vi är. Vi är handlingskraftiga, aktiva och energiska där entreprenörskraften reflekteras i allt vi gör, tillsammans!

Innovationskraften är påtaglig inom varje område på Netmore. Korta beslutsvägar och en ständigt närvarande kundlyhördhet gör organisationen dynamisk, vilket bland annat avspeglas i kundnyttan i våra erbjudanden. Det är en viktig framgångsfaktor inom Internet of Things, där utvecklings- och innovationstakten är hög. Bolagets kärnvärden vägleder i arbetet framåt:

- Vi arbetar **aktivt** för hållbarhet och miljömässiga mål
- Vi bryr oss om våra kunder, partners, vänner, kollegor och skapar **engagemang** tillsammans
- Vi har ett **flexibelt** sätt att arbeta som sparar tid åt alla
- Vi står för innovation och **levererar** värde på ett sätt där kundens behov vägleder oss

På detta sätt bygger vi långsiktigt förtroende och tillväxt tillsammans med våra kunder, partners, vänner och kollegor

Ovanstående kärnvärden utgör en viktig grund för att bibehålla konkurrenskraft och att säkerställa en bra företagskultur. Kärnvärdena skall utgöra en grogrund och vara styrande för hur vi agerar både internt och externt.

### Organisation

Netmores organisation är indelad i följande områden oberoende av koncernens legala och geografiska struktur

- Commercial
- Operation
- Development

### En dynamisk struktur

För att kunna möta tillväxt har vi ett starkt core team, kring vilket vi har knutit upp flera olika partners och utvecklingsbolag som Netmore har i sin struktur.

## Hållbarhet

### Hållbarhet

Hållbarhet är en viktig fråga för Netmore, begreppet är brett och omfattar många områden så som miljö, energiförbrukning, Co2-utsläpp men också frågor som säkerhet på arbetsplatser, mänskliga rättigheter, anti korruption. I Netmore arbetar vi kontinuerligt med vår hållbarhetsplan som omfattar alla relevanta delar inom bolaget och dess processer. Vi ser det som ett ständigt pågående arbete som ska reflektera vår omvärld och samhället samt inkluderas och anpassas in i vår dagliga verksamhet.

### Energiförbrukning och CO2-utsläpp

Dagens mobilkommunikation med mobiltelefoni och bredbandstjänster kräver enorma mängder energi för att generera de radiosignaler som krävs för att kunderna skall kunna ringa och surfa framförallt inomhus. Eftersom ca 80% av all mobiltrafik idag sker inomhus och de allra flesta basstationer står utomhus sker ett enormt energislöseri genom att basstationer utomhus ofta går för full effekt för att skapa radiovågor med en viss energi för att kunna tränga igenom fönster och väggar i byggnader. Sedan försvinner upp till 90% av energin i rena förluster innan en användare kan ringa eller använda sina bredbandstjänster. Detta är idag ett enormt pågående energislöseri.

Genom Netmores lokala mobilnät kommer antennerna närmare användaren och detta leder till en mycket kraftig minskning av energibehovet, i många fall upp till 90 % både för nätet och terminalerna (telefoner, POS-terminaler mm). Även miljön för användaren blir bättre då mobiltelefoner och andra enheter inte behöver sända ut signaler med högsta effekt vilket ofta sker idag.



## GLOBALA MÅLEN för hållbar utveckling



### IoT för UN's globala hållbarhetsmål

Netmore bygger nät för alla uppkopplade saker i vårt samhälle, dessa saker ska underlätta i vardagen och bidra ekonomiskt, tidsmässigt eller miljömässigt. Till vårt nät har vi byggt ett Ekosystem för IoT, en marknadsplats med flera 100-tals tjänster som kan användas i nätet. Genom våra partners bidrar vi till minst 8 av UN's 17 hållbarhetsmål och Agenda 30. Och vi strävar efter att bidra till fler!

## Netmore Group tar täten

Året 2019 har verkligen varit ett genombrottsår för Netmore Group som IoT-Operatör (Internet of Things) och som leverantör av nätverkslösningar. Framgången bygger på en mer fokuserad och tydlig verksamhet. Det är även ett faktum att efterfrågan och behovet av teknisk kommunikation är stort och ständigt växande, samtidigt som det ställs nya krav på kontroll, säkerhet och ägande av data. Netmore Groups fokusering har resulterat i olika affärsområden där erbjudanden möter de krav som ställs på de olika områdena för Fastigheter, Städer och Industrier.

Som femte och oberoende nätoperatör i Sverige, och med samma möjligheter också i andra länder, har vi nu skapat förutsättningar att möta krav från både svenska liksom även gränsöverskridande kunder, såsom exempelvis stora internationellt verksamma fastighetsägare. Bolaget imponerar inte främst genom sin storlek utan genom sin mycket gedigna kompetens och erfarenhet inom telekomområdet samt har härigenom även kunnat vinna framgångar utomlands med mycket krävande nätverksprojekt. Framgången beror också till betydande del på vår egen patenterade integrationsplattform TALE. Plattformen kompletterar sensorer och nätverk med en smidig och effektiv integration som gör insamlade data direkt användbar i kundens driftsmiljö.

Sverige ligger i täten när det gäller IoT med ett mycket stort antal sensorer per capita jämfört med andra länder. Teknisk kommunikation och nät möjliggör sensorernas kommunikation och vad man enkelt skulle kunna kalla datainsamling. Här bidrar Netmore Group med både nätverk, integration och datasäkerhet. Det är så vi kan ta täten i nästa generation mobilkommunikation.

### Internationell utblick

Genom etablering på några europeiska marknader så som Storbritannien, Tyskland och Irland, utöver hemmamarknaderna Sverige och Norge, har vi redan fått erfara ett stort intresse och fått våra första projekt både på Irland och i Storbritannien. I Storbritannien det allra första privata 5G-nätet som skall installeras i Sherwoodskogen för att förstärka besökarnas upplevelser i 3D. Genom avtalet med Elisa, Finlands största teleoperatör, har vi även påbörjat etablering i Finland. För att kunna ge fullständig service till våra

kunder både i Sverige och utomlands har vi avtal med operatören Tre i Sverige och ett internationellt roamingavtal som täcker större delen av världen.

### Kompetens

”Vi lyckas där andra går bet”. Vårt första egna större nätverksprojekt, AstaZero i Borås, som etablerades för flera år sedan utvecklas hela tiden och är ett bra referensprojekt. Det nyligen erhållna projektet i Storbritannien är ett bra exempel på erkännande av vår kompetens. Vår flexibla affärsmodell och vårt integrationsverktyg TALE bidrar givetvis också till detta.

### Sverige i täten

Netmore Group har stor fördel av att vara etablerade med Sverige som hemmamarknad. Mycket händer först här och vi kan använda våra erfarenheter för att skala upp och etablera oss i andra länder. Siktet är främst inställt på Europa och vi har tagit några första steg genom våra etableringar i Storbritannien, Irland och Tyskland.

### Framtidsutsikter

Sammantaget ser jag mycket goda framtidsutsikter för Bolaget. 2020 blir kanske ett år med lite krokigare och mer stenig väg. Coronakrisen som råder i världen påverkar oss alla. Men vi arbetar vidare och har än så länge både god finansiering och mycket högt engagemang bland våra kunder, inte minst inom fastighetssidan. Det finns pengar att spara på den pågående digitaliseringen av sektorn som tar fart nu i både Sverige och Europa. Trots det nu rådande läget ser vi därför med viss tillförsikt på utvecklingen under 2020 och räknar med att gå in i 2021 med god fart.

Slutligen vill jag tacka Bolagets alla mycket engagerade och flitiga medarbetare som tillsammans gjort 2019 till ett verkligt genombrottsår för Netmore Group.



**Rolf Norberg**  
Styrelseordförande

# Förvaltningsberättelse

## Verksamhet

Netmore Group AB (publ) med dotterbolag ("koncernen" alternativt "Netmore") utvecklar, marknadsför och säljer lösningar baserade på en kommunikationsplattform som möjliggör säker uppkoppling med olika sensorer och anslutningsenheter för trådlös och fast kommunikation och informationsinsamling.

Under 2019 påbörjade Netmore sin tillväxtresa med utgångspunkt från styrelsens beslut om strategiskt fokus kring operatörlösningar samt den egenutvecklade integrationsplattformen. Operatörsplattformen skapar kundunika lösningar med hög säkerhet och integrationsmöjligheter samt ger kunden ägarskap till sina system- och produktionsdata. Lösningarna lämpar sig såväl för industriella behov som för komplexa lösningar i fastigheter

En majoritet av hus och byggnader är redan internetanslutna i Sverige och trenden är stadigt växande runt om i världen. Det skapar ökade möjligheter för företag och organisationer att inhämta information från sina komponenter och system. Sammantaget rör det sig om gigantiska informationsmängder som både behöver tillgängliggöras, trådlöst, via tråd eller via fiber samt överförs på ett säkert sätt. Netmore är perfekt positionerad för att bemöta den globala efterfrågan av privata IoT-nät inom både fastigheter och industrier.

## Produktutveckling

Netmore Group AB är ett företag med stor innovationskraft och en hög teknisk kompetens hos medarbetarna. Utöver att skapa skalbara och dynamiska lösningar inom IoT strategin finns även utrymme för stor kundlyhördhet. Bolagets i särklass största utvecklingsprojekt bedrivs exempelvis i tät dialog med kunden Akelius, där behov och lösning vävs samman - tillsammans.

IoT marknaden bedöms fortsatt generera höga tillväxtsiffror under kommande år - både i Sverige och internationellt. Det ger bra förutsättningar för det enskilda bolaget, men det drar också åt sig många utmanare/konkurrenter. För att kunna behålla konkurrenskraft är kontinuerlig produktutveckling och innovation prioriterad verksamhet för Netmore - inom samtliga fokusområden.

## Väsentliga händelser under året

Netmore beviljades ett innovationsstöd om ca 3 Mkr från PTS - som en av vinnarna i en innovationstävling med syftet att kommersialisera utveckling av en virtuell portvakt/telefonist/receptionist.

Netmore tecknade 5-årigt ramavtal med fastighetsbolaget Akelius - omfattande installationer i flera länder - med målet att sänka deras energiförbrukningen med ca 10 % genom digitalisering och effektivare fastighetsstyrning.

Erik Hallberg tillträdde som ny VD för Netmore Group AB samt ledamot av styrelsen.

Under kvartal två gjordes en koncernjustering av de immateriella tillgångarna om 2,4 Mkr kopplat till förvärvet av dotterbolaget Blink Services AB, varvid övriga intäkter ökades med motsvarande belopp. Under samma kvartal gjordes även en upplösning av en kostnadsreservering i dotterbolaget Wirefree Communications Ltd, vilket minskade övriga externa kostnader med ca 1,5 Mkr. Under kvartal tre gjordes en koncernjustering av förvärvsvärdena kopplade till förvärvet av Blink Services AB om 5,7 Mkr, vilket hade en positiv påverkan på övriga intäkter med samma belopp.

Under första halvåret 2019 upptogs motsvarande 5,6 Mkr i lånefinansiering från tre stycken ägarbolag. Därutöver emitterades ett konvertibelt förlagslån om 15 Mkr samt genomfördes en kvittningsemission om 1,3 Mkr i början av kvartal tre. I syfte att säkra en långsiktig finansiering genomfördes under kvartal fyra en företrädesemission om 37,5 Mkr samt en riktad emission om 15,6 Mkr till Vincero AB. Merparten av ägarlånen under första halvåret kvittades mot aktier i företrädesemission.

Två av ägarlånen om totalt 2,6 Mkr - från Blinkfyrrar Holding AB och Zumbri AB, löpte med en ränta om 5% per år. Det tredje ägarlånet om 3 Mkr, från Advanced Research AB, löpte med en ränta om 2,5 % per månad, samt med en tillkommande kostnad för säkerhet uppgående till 0,5 Mkr.

Det konvertibla förlagslånet har en löptid om 2 år och löper med en ränta om 5%. Räntan för hela löptiden betalades av bolaget i samband med att lånet utbetalades i början av kvartal tre 2019.



### Förväntad framtida utveckling

Den under 2019 beslutade strategin med tydligt fokus mot fastigheter och industrier i kombination med genombrottsaffären med Akelius skapade ett stort intresse kring Netmore som bolag. Både ägare och kunder har på olika sätt värderat vår vision om att skapa en öppen och dynamisk kommunikationsplattform för IoT lösningar, vilket i förlängningen lett till välfyllda orderböcker och tillgång till tillväxtkapital.

Förvärvet av Bredbandsson i slutet av mars tillför en rad tillgångar och styrkor, utöver omsättning och ett positivt resultat. Bland annat kommer Netmore kunna addera ISP lösningar till sitt erbjudande samt säkra utbyggnad av redundans avseende IP-nätet. Partneravtalet med Elisa – Finlands största telekomoperatör – kring privata nätverkslösningar skapar förutsättningar för materiella affärer inom industrisektorn. Under februari avtalade Netmore om att sälja, ansluta och supporta världens första 5G-anlutna skog i Storbritannien, vilket signalerar trovärdighet och öppnar för andra liknande projekt i framtiden.

Dom direkta effekterna av Covid-19 är svårbedömda i dagsläget. En möjlig effekt är att ett eller flera kundprojekt kan försenas som en indirekt konsekvens.

Den samlade kunskapen om framtiden - mot bakgrund av vår intressanta marknadsposition, utgångsläge samt punkterna ovan – ser ljus ut.

### Omsättning och Resultat

Nettoomsättningen uppgick till 12,7 Mkr (2,8).

Kostnad för såld vara uppgick till 8,8 Mkr (4,1). Övriga externa kostnader uppgick till 14,9 Mkr (9,6).

EBITDA uppgick till -11,8 Mkr (-18,6). Resultatet efter skatt uppgick till -22,8 Mkr (-30,1)

### Kassaflöde och finansiell ställning

Per 31 december 2019 uppgick tillgänglig likviditet till 33,1 Mkr, varav checkräkningskrediten utgör 5,0 Mkr. Soliditeten uppgick per periodens utgång till 56% (18%). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för helåret till -21,5 Mkr (-14,5).

Kundfordringarna uppgick till 3,1 Mkr (0,6) och leverantörsskulden till 5,9 Mkr (7,9). Koncernen har alltså två lån från Almi om totalt 3,7 Mkr (Moderbolaget 2,3 Mkr och dotterbolaget Tarifflex Telecom AB 1,4 Mkr). Investeringarna – kopplade till bolagets kärnnät - uppgick till 0,2 Mkr (0,0)

Likviditetsplanering en central kontrollfunktion som genomsyrar hela bolaget, med täta dialoger med finansiärer, kunder och leverantörer som följd.

De genomförda emissionerna under kvartal fyra 2019 och den nyligen kommunicerade

företrädesemissionen planerad till kvartal två 2020, garanterad till 100 %, har och kommer skapa en tillräcklig finansiell uthållighet för att fullfölja aktuell tillväxtplan.

### Personal

Medeltalet anställda var 20 (8), varav 10 procent (0) var kvinnor. Vid årets slut uppgick antalet anställda till 21 (10).

### Optionsprogram

Netmore Group AB lanserade under 2017 ett personaloptionsprogram - Optionsrätter 2020 - om 250 000 optioner. Programmet är riktat till styrelse och ledande befattningshavare. Optionsinnehavaren äger rätt att för varje teckningsoption, under tiden från den 1 oktober 2020 t.o.m den 31 december 2020, teckna 1 ny aktie av serie B i Netmore Group AB (publ) med lösenpriset 15 kronor. Full teckning medför att aktiekapitalet ökar med 25 000 kronor.

På bolagsstämman 2019 beslutades att emittera 1 000 000 teckningsoptioner inom ramen för ett incitamentsprogram omfattande samtliga anställda i koncernen. Optionsrätten får utnyttjas under tiden från 1 augusti 2021 till och med 30 september 2021. Teckningskursen fastställdes enligt beräkningsgrunderna i villkoren till 1,26 kronor. Full teckning medför att aktiekapitalet ökar med 100 000 kronor.

### Aktieägare

Netmore aktien handlas på marknadsplatsen First North Growth Market. Certified advisor är G&W Fondkommision. Antalet aktieägare i Netmore Group AB (publ) per den 31 december 2019 var 731. Antalet A-aktier respektive B-aktier uppgick per den 31 december 2019 till 13 929 668 respektive 106 070 332. Följande ägare innehar vid årets slut 5 % eller mer av antalet aktier i bolaget.

**Ägare med aktieinnehav om minst 5%**

	<b>Antal aktier</b>	<b>Innehav %</b>
Vincero AB	35 107 280	29,3
LMK Stiftelsen	13 658 151	11,4
Kapitopia AB	8 467 852	7,1
Advanced Research Sweden AB	8 126 852	6,8
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	6 509 183	5,4
Nordnet Pensionsförsäkring AB	6 028 875	5,0

**Koncernen Tkr**

	2019	2018	2017	1605-1612
Flerårsöversikt				
Nettoomsättning	12 679	2 815	8 615	3 149
Resultat efter finansiella poster	-22 528	-31 413	-23 210	-10 754
Balansomslutning	71 514	28 909	47 412	52 563
Soliditet %	56	18	56	18
Medelantal anställda	20	10	7	5

**Moderbolaget Tkr**

	2019	2018	2017	1605-1612	1505-1604
Flerårsöversikt					
Nettoomsättning	9 166	2814	8 665	2 856	2 516
Resultat efter finansiella poster	-20 676	-26 135	-21 312	-9 016	-8 203
Balansomslutning	70 407	24 973	40 511	40 986	22 314
Soliditet %	65	41	73	26	35

**Resultatdisposition**

Förslag till behandling av ansamlad förlust

Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten (kronor):

ansamlad förlust	-76 165 039
Överkursfond	127 564 999
Årets resultat	- 22 007 642
<b>Summa</b>	<b>29 392 318</b>
Behandlas så att	
<b>i ny räkning överföres</b>	<b>29 392 318</b>

**Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med noter.-**

# Risker och riskhantering

## Allmänt

Det finns inget företagande som kan sägas vara riskfritt. Det finns alltid ett antal riskfaktorer. En del av dessa behandlas i det följande, men det är omöjligt att behandla allt i denna rapport. Det finns alltid andra faktorer som beror på det allmänna och globala ekonomiska och politiska läget. Dessa faktorer kan ha betydande inflytande på Netmore och Netmore-aktiens värde och delar eller hela dess värde kan gå förlorat. Det följande är en förteckning över de mest uppenbara och för Netmore mer specifika riskfaktorerna. En mer omfattande katalog över allmänna risker återfinns i Bolagsrapporten från juli 2017 samt i prospektet från oktober 2019, som båda återfinns på Netmores hemsida [www.netmoregroup.com](http://www.netmoregroup.com)

## Affärsrisker

**Partners:** Netmore har ännu så länge ett fåtal viktiga partners eller leverantörer. Stora företag som Huawei och Tre (Hi3G) är två exempel. Företaget har därutöver börjat bygga upp en viss partnerverksamhet för försäljning till speciellt kontorssegmentet som skapar ett visst beroende.

**Den marknadsekonomiska situationen:** Framtida försäljning beror på den allmänna marknadssituationen, på kundernas situation och på ny teknologi. Detta kan vara till fördel, men också till nackdel för Netmores försäljning och därigenom få en negativ inverkan på försäljning, resultat och finansiell situation för företaget. Det faktum att Netmore gjort en tydlig satsning på Europamarknaden med etablering av tre joint ventures (Storbritannien, Tyskland och Irland) ökar potential och minskar beroendet från hemmamarknaden. Detta kan få än större betydelse om det uppträder en längre period av svagare marknad.

**Leverantörer:** Netmore använder underleverantörer för sin installations- och serviceverksamhet. Det är utomordentligt effektivt och skapar stor flexibilitet, både kapacitet och kostnad kan hållas under god kontroll. Eftersom företaget använder olika leverantörer i olika geografier alltefter tillgång och kompetensprofil är beroendet av varje sådan leverantör begränsad

**Konkurrens:** Netmore bedöms idag ha en stark position på den svenska marknaden som betjänas. Det hindrar inte att en del av de stora operatörerna skulle kunna satsa betydande belopp, betydligt större än ett litet företag som Netmore, för att komma in på vår marknad. Det kan också komma att etableras fler nya företag som Netmore.

**Organisation och personal:** Netmore är ett relativt nystartat företag med en spännande affärsidé och är därför attraktivt att arbeta för. Netmore är beroende av att kunna förstärka organisationen och av att kunna behålla nyckelpersoner och om någon sådan person lämnar företaget kan det få negativa konsekvenser åtminstone på kort sikt.

**Immateriella rättigheter och know-how:** Netmore har ett antal egna patent godkända eller sökta i Sverige och utomlands. Huvudaffären bygger emellertid på användning av befintlig, modern, men beprövad teknik. Patentens uppgift är att ytterligare förstärka bolagets erbjudanden.

**Produktansvar och försäkring:** Kunderna har höga krav på bolagets lösningar. Netmore använder sig av inköpt materiel för att bygga upp lösningar till sina kunder. Produktansvaret åvilar därmed respektive tillverkare/leverantör. Om bolaget på något sätt brister i sin leverans av system och ställs till ansvar för detta finns företagsförsäkring avsedd att täcka sådana kostnader.

## Finansiella risker

**Finansiell situation:** Bolaget har i dag en stark balansräkning vilket ger både uthållighet och möjlighet att fullfölja aktuella tillväxtplaner. Bolaget kommer även fortsättningsvis att finansiera verksamheten via banker och andra kreditgivare. Att låna pengar på företaget eller balansräkningen innebär vissa risker. Vid stora förändringar i företagets affärer kan möjligheten att erhålla kapital förändras, vilket i sin tur kan öka kostnaden för krediter och därmed förbrukas en större del av kassaflödet för ränta och amortering..

**Kapitalbehov:** Styrelsens uppfattning är att bolagets nuvarande kassa, starka balansräkning och kommande tillskott i den garanterade företrädesemission - samt med beaktande av liggande budget och gällande planer - är fullt tillräckliga för kommande tolv månaders operation

**Valutarisker:** Huvuddelen av bolagets försäljning sker i Sverige och i SEK. På sikt kommer en ökad exponering ske mot GBP och EUR kopplad till våra samriskbolags utveckling. Genom diverse varor och tjänster som köps in till sålda projekt uppstår viss exponering mot främst EUR och USD.

**Kredit- och likviditetsrisker:** Netmore har huvuddelen av sina affärer i Sverige och mot svenska kunder med god likviditet, varför kreditrisken är låg även om den givetvis inte helt kan uteslutas.

## KONCERNRESULTATRÄKNING TKR

	Not	2019-01-01 2019-12-31	2018-01-01 2018-12-31
<b>Rörelseintäkter, lagerförändring m.m.</b>			
Nettoomsättning		12 679	2 815
Aktiverat arbete för egen räkning		6 554	-
Övriga rörelseintäkter		11 588	1 537
<b>Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.</b>		<b>30 820</b>	<b>4 352</b>
<b>Rörelsekostnader</b>			
Handelsvaror		-8 754	-4 124
Övriga externa kostnader		-14 935	-9 615
Personalkostnader	3	-18 780	-9 136
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-9 040	-12 394
Övriga rörelsekostnader		-116	-103
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-51 624</b>	<b>-35 372</b>
<b>Rörelseesultat</b>		<b>-20 804</b>	<b>-31 020</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		12	202
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 737	-595
Summa finansiella poster		-1 725	-393
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-22 528</b>	<b>-31 412</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-22 528</b>	<b>-31 413</b>
Skatt på årets resultat		0	-61
Uppskjuten skatt		-221	1 392
<b>Årets resultat</b>		<b>-22 750</b>	<b>-30 082</b>

## KONCERNBALANSRÄKNING TKR

### TILLGÅNGAR

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5	19 550	9 508
Patent och licenser	4	5 628	6 797
Goodwill	6	2 930	-
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>28 108</b>	<b>16 305</b>
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	7	5 283	7 585
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>5 283</b>	<b>7 585</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar	8	40	354
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>40</b>	<b>354</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>33 431</b>	<b>24 244</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager m.m.			
Råvaror och förnödenheter		1 779	863
<b>Summa varulager m.m</b>		<b>1 779</b>	<b>863</b>
Kundfordringar			
Aktuella skattefordringar		3 135	609
Övriga fordringar		2	59
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 691	881
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>3 421</b>	<b>1 862</b>
Kortfristiga placeringar		0	7
<b>Summa kortfristiga placeringar</b>		<b>0</b>	<b>7</b>
Kassa och bank			
Kassa och bank		28 055	391
<b>Summa kassa och bank</b>		<b>28 055</b>	<b>391</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>38 083</b>	<b>4 665</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>71 514</b>	<b>28 909</b>

## KONCERNBALANSRÄKNING TKR

### EGET KAPITAL OCH SKULDER

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>Eget kapital</b>			
Eget kapital			
Aktiekapital		12 000	2 267
Övrigt tillskjutet kapital		127 565	79 965
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-99 733	-76 941
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		39 832	5 291
<b>Summa eget kapital</b>		<b>39 832</b>	<b>5 291</b>
<b>Avsättningar</b>			
Uppskjuten skatteskuld	9	1 292	2 006
<b>Summa avsättningar</b>		<b>1 292</b>	<b>2 006</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
	10		
Checkräkningskredit	11	0	4 369
Skulder till kreditinstitut		773	3 609
Övriga skulder	12	12 193	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>12 966</b>	<b>7 978</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		1 453	1 440
Leverantörsskulder		5 890	7 862
Aktuella skatteskulder		469	132
Övriga skulder		5 205	2 126
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		4 407	2 074
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>17 424</b>	<b>13 634</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>71 514</b>	<b>28 909</b>

## KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL TKR

	Aktie- kapital	Övrigt. tillskjutet kapital	Balanserad vinst inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2018-01-01</b>	<b>1 164</b>	<b>71 697</b>	<b>-46 290</b>	<b>26 571</b>
Nyemission	1 103	10 481		11 584
Emissionskostnader		-2 213		-2 213
Valutakursdifferenser			-569	-569
Årets resultat			-30 082	-30 082
<b>Utgående eget kapital 2018-12-31</b>	<b>2 267</b>	<b>79 965</b>	<b>-76 941</b>	<b>5 291</b>
Nyemission	9 733	52 287		62 020
Emissionskostnader		-7 495		-7 495
Konvertibelt förlagslån		2 807		2 807
Valutakursdifferenser			-42	-42
Årets resultat			-22 750	-22 750
<b>Utgående eget kapital 2019-12-31</b>	<b>12 000</b>	<b>127 565</b>	<b>-99 733</b>	<b>39 832</b>

## KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS TKR

	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat före finansiella poster	-21 708	-31 020
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m	5 326	14 899
Erhållen ränta	-	2
Erlagd ränta	-2 327	-595
Betald skatt	394	-152
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-18 315</b>	<b>-16 866</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		
Förändring av varulager och pågående arbeten	-373	-37
Förändring kundfordringar	-1 964	774
Förändring av kortfristiga fordringar	-2 004	161
Förändring leverantörsskulder	-3 857	1 373
Förändring av kortfristiga skulder	4 992	81
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-21 521</b>	<b>-14 514</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-6 103	-410
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-156	-32
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-	5
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-6 259</b>	<b>-437</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission	45 330	9 371
Upptagna lån	20 600	-
Amortering av skuld	-6 114	-
Minskning av kortfristiga finansiella skulder	-4 369	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>55 447</b>	<b>9 371</b>
<b>Årets kassaflöde</b>	<b>27 667</b>	<b>-5 580</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		
Likvida medel vid årets början	391	6 001
Kursdifferenser i likvida medel	-3	-30
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>28 055</b>	<b>391</b>



## MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING TKR

	Not	2019-01-01 -2019-12-31	2018-01-01 -2018-12-31
<b>Rörelseintäkter</b>			
Nettoomsättning		9 166	2 814
Aktiverat arbete för egen räkning		3 602	-
Övriga rörelseintäkter		4 482	1 536
<b>Summa rörelseintäkter</b>		<b>17 250</b>	<b>4 350</b>
<b>Rörelsekostnader</b>			
Handelsvaror		-6 603	-5 637
Övriga externa kostnader		-13 969	-8 433
Personalkostnader	3	-9 322	-7 639
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 399	-3 234
Övriga rörelsekostnader		-71	-103
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-33 364</b>	<b>-25 046</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-16 114</b>	<b>-20 696</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Resultat från andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag		-3 000	-5 000
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		12	-
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 574	-439
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>-4 562</b>	<b>-5 439</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-20 676</b>	<b>-26 135</b>
Bokslutsdispositioner		-1 332	-2 409
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-22 008</b>	<b>-28 544</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-22 008</b>	<b>-28 544</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING TKR

### TILLGÅNGAR

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5	5 481	2 703
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	4	117	152
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>5 598</b>	<b>2 855</b>
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	7	5 070	7 569
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>5 070</b>	<b>7 569</b>
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	13	16 175	10 100
Andra långfristiga fordringar	8	40	40
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>16 215</b>	<b>10 140</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>26 883</b>	<b>20 564</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror		1 093	863
<b>Summa varulager m.m</b>		<b>1 093</b>	<b>863</b>
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		2 782	609
Fordringar hos koncernföretag		7 900	725
Övriga fordringar		1 344	657
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 264	1 505
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>15 290</b>	<b>3 496</b>
Kassa och bank			
Kassa och bank		27 141	50
Summa kassa och bank		27 141	50
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>43 524</b>	<b>4 409</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>70 407</b>	<b>24 973</b>

## MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING TKR

### EGET KAPITAL OCH SKULDER

	Not	2019-12-31	2018-12-31
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		12 000	2 267
Fond för utvecklingsutgifter		4 153	929
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>16 153</b>	<b>3 196</b>
Fritt eget kapital			
Överkursfond		127 565	79 965
Balanserad vinst eller förlust		-76 165	-44 397
Årets resultat		-22 008	-28 544
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>29 392</b>	<b>7 024</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>45 545</b>	<b>10 220</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
	10		
Checkräkningskredit	11	0	4 369
Skulder till kreditinstitut		0	1 734
Övriga skulder	12	12 192	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>12 192</b>	<b>6 103</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		2 305	1 440
Leverantörsskulder		4 072	4 308
Skulder till koncernföretag		646	1 000
Aktuella skatteskulder		232	104
Övriga skulder		1 778	261
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		3 637	1 538
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>12 670</b>	<b>8 651</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>70 407</b>	<b>24 973</b>

## MODERBOLAGETS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL TKR

	Aktie- kapital	Fond för utv- utgifter	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2018-01-01</b>	<b>1 164</b>	<b>1 885</b>	<b>26 344</b>	<b>29 393</b>
Nyemission	1 103		10 481	11 584
Emissionskostnader			-2 213	-2 213
Fond för utvecklingsutgifter		-956	956	-
Årets resultat			-28 544	-28 544
<b>Utgående eget kapital 2018-12-31</b>	<b>2 267</b>	<b>929</b>	<b>7 024</b>	<b>10 220</b>
Nyemission	9 733		52 288	62 021
Emissionskostnader			-7 495	-7 495
Fond för utvecklingskostnader		3 224	-3 224	-
Konvertibelt förlagslån			2 807	2 807
Årets resultat			-22 008	-22 008
<b>Utgående eget kapital 2019-12-31</b>	<b>12 000</b>	<b>4 153</b>	<b>29 392</b>	<b>45 545</b>

## NOTER TKR

Noter, gemensamma för moderbolag och koncern

### Not 1 - Allmänna upplysningar

#### Redovisnings- och värderingsprinciper

Netmore Group ABs (publ) årsredovisning har upprättats enligt årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

Netmore Group AB (publ) upprättar koncernredovisning. Företag där Netmore Group AB (publ) innehar majoriteten av rösterna på bolagsstämman och företag där Netmore Group AB (publ) genom avtal har ett bestämmande inflytande klassificeras som dotterbolag och konsolideras i koncernredovisningen. Uppgifter om koncernföretag finns i noten om finansiella anläggningstillgångar. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag det bestämmande inflytandet upphör.

Koncernens bokslut är upprättat enligt förvärvsmetoden. Förvärvstidpunkten är den tidpunkt då det bestämmande inflytandet erhålls. Identifierbara tillgångar och skulder värderas inledningsvis till verkliga värden vid förvärvstidpunkten.

Minoritetens andel av de förvärvade nettotillgångarna värderas till verkligt värde. Goodwill utgörs av mellanskillnaden mellan de förvärvade identifierbara nettotillgångarna vid förvärvstillfället och anskaffningsvärdet inklusive värdet av minoritetsintresset, och värderas initialt till anskaffningsvärdet.

Mellanhavanden mellan koncernföretag elimineras i sin helhet.

Dotterföretag i andra länder upprättar sin årsredovisning i utländsk valuta. Vid konsolideringen omräknas posterna i dessa företags balans- och resultaträkningar till balansdagskurs respektive avistakurs för den dag respektive affärshändelse ägde rum. De valutakursdifferenser som uppkommer redovisas i ackumulerade valutakursdifferenser i koncernens eget kapital.

#### Utländska valutor

Monetära tillgångs- och skuldposter i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

#### Intäkter

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Vidare tillämpas succesiv vinstavräkning för kundprojekt (mobilnät).

#### Inkomstskatter

Aktuella skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen. Uppskjutna skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen. Uppskjuten skatteskuld avseende temporära skillnader som hänför sig till investeringar i dotterföretag redovisas inte i koncernredovisningen då moderföretaget i samtliga fall kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte bedöms sannolikt att en återföring sker inom överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdraget kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning.

Fordringar och skulder netto redovisas endast när det finns en legal rätt till kvittning.

Aktuell skatt, liksom förändring i uppskjuten skatt, redovisas i resultaträkningen om inte skatten är hänförlig till en händelse eller transaktion som redovisas direkt i eget kapital. Skatteeffekter av poster som redovisas direkt mot eget kapital, redovisas mot eget kapital.

#### **Immateriella anläggningstillgångar**

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar.

Avskrivningar görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden med hänsyn till eventuellt väsentligt restvärde och påbörjas när tillgången tas i bruk. Den beräknade nyttjandeperioden uppgår till 8 år för patent och licenser samt 5 år för balanserade utvecklingskostnader och koncerngoodwill.

#### **Materiella anläggningstillgångar**

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången. Relationsvinst respektive realisationsförlust vid avyttring av en anläggningstillgång redovisas som Övrig rörelseintäkt respektive Övrig rörelsekostnad.

Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod.

#### **Följande avskrivningstider tillämpas:**

Maskiner och andra tekniska anläggningar            5-10 år

#### **Varulager**

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

#### **Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse eller en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

#### **Kassaflödesanalys**

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

## **Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper**

---

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan..

#### **Eget kapital**

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med ÅRLs indelning.

#### **Obeskattade reserver**

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna

**Bokslutsdispositioner**

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

**Aktier och andelar i dotterföretag**

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

**Materiella anläggningstillgångar**

I moderföretaget görs inga avsättningar för återställandekostnader i samband med förvärv av materiella anläggningstillgångar. I stället tillämpas principen att avsättning för återställandekostnader görs successivt.

**Leasingavtal**

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

**Nyckeltalsdefinitioner**

Soliditet: Eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt) i förhållande till balansomslutningen.

**Varulager**

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

**Ersättningar till anställda**

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse eller en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

**Kassaflödesanalys**

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

**Not 2 - Uppskattningar och bedömningar****Koncernen**

Netmore Group AB (publ) gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande år behandlas i huvudrag nedan. Företagsledningen bedömer löpande värdet på bolagets immateriella tillgångar. Viktiga antaganden för att bedöma huruvida ett eventuellt nedskrivningsbehov uppstår utgörs primärt av en bedömning av framtida omsättningstillväxt och rörelsemarginal. Ifall indikation på nedskrivningsbehov uppstår genomförs ett nedskrivningstest.

### Not 3 - Medelantalet anställda

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019	2018	2019	2018
Medelantalet anställda	20	10	8	8

### Not 4 - Patent och licens

#### KONCERNEN

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	16 402	16 161
Inköp		312
Försäljningar/utrangeringar		-71
Omklassificeringar	-294	
Anskaffning via dotterbolagsförvärv	119	
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>16 227</b>	<b>16 402</b>
Ingående avskrivningar	-4 532	-2 687
Omklassificeringar	177	71
Årets avskrivningar	-1 170	-1 916
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-5 525</b>	<b>-4 532</b>
Ingående nedskrivningar	-5 074	
Årets nedskrivningar		-5 074
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-5 074</b>	<b>-5 074</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 628</b>	<b>6 796</b>

#### MODERBOLAGET

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	174	66
Inköp		108
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>174</b>	<b>174</b>
Ingående avskrivningar	-22	
Årets avskrivningar	-35	-22
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-57</b>	<b>-22</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>117</b>	<b>152</b>



## Not 5 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

### KONCERNEN

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	13 266	13 168
Inköp	6 903	98
Omklassificeringar	294	
Anskaffning via dotterbolags förvärv	9 076	
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>29 539</b>	<b>13 266</b>
Ingående avskrivningar	-3 757	-1 104
Anskaffning via dotterbolags förvärv	-1 457	
Omklassificeringar	-177	
Årets avskrivningar	-4 598	-2 653
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-9 989</b>	<b>-3 757</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>19 550</b>	<b>9 509</b>

### MODERBOLAGET

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	3 379	3 281
Inköp	3 602	98
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>6 981</b>	<b>3 379</b>
Ingående avskrivningar	-676	0
Årets avskrivningar	-824	-676
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 500</b>	<b>-676</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 481</b>	<b>2 703</b>

## Not 6 - Koncerngoodwill

### KONCERNEN

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	0	0
Inköp	3 609	
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>3 609</b>	<b>0</b>
Ingående avskrivningar	0	0
Årets avskrivningar	-679	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-679</b>	<b>0</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>2 930</b>	<b>0</b>

## Not 7 - Maskiner och andra tekniska anläggningar

### KONCERNEN

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	18 366	18 326
Inköp	156	32
Försäljningar/utrangeringar	-685	9
Anskaffning via dotterbolags förvärv	225	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>18 062</b>	<b>18 367</b>
Ingående avskrivningar	-10 781	-8 030
Försäljningar/utrangeringar	686	0
Anskaffning via dotterbolags förvärv	-68	0
Årets avskrivningar	-2 617	-2 751
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-12 780</b>	<b>-10 781</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 282</b>	<b>7 586</b>

### MODERBOLAGET

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	17 681	17 650
Inköp	41	32
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>17 722</b>	<b>17 682</b>
Ingående avskrivningar	-10 111	-7 574
Årets avskrivningar	-2 540	-2 537
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-12 651</b>	<b>-10 111</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>5 071</b>	<b>7 571</b>

## Not 8 - Andra långfristiga fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärde	354	359	40	9
Årets förändring	-314	-5	0	31
Summa andra långfristiga fordringar	40	354	40	40

## Not 9 - Uppskjuten skatteskuld

### KONCERNEN

Den uppskjutna skatteskulden avser i sin helhet framtida skatter beräknade på Immateriella anläggningstillgångar i koncernens konsolidering.

## Not 10 - Förfallotid skulder

### KONCERNEN

Inga långfristiga skulder förfaller senare än fem år.

## Not 11 - Checkräkningskredit

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	5 000	5 000	5 000	5 000

## Not 12 - Övriga skulder

### KONCERNEN OCH MODERBOLAGET

Per 20191231 har konvertibeln, i enlighet med K3, omfördelats till en lånedel om 12 193 respektive till en eget kapitaldel om 2 807.

## Not 13 - Andelar i koncernföretag

### MODERBOLAGET

	2019-12-31	2018-12-31
Ingående anskaffningsvärden	17 000	17 000
Inköp	9 075	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>26 075</b>	<b>17 000</b>
Ingående nedskrivningar	-6 900	-1 900
Årets nedskrivningar	-3 000	-5 000
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-9 900</b>	<b>-6 900</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>16 175</b>	<b>10 100</b>

<b>Dotterföretag</b>		<b>Org.nr</b>	<b>Säte</b>
<b>Tarifflex Telecom AB</b>		556848-6210	Stockholm
Antal andelar	50 000		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Tarifflex AB</b>		556867-5630	<b>Stockholm</b>
Antal andelar	50 000		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Nordisk Mobiltelefon International AB</b>		556688-1305	Stockholm
Antal andelar	100 000		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Netmore AB</b>		556807-1541	Stockholm
Antal andelar	50 000		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Blink Services AB</b>		559063-5081	Malmö
Antal andelar	728 730		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Omnipoint AB</b>		556851-3997	Stockholm
Antal andelar	500		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Netmore M2M AB</b>		559187-2683	Stockholm
Antal andelar	500		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		
<b>Netmore Norge AS</b>		990048231	Oslo
Antal andelar	1 000		
Kapitalandel,%	100		
Rösträttsandelar,%	100		

**Bokfört värde**

	2019	2018
Tarifflex Telecom AB	5 000	5 000
Nordisk Mobiltelefon International AB	0	0
Tarifflex AB	5 000	5 000
Netmore AB	100	100
Blink Service AB	2 362	-
Omnipoint AB	2 363	-
Netmore M2M AB	1 250	-
Netmore Norge AS	100	-
<b>Summa</b>	<b>16 175</b>	<b>10 100</b>

<u>Innehav via dotterföretag</u>	<u>Kapitalandel,%</u>	<u>Rösträtt,%</u>
Wirefree Communications Ltd, Irland	100	100

Under året har 100 % av Omnipoint AB och Blink Services AB förvärvats av moderföretaget och inkluderats i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvstidpunkten, 25 januari 2019. Blink Services AB utvecklar och säljer nätverkstjänster för IoT - baserat på LoRaWAN. Omnipoint AB säljer säkerhetslösningar för det smarta hemmet med verksamhet i Sverige.

Sedan förvärvstidpunkten har Blink Services AB och Omnipoint AB bidragit med 3 143 tkr respektive 408 tkr till koncernens nettoomsättning.

## Not 14 - Ställda Säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2019-12-31	2018-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Företagsinteckningar	8 682	10 000	7 304	8 000

## Not 15 - Eventualförpliktelser

Inga eventualförpliktelser finns som inte är upptagna i balansräkningen.

## Not 16 - Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Netmore har ingått partneravtal med Elisa Corporation – Finlands största telekomoperatör – kring privata nätverkslösningar i både Sverige och Finland.

Netmore ansluter Sherwood Forest och levererar därmed världens första 5G-an slutna skog.

Den 27 mars 2020 förvärvades samtliga aktier i Bredbandsson AB för 22,5 Mkr genom apportemission.

Beslut om företrädesemission - garanterad till 100% - om maximalt 22,7 Mkr före emissionskostnader med genomförande under kvartal 2 2020.

Extra bolagsstämma beslutade om ändring av bolagsordningen avseende höjning av gränsvärdena för antalet aktier och aktiekapital.

Efter räkenskapsåret har en fusion genomförts där Blink Services AB uppgår i Netmore AB.

Den operativa verksamheten bedrivs från och med den 1 januari 2020 i Netmore AB. En inkråmsaffär har genomförts, vilket innebär att Netmore Group AB har avyttrat hela verksamheten till Netmore AB.

Dom direkta effekterna av Covid-19 är svårbedömda i dagsläget. En möjlig effekt är att ett eller flera kundprojekt kan försenas som en indirekt konsekvens. Oaktat eventuella förseningar i eller bortfall av kommande intäcksströmmar har flera aktiva beslut tagits för att både minska och skjuta kostnader på framtiden - som en konsekvens av den uppkomna situationen.

## Underskrifter

*Stockholm den 20 april, 2020*

**Rolf Norberg**  
*Ordförande*

**Thomas Eriksson**

**Erik Hallberg**  
*Verkställande direktör*

**Matts Lilja**

**Arnfinn Röste**

**Andreas Stenhager**

**Arne Engvall**  
*Auktoriserad revisor*

Min revisionsberättelse har angivits den 21 april 2020

## **Revisionsberättelse**

Till bolagsstämman i Netmore Group AB, org.nr 556830-1351

---

### **Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen**

#### *Uttalanden*

Jag har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Netmore Group AB för år 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 16-38 i detta dokument.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

#### *Grund för uttalanden*

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

#### *Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen*

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-15 och 42-44. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Mitt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och jag gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det mitt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar jag även den kunskap jag i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om jag, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är jag skyldig att rapportera detta. Jag har inget att rapportera i det avseendet.

#### *Styrelsens och verkställande direktörens ansvar*

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser

att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### *Revisorns ansvar*

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av mitt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## **Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar**

### *Uttalanden*

Utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Netmore Group AB för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### *Grund för uttalanden*

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

### *Styrelsens och verkställande direktörens ansvar*

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### *Revisorns ansvar*

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.





Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av mitt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 21 april 2020

Arne Engvall  
Auktoriserad revisor

# Styrelse

## Erik Hallberg

*Styrelseledamot sedan 2019*

Född: 1956



Erik är examinerad Civilingenjör, Maskinteknik. Han har bland annat haft positioner som EVP och SVP på Telia Company.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

196 807 aktier av serie B privat och  
160 001 aktier av serie B via bolag.

## Matts Lilja

*Styrelseledamot sedan 2019*

Född: 1965



Matts har examen från Tekniska Högskolan. Han har bland annat varit VD på Blink Service AB och VD på Stainlabs AB.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

1162 097 aktier av serie B privat och  
156 030 aktier av serie B via bolag.

## Andreas Stenhager

*Styrelseledamot sedan 2019*

Född: 1986



Andreas har examen från IHM Business School. Han är VD & Partner på Kapitopia AB och har tidigare bland annat arbetat som CCO på ViQ Sweden.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

Delägare i Kapitopia AB som innehar  
1 967 852 aktier av serie A  
6 500 000 aktier av serie B

## Rolf Norberg

*Styrelseordförande sedan 2016*

Född: 1949



Rolf är Civilingenjör i Teknisk fysik och Technologie doktor i Fysik. Han har bland annat varit VD på Assa Innovation AB och innan dess Teknisk direktör på Securitas AB.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

998 852 aktier av serie A och  
488 000 aktier av serie B via bolag.

## Thomas Eriksson

*Styrelseledamot sedan 2018*

Född: 1963



Thomas är examinerad Civilekonom från Uppsala Universitet. Han har bland annat varit VD på Carnegie Investment Bank och VD på Swedbank Robur Asset Management AB.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

790 000 aktier serie B privat.

## Arnfinn Röste

*Styrelseledamot sedan 2019*

Född: 1949



Arnfinn är examinerad Civilingenjör Teknisk Fysik från KTH. Han har bland annat varit Teknologisk konsult för Asea i Sydkorea och ansvarat för Ericssons marknadsföring av mobiltelefonsystem i Asien samt är medgrundare till Netmore Group AB.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

3 696 857 aktier av serie A och  
4 430 000 aktier av serie B via bolag.

## Sara Selldahl

*Styrelsesuppleant sedan 2019*

Född: 1987



Sara är examinerad Civilingenjör Industriell ekonomi på KTH. Hon arbetar som nordisk marknadschef för Google Cloud och har varit produktchef på Microsoft för deras molntjänst Azure.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

200 703 aktier av serie B privat.

# Ledning

## Erik Hallberg

CEO

Född: 1956



Erik är examinerad Civilingenjör, Maskinteknik. Han har bland annat haft positioner som EVP och SVP på Telia Company.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

196 807 aktier av serie B privat och  
160 001 aktier av serie B via bolag.

## Arti Ots

CSO

Född: 1977



Arti har en MBA från Henley Business School. Han har tidigare arbetat som bland annat VD på Kcell, Kazakstans största mobiloperatör och som vice VD på Telia Company Eurasia.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

77 000 teckningsoptioner.

## Johanna Björnson

CMO

Född: 1985



Johanna har utbildning inom Textil & Design och Försäljning & Marknadsföring. Hon har bland annat varit VD för Blink Services AB och innan dess drivit eget bolag med franchisebutiker under varumärket Esprit de Corp.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

77 000 teckningsoptioner.

## Thomas Plate

CFO

Född: 1971



Thomas är examinerad Civilekonom från Mittuniversitetet. Han har haft positioner som Business Controller och CFO på flertalet IT och Telekom-bolag. Bland annat Telenor och Barneby.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

108 503 aktier av serie B privat och  
77 000 teckningsoptioner.

## Johan Jober

CTO

Född: 1970



Johan är examinerad Civilingenjör i Teknisk Fysik och Elektroteknik och medgrundare. Han var dessförinnan medgrundare och teknikchef på icenet samt har haft olika roller på Ericsson (Japan), TDF (FR), Vodafone (UK) och Cellmax.

**Innehav av aktier samt teckningsoptioner i Netmore:**

1 365 284 aktier av serie A och  
230 418 aktier av serie B privat samt  
2 331 568 aktier av serie A och  
2 279 028 aktier av serie B via bolag.

**Den dynamiska  
operatören för  
sakernas internet.**



**netmore**