

Delårsrapport för Netmore Group AB (publ) april-juni 2020

Viktigt kvartal för att kunna öka leveranser under hösten 2020. Stark tillväxt av återkommande intäkter.

Andra kvartalet 2020

- Nettoomsättningen i koncernen uppgick till 9,9 MSEK (1,9)
- Totala intäkter i koncernen uppgick till 11,9 (7,1)
- EBITDA uppgick till -10,9 MSEK (-0,5)
- Resultatet efter skatt uppgick till -15,2 MSEK (-3,5)
- Order avseende mobiltäckning till Lundbergs fastigheter om ca 1 MSEK
- Kraftigt övertecknad företrädesemission genomförd
- Vincero och Stronghold bildar gemensamma ägarbolaget Buildroid AB med Netmore som ett strategiskt innehav
- Netmore ingår partnersamarbete med Warth & Klein Grant Thornton avseende utveckling av 5G nät i Tyskland
- Netmore väljer Affirmed Networks som leverantör till nytt molnbaserat Core nät med stöd för utbyggnad av 5G nät.
- Ove Anebygd utsedd till ny koncernchef för Netmore Group med start första september
- Erik Hallberg nominerad till styrelseledamot och arbetande vice styrelseordförande i Netmore Group
- Bredbandsson integreras i verksamheten och konsolideras resultatmässigt från första april

6 månader 2020

- Nettoomsättningen för koncernen uppgick under perioden till 13,8 MSEK (3,4)
- Totala intäkter i koncernen uppgick under perioden till 18,9 MSEK (10,0)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -18,3 MSEK (-5,3)
- Resultatet efter skatt uppgick till -25,8 MSEK (-10,2)

Efter kvartalets utgång

- Netmore breddar sitt nordiska erbjudande inom området uppkopplade fastigheter tillsammans med Newsec med nyutvecklade produkten proptec-node. Ett första steg mot att erbjuda effektiv uppkoppling av Newsecs hela fastighetsbestånd
- Kallelse till extra bolagsstämma med förslag till beslut att välja in Erik Hallberg som ordinarie styrelseledamot.
- Netmore förvärvar licenser avseende applikationsplattform från TH1NG

Denna information är sådan information som Netmore Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 21 augusti 2020 klockan 08:30 (CET).

För ytterligare information vänligen kontakta:

Thomas Plate, tf VD och CFO + 46 76 894 92 39, thomas.plate@netmorgroup.com

Om Netmore Group AB (publ)

Netmore Group bildades 2010 och är sedan 2017 listade på Nasdaq First North Growth Market. G&W Fondkommission är företagets Certified Adviser för listningen på Nasdaq First North Growth Market. Tel: 08-503 000 50, e-mail: ca@gwkapital.se

Netmore Group AB är en dynamisk kommunikationsoperatör med fokus på IoT (Internet of Things). Våra industriella lösningar lämpar sig för målgrupper inom fastigheter, Industri och publik sektor. Netmore erbjuder dagens och morgondagens trådlösa nät, lokalt såväl som nationellt och globalt. Genom de olika dotterbolagen knyts ett flertal tillämpningar inom IoT samman i Netmores nät och bidrar till framtidens smarta företag, smarta hem, smarta städer och hela samhällen.

En viktig del i Netmores konkurrenskraft är den egenutvecklade integrationsplattformen som tillsammans med standardiserad hårdvara skapar en ekonomisk och funktionell lösning. Plattformen möjliggör smidigare datautläsning från ett flertal olika kommunikationsteknologier och system.

Kombinationen i Netmores erbjudande av oberoende nätverkslösningar för uppkoppling, Netmores ekosystem av partners som levererar IoT-tjänster i nätet samt integrationsplattform gör Netmore unikt och skapar ett hållbart samhälle där alla parter gynnas.

VD – Kommentar

Fortsatt tillväxt i turbulenta tider!

Anpassning till och behov av en allt mer digitaliserad värld har nog aldrig varit mer påfallande än under det första halvåret 2020. Precis som de allra flesta har även Netmore haft utmaningar under perioden, med det har ändå varit en tid där Netmores relevans förstärkts och synliggjorts.

För Netmores del har arbete hemifrån och digitala möten i allt större utsträcknin blivit det nya normala. Trots att det ställts väsentligt högre krav på både ledarskap och planering, har vi lyckats anpassa oss väl till de nya förutsättningarna.

Vi ser att vissa kunder fortsatt haft stora utmaningar under kvartalet, medan andra accelererat och accelererar sin digitalisering.

På Europamarknaden har vi fått erfara att vissa sälj- och go-to-market aktiviteter samt enstaka kundprojekt skjutits något på framtiden.

På hemmamarknaden noterar vi att de flesta pågående kundprojekt utvecklas i önskad takt, även om beslutstakten i vissa fall är något långsammare och att en del nya affärsbeslut skjuts framåt.

Under kvartalet har flera initiativ tagits för att motverka effekterna av den uppkomna situationen. Utöver permittering av viss personal har även ledningen medverkat genom att sänka sina löner under 3 månader f.o.m april.

Positivt är att vi under kvartalet sett att intresset för vår M2M-satsning med olika SIM-kortlösningar accelererat och lett till att försäljningen börjat återkomma till nivåerna före mars.

Inom fastighetssidan har vi med våra framgångsrika kundprojekt som referens och ägarkontakter fortsatt att öppna nya dörrar till spännande framtida kundprojekt. Under kvartalet leveransgodkände Akelius första fasen av kommande kvartals volymutrullning av konnektivitetlösning.

Under juni avslutades avtal som signerats under augusti avseende större leverans av LoRaWAN nät till ett flertal kommunala bolag i södra sverige – ett för Netmore stort och avgörande steg för snabb expansion

Intresset från många industrier och fastighetsbolag avseende privata nätverk med fokus på kvalitet och kontroll ökar snabbt. De stora aktörerna börjar nu aktivera sig och det ökar intresset för alternativa-, smarta- och kostandseffektiva lösningar. Det är en del av dessa aktiviteter och volymer vi kan vara med och tävla om.

För att kapitalisera på de affärsmöjligheter som därmed skapas har vi under kvartalet avslutat en 9 månader lång upphandling av nytt mobil core som hanterar såväl 2G, 3G, 4G samt 5G inklusive våra SIM-kort. Lösningen är baserad på amerikanska Affirmed Networks teknologi, som är det mest moderna och effektiva vi funnit på marknaden. Detta bekräftas av att de under Q2 förvärvades av Microsoft Corporation, som en del i deras paketering av lösningar för företagskunder. Med plattformen - som installeras i England, Sverige och Tyskland - skapas möjligheter att

leverera 5G i Europa, där den första installationen kommer ske i England med projektet i "Sherwood Skogen" som vi tidigare berättat om.

Intresset för företrädesemissionen, som avslutades under slutet av kvartalet, överträffade verkligen våra förväntningar med en övertäckning om ca 235%. Med tillskottet på plats kan vi realisera vår fortsatta plan och genomföra de satsningar vi siktar mot inom våra fokusområden; Connected Property, Connected City och Connected Industry.

Vidare har integreringen av Bredbandsson fortlöpt under kvartalet. Bolaget konsolideras resultatmässigt från Q2.

Under årets andra kvartal uppgick intäkterna till totalt ca 12 MSEK, en ökning med ca 5 MSEK jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Löpande återkommande intäkter, som del av ovan, uppgick till ca 6 MSEK. Vår affärsmodell kommer stegvis fortsätta att accelerera den löpande återkommande intäkten.

Fokuset framåt är B2B med telcofabriken som ett centralt nav. Massmarknad och B2C kommer även fortsättningsvis utvärderas hur de på bästa sätt skall utvecklas. Netmore värderar kontinuerligt olika vägar för att skapa värde för våra aktieägare, samtidigt som vi fokuserar på vår kärnaffär.

Vi har tagit ett stort steg för att accelerera och leverera, men har samtidigt påverkats av verkligheten. Sammanfattningsvis ytterligare ett kvartal med både slow down och acceleration, men också förberedelser inför kommande kritiska leveransvolymerna under Q3 och Q4.

Generellt ser vi ett fortsatt ökat intresse för vårt bolag, våra erbjudanden från kunder, tilltänkta medarbetare och från investerare. Bolaget är rustat för tillväxt.

När jag väljer att sluta som VD per sista juni kan jag konstatera att det varit ett spännande år med stora utmaningar, men att bolaget numera har en stark basplattform för fortsatt utveckling. Jag ser genomförandet av den totala omfokuseringen, förstärkningarna av balansräkningen, utvecklandet av fastighetserbjudandet och breddningen av ägarbasen med bl a Buildroid som strategisk- och industriell ägare som de viktigaste pusselbitarna för det nya utgångsläget.

Med dessa rader tackar jag styrelsen, aktieägare/investerare och inte minst alla hängivna kollegor för en spännande period och jag vet att bolaget kommer fortsätta ta nya steg för att bli en ledande leverantör till valda kundgrupper. Önskar samtidigt Ove Anebygd välkommen den 1 september. Ove's gedigna bakgrund och framgång som ledare inom high-tech ger bolaget nästa stimulans för acceleration!

Erik Hallberg
VD

Verksamheten under andra kvartalet 2020

Connected Property

Den 1 juni levererades första fasen avseende automatiserad utrullning och driftsättning av Akelius fastigheters konnektivitetlösning. Leveransen godkändes av Akelius och kommer nu verifieras för volymutrullning till deras fastigheter i 5 länder. Utvecklingen har varit omfttande och krävt mer i tid och resurser än vad som antagits. Med denna leverans har vi skapat dom viktigaste förutsättningarna för kommande tillväxtresa.

Connected City

Tillväxten av LoRaWAN nät - som adderades till vårt nät - fortsätter. I dagsläget är 59 nät driftsatta med drygt 9 000 aktiva sensor. Diskussionerna med olika parter kring industriella installationer har fortsatt i positiv anda under kvartalet. Vi bedömer tillväxtpotentialen som väldigt god överlag – inte minst då ytterligare ett 40-tal kommuner/orter tagit inriktningsbelut om nätutbyggnad framöver.

Connected Industry

Under kvartalet fick vi en order från Lundbergs fastigheter avseende leverans av mobiltäckning i deras fastigheter. Ordervärdet uppgick till ca 1 MSEK och huvuddelen av leveransen sker under juli. I Tyskland har Netmore ingått ett partnersamarbete med Warth & Klein Grant Thornton för att bearbeta tillväxtpotentialen på marknaden för privata 5G nät. Warth & Klein Grant Thornton är ett av Tysklands ledande revisions- och konsultbolag och en viktig partner för Netmore på den tyska marknaden.

M2M & Security

Trots interna leveransproblem och pandemi-effekt (avvaktan från kunder och permitteringar av egen personal) har vi levererat tillväxt i form av ytterligare 2 500 sålda och aktiverade SIM-kort under kvartalet. Vi har numera passerat 10 000 aktiva SIM-kort och 100 kunder. Vi ser fortsättningsvis en positiv underliggande trend i ökad trafikvolym och antal leads. Dessutom uppvisar den organiska trafiken en stark tillväxt.

Medarbetare

Koncernen hade vid periodens utgång 29 medarbetare. Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter. Under hösten fortsätter vi vår ambition med konsultväxling för att säkra vår egen långsiktiga kompetens och kostnadseffektivitet.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Netmore breddar sitt nordiska erbjudande inom området uppkopplade fastigheter tillsammans med Newsec med nyutvecklade produkten proptec-node. Ett första steg mot att erbjuda effektiv uppkoppling av Newsecs hela fastighetsbestånd
- Förvärv av licenser tillsammans med Sensantive avseende applikationsplattform från TH1NG. Licenserna innebär bl a möjlighet att kunna erbjuda fastighetsägare lösningar för effektiv styrning av sina hyresgästers energi förbrukning.
- Kallelse till extra bolagsstämma med förslag till beslut att välja in Erik Hallberg som ordinarie styrelseledamot.

Kommentarer till resultat- och balansräkning - kvartal 2 2020

Intäkter och resultat

Koncernens intäkter uppgick till 11,9 MSEK under det andra kvartalet 2020 (7,1), fördelat på nettoomsättning 9,9 MSEK, övriga intäkter 0,3 MSEK och aktiverade utvecklingskostnader 1,7 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 4,6 MSEK under kvartalet (5,9)
Rörelsekostnaderna uppgick till 19,2 MSEK under kvartalet (8,7).

Rörelseresultatet uppgick till -14,6 MSEK under kvartalet (-2,7)
EBITDA uppgick till -10,9 MSEK under kvartalet (-0,5)

Bredbandsson konsolideras resultatmässigt f.o.m april och har bidragit med ca 5 MSEK i nettoomsättning under kvartalet. Den absoluta merparten av intäktsmassan är av återkommande karaktär ("recurring")

Vid jämförelse med andra kvartalet 2019 kan noteras att 2019 innehöll ett par jämförelsestörande poster med en total positiv resultateffekt om ca 4 MSEK.

Connected Property

Utveckling av Akeliusprojektet har fortgått enligt plan under kvartalet och i början av juni godkändes första fasen av höstens utrullningsprojekt. intäkterna från konsultverksamheten uppgick till ca 3 Msek under kvartalet. Hårdvaruförsäljningen uppgick till ca 0,2 MSEK under samma period.

Connected City

Intäkterna under kvartalet uppgick till ca 0,9 MSEK, varav ca 0,5 MSEK avsåg återkommande intäkter hänförlig till trafik- och SLA avtal. Resterande 0,4 MSEK är kopplad till hårdvara.

Connected Industry

Försäljningen kopplad till privata nät inklusive abonnemang uppgick totalt till 0,3 MSEK under kvartalet.
Supportintäkterna uppgick till ca 0,2 MSEK under samma period.

M2M

Intäkterna hänförliga till abonnemang uppgick under kvartalet till ca 0,2 MSEK fördelade på startavgifter och trafik

Security

Omnipoints intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,1 MSEK fördelade på start- och abonnemangavgifter.

Övriga intäkter och aktiverade utvecklingskostnader

Övriga intäkter uppgick totalt till 0,3 MSEK under kvartalet och avsåg vårt PTS-projekt.

Aktiverade utvecklingskostnader för kvartalet är i huvudsak kopplade till produktutveckling av Connected Property och kundportalen. Sammantaget uppgick aktiveringarna till ca 1,7 MSEK under kvartalet, där tillgången Connected property står för den absoluta merparten.

Kassaflöde och finansiell ställning

Per sista juni 2020 uppgick totala tillgängliga likvida medel till ca 30 MSEK, fördelat på 25 MSEK i likvida medel och tillgängligt genom befintlig checkräkningskredit 5,0 MSEK

Soliditeten vid periodens utgång uppgick till 64 %.

Koncernens eget kapital har under kvartalet förstärkts med totalt ca 22,4 MSEK genom en företrädesemission som tidigare meddelats.

Kassaflödet från verksamheten var -11,8 MSEK under kvartalet.

Moderbolaget

Moderbolagets intäkter under andra kvartalet uppgick till 0,2 MSEK (3,3). Avvikelsen jämfört med 2019 beror på att rörelsen bedrevs i moderbolaget under 2019. Resultatet efter skatt tupp gick till -6,8 MSEK (-2,6). Moderbolaget är i och med inkrämsöverlåtelsen per första januari 2020 ett renodlat förvaltningsbolag.

Framtidsutsikter

Netmores affär bygger på att utveckla och tillhandahålla ändamålsenliga nätverkslösningar för olika typer av kunder i kombination med användandet av IoT-lösningar. Näten skapar förutsättningar för kunderna att effektivt digitalisera sina processer och skapar på så vis nya affärsmöjligheter. Vissa av dessa är nödvändiga för att branchaktörer skall vara konkurrenskraftiga i en allt mer digital värld.

Inte minst är detta viktigt för fastighetsägare där deras intresse och behov av att äga det digitala rummet av sina tillgångar tilltagit kraftigt.

När efterfrågan ökar snabbt uppstår möjligheter för leverantörer att anpassa sin affärsmodell till en mer bestående och långsiktig affär. Netmore har sedan årsskiftet stärkts i sin uppfattning att marknaden har mognat snabbt i sin acceptans för återkommande intäktssmodeller. Dessa är ofta mer kapitalintensiva och binder kapital i tillväxt, men ger långsiktigt ett mer stabilt intäktsflöde.

Resultaträkning i sammandrag, koncernen

| kkr | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2019 |
|---------------------------------|----------------|---------------|----------------|----------------|----------------|
| | Q2 | Q2 | Q1-Q2 | Q1-Q2 | |
| Nettoomsättning | 9 916 | 1 912 | 13 824 | 3 366 | 12 679 |
| Övriga intäkter | 328 | 4 511 | 954 | 5 488 | 11 588 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | 1 652 | 679 | 4 141 | 1 116 | 6554 |
| Totala intäkter | 11 896 | 7 102 | 18 919 | 9 970 | 30 821 |
| Kostnad för såld vara | -7 300 | -1 182 | -10 068 | -2 877 | -8 754 |
| Bruttoresultat | 4 596 | 5 920 | 8 851 | 7 093 | 22 067 |
| Försäljningskostnader | -999 | -491 | -1 703 | -762 | -2 183 |
| Övriga externa kostnader | -5 217 | -11 | -8 978 | -895 | -7 688 |
| Personalkostnader | -7 037 | -4 868 | -12 886 | -8 681 | -18 780 |
| Administrationskostnader | -2 229 | -1 047 | -3 604 | -2 015 | -5 180 |
| Avskrivningar | -3 715 | -2 238 | -6 283 | -4 317 | -9 040 |
| Rörelseresultat | -14 601 | -2 735 | -24 603 | -9 577 | -20 804 |
| EBITDA | -10 886 | -497 | -18 320 | -5 260 | -11 764 |
| Finansiella intäkter | 0 | -1 | 19 | -1 | 12 |
| Finansiella kostnader | -812 | -352 | -1 603 | -442 | -1 737 |
| Resultat före skatt | -15 413 | -3 088 | -26 187 | -10 020 | -22 529 |
| Skatt på periodens resultat | 179 | -383 | 358 | -204 | -221 |
| Periodens resultat | -15 234 | -3 471 | -25 829 | -10 224 | -22 750 |

Nyckeltal

| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2019 |
|--|---------|--------|---------|--------|---------|
| | Q2 | Q2 | Q1-Q2 | Q1-Q2 | |
| EBITDA-marginal, % | -92% | -7% | -97% | -53% | -38% |
| Soliditet, % | 64% | 6% | 64% | 6% | 56% |
| Resultat per aktie före utspädning, kr | -0,08 | -0,10 | -0,14 | -0,30 | -0,19 |
| Resultat per aktie efter full utspädning, kr | -0,08 | -0,09 | -0,14 | -0,25 | -0,19 |
| Genomsnittligt antal aktier, tusental | 150 282 | 34 620 | 135 141 | 31 633 | 54 946 |
| Antal aktier vid periodens slut, tusentals | 181 259 | 34 620 | 181 259 | 34 620 | 120 000 |
| Antal aktier vid full utspädning, tusentals | 182 259 | 40 386 | 182 259 | 40 386 | 121 250 |
| Antal anställda vid periodens utgång | 29 | 20 | 29 | 20 | 21 |

Koncernens balansräkning i sammandrag

| | 2020 | 2019 | 2019 |
|---------------------------------------|---------------|---------------|---------------|
| kkkr | 30-juni | 30-juni | 31-dec |
| TILLGÅNGAR | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 50 483 | 26 713 | 28 108 |
| Materiella anläggningstillgångar | 4 197 | 6 584 | 5 283 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 40 | 2 044 | 40 |
| Varulager | 1 793 | 1 618 | 1 779 |
| Kundfordringar | 4 992 | 1 882 | 3 135 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 6 527 | 2 918 | 5 114 |
| Kassa och bank | 25 367 | 518 | 28 055 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | 93 399 | 42 277 | 71 514 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | 59 774 | 2 374 | 39 832 |
| Minoritetsintressen | 71 | 0 | 0 |
| Avsättningar | 934 | 2 213 | 1 292 |
| Långfristiga skulder | 15 419 | 8 005 | 12 966 |
| Leverantörsskulder | 9 357 | 12 737 | 5 890 |
| Övriga kortfristiga skulder | 7 844 | 16 948 | 11 534 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | 93 399 | 42 277 | 71 514 |

Koncernens kassaflöde i sammandrag

| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2019 |
|--|----------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| kkkr | Q2 | Q2 | Q1-Q2 | Q1-Q2 | |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | | | | |
| före förändringar av rörelsekapital | -12 974 | -1 945 | -19 252 | -4 672 | -18 315 |
| Förändringar i rörelsekapital | 1 216 | -757 | -1 287 | 1 504 | -3 206 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | -11 758 | -2 703 | -20 539 | -3 168 | -21 521 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | | | | |
| Nyemission | 22 425 | 0 | 45 933 | 0 | 45 330 |
| Lån | 0 | 3 600 | 0 | 5 600 | 20 600 |
| Minskning finansiella skulder | -420 | 0 | -420 | 0 | -4 369 |
| Amortering | 0 | 0 | 0 | 0 | -6 114 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | 22 005 | 3 600 | 45 513 | 5 600 | 55 447 |
| Periodens kassaflöde | 9 103 | -438 | -2 597 | 127 | 27 667 |
| Likvida medel vid periodens början | 15 990 | 956 | 28 055 | 391 | 391 |
| Kursdifferenser i likvida medel | 274 | 0 | -91 | 0 | -3 |
| Likvida medel vid periodens slut | 25 367 | 518 | 25 367 | 518 | 28 055 |

Förändringar i koncernens eget kapital

| | 2020 | 2019 | 2019 |
|---------------------------|---------------|--------------|---------------|
| kkkr | 30-juni | 30-juni | 31-dec |
| Ingående balans | 39 832 | 5 291 | 5 291 |
| Nyemissioner | 45 933 | 7 261 | 57 332 |
| Omräkningsdifferens | -162 | 46 | -41 |
| Resultat | -25 829 | -10 224 | -22 750 |
| SUMMA EGET KAPITAL | 59 774 | 2 374 | 39 832 |

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

| | 2020 | 2019 | 2020 | 2019 | 2019 |
|---------------------------------|---------------|---------------|----------------|---------------|----------------|
| kkkr | Q2 | Q2 | Q1-Q2 | Q1-Q2 | |
| Nettoomsättning | 0 | 1 219 | 69 | 1 705 | 9 166 |
| Övriga intäkter | 206 | 2 079 | 818 | 3 055 | 4 482 |
| Aktiverade utvecklingskostnader | | | | | 3 602 |
| Totala intäkter | 206 | 3 298 | 887 | 4 760 | 17 250 |
| Kostnad för såld vara | -206 | -635 | -481 | -1 996 | -6 603 |
| Bruttoresultat | 0 | 2 663 | 406 | 2 764 | 10 647 |
| Försäljningskostnader | -365 | -233 | -544 | -345 | -955 |
| Övriga externa kostnader | -2 183 | -1 606 | -2 684 | -2 034 | -8 406 |
| Personalkostnader | -2 142 | -2 340 | -4 249 | -4 367 | -9 322 |
| Administrationskostnader | -1 350 | -26 | -2 347 | -1 841 | -4 679 |
| Avskrivningar | -8 | -813 | -17 | -1 625 | -3 399 |
| Rörelseresultat | -6 048 | -2 355 | -9 435 | -7 448 | -16 114 |
| EBITDA | -6 040 | -1 542 | -9 418 | -5 823 | -12 715 |
| Finansiella poster | -757 | -258 | -1 508 | -324 | -5 894 |
| Resultat före skatt | -6 805 | -2 613 | -10 943 | -7 772 | -22 008 |
| Skatt på periodens resultat | | | | | |
| Periodens resultat | -6 805 | -2 613 | -10 943 | -7 772 | -22 008 |

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

| kkkr | 2020 30-juni | 2019 30-juni | 2019 31-dec |
|---------------------------------------|-----------------|-----------------|----------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | 100 | 3 158 | 5 598 |
| Materiella anläggningstillgångar | 0 | 6 300 | 5 070 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 39 800 | 16 215 | 16 215 |
| Varulager | 0 | 863 | 1 093 |
| Kundfordringar | 530 | 1 319 | 2 782 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 36 645 | 5 205 | 12 508 |
| Kassa och bank | 22 253 | 0 | 27 141 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | 99 328 | 33 060 | 70 407 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | 80 533 | 9 709 | 45 545 |
| Långfristiga skulder | 14 544 | 2 781 | 12 192 |
| Leveranstörsskulder | 2 026 | 8 198 | 4 072 |
| Övriga kortfristiga skulder | 2 225 | 12 372 | 8 598 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | 99 328 | 33 060 | 70 407 |

Övrigt**Redovisningsprinciper**

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2019, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

Operativa och finansiella risker

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North Growth Market. På bolagets [hemsida](#) finns dessutom diverse material från bolagets tidigare emissioner i form av prospekt med mera.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2020-08-21

Erik Hallberg
Verkställande direktör t.o.m 30 juni

Rolf Norberg
Styrelseordförande

Thomas Eriksson
Ledamot

Robin Rutili
Ledamot

Arnfinn Röste
Ledamot

Sara Selldahl
Ledamot

Jacob Philipson
Ledamot

Thomas Plate
tf VD från 1 juli

Kommande händelser 2020-2021

Delårsrapport juli-september
Bokslutskommuniké 2020

6 november
18 februari

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets [hemsida](#)

För ytterligare information vänligen kontakta:

Thomas Plate, tf VD och CFO + 46 76 894 92 39, thomas.plate@netmoregroup.com