

# netmore

## Delårsrapport för Netmore Group AB juli-september 2019

*Stark tillväxt under kvartalet jämfört med 2018*

### Tredje kvartalet 2019

- Netmore ökar nettoomsättningen från 0,4 MSEK i Q3 2018 till 4,1 MSEK i Q3 2019, dvs med ca 10 gånger
- Netmore tecknar avtal med flera kommuner/stadsnät eller kommunala bolag om att tillsammans etablera IoT nät baserat på LoRaWAN nät, bland dessa finns bl a Södertälje och Skurup.
- Netmore tecknar avtal med Kävlinge Bostads Bolag om att tillsammans med Elvaco AB driftsätta vattenmätare och andra sensorer i deras fastighetsbestånd. Installationen sker i samarbete med Quality IT Solutions AB som genomför installationen i kommunens fastigheter
- Netmore tecknar avtal med företag om att bygga privat 4G nät i företagets industrier och industriområde för att säkra säkerheten, ordervärde ca 0,6 MSEK
- Netmore tecknar avtal med leverantör om att bygga privat WiFi nät för vårdboende i Västerås för att säkra larmfunktionalitet i alla områden, ordervärde ca 0,4 MSEK
- Netmore erhåller beställning av förstärkt radionät för fastighetsägare i Stockholm, ordervärde ca 0,2 MSEK
- Netmore påbörjar utveckling och första leveranser till Akelius enligt tidigare avtal
- Netmore har under kvartalet fortsatt förberedelser för Europalansering i utvalda länder genom att avtalsmodell, erbjudande och etablering färdiggjorts. Per slutet av Q3 har bolaget identifierat initiala länder och partners som nu är under slutbearbetning
- Netmore har under kvartalet infört en ny organisation med ansvarsområden som speglar företagets fokusering
- Emittering av 2 årigt konvertibelt förlagslån om 15 MSEK genomfört under början juli 2019
- Genomfört kvittningsemission om ca 1,3 MSEK under kvartalet
- Beslut om företrädesemission om 37,5 MSEK. Garanterad till ca 82 % inklusive åtagande från bolagets större A-aktieägare
- Netmore ingår samarbetsavtal avseende IoT nät i Kävlinge kommun
- Strukturgenomgång av finansiella åtaganden och balansräkning har fortsatt och lett till positiva resultat effekter samt förbättrat eget kapital

- Totala intäkter för koncernen uppgick under kvartalet till 13,2 MSEK\* (1,2)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 1,0 MSEK\* (-4,0)
- Resultatet efter skatt uppgick till -2,5 MSEK\* (-5,9)

\*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 25/1 2019

## 9 månader 2019

- Totala intäkter för koncernen uppgick under perioden till 23,2 MSEK\* (3,2)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -4,3 MSEK\* (-13,7)
- Resultatet efter skatt uppgick till -12,7 MSEK\* (-18,7)

\*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 25/1 2019

## Efter kvartalets utgång

- Prospekt samt summering avseende Netmores företrädesemission offentliggjort
- Teckningsperiod i ovanstående företrädesemissionen påbörjad
- Netmore lanserat M2M-abonnemang för IoT-enheter
- Dotterbolaget Omnipoint har ingått samarbete inom larm och smarta hem med Finnspångsstadsnät och Skattebetalarnas förening för marknadssamarbete avseende Omnipoints säkerhetslösning för bostäder och företag

Denna information är sådan information som Netmore Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 23 oktober 2019 klockan 08:30 (CET).

## Om Netmore Group AB (publ)

Netmore Group AB är en småskalig operatör med huvudfokus på IoT som erbjuder dagens och morgondagens trådlösa tjänster lokalt såväl som nationellt och globalt. Netmore Group AB är en komplett operatör som erbjuder sina kunder möjlighet att påverka täckning, kapacitet och pris, och med lägre energiförbrukning. Genom de olika dotterbolagen knyts ett flertal tillämpningar inom IoT samman i Netmores nät och bidrar till framtidens smarta företag, smarta hem, smarta städer och samhällen.

Certified Adviser är G&W Fondkommission, e-post: ca@gwkapital.se, telefon: 08-503 000 50

## VD – Kommentar

Under kvartalet har baserat på tidigare information avseende inriktning och strategi inneburit att Netmore under kvartalet genomfört en strukturförändring för att möta detta samt att fokusera på tillväxt.

Organisationen har följande affärsenheter:

- Connected Property (tidigare fastigheter) – fokus på fastighetsägare och deras behov av att lösa konnktivitet för sina styrsystem och IoT lösningar
- Connected City och Industries (tidigare SmartCity och BlinkServices) – fokus på stadsnät/kommuner och industriers behov av smarta IoT lösningar baserat på LoRaWAN, WiFi eller 3G/4G med säker transport via Netmore´s corenätverk
- Channels Sales – fokus på att etablera volymkanaler av våra produkter för M2M och säkerhet via Omnipoint
- Operations – fokus på att säkra skalbarhet och kapacitet för vår tillväxt
- Europa – för att förbereda lansering
- Verksamheten stöttas av en gemensam finansfunktion, marknads och varumärkes enhet, gemensam enhet för teknologi och arkitektur för plattformar och nätstruktur samt arkitektur
- Strategienhet som synkroniserar strategi, produktbeskrivningar samt stöttar i genomförande av ny arbetsmodell i verksamheten

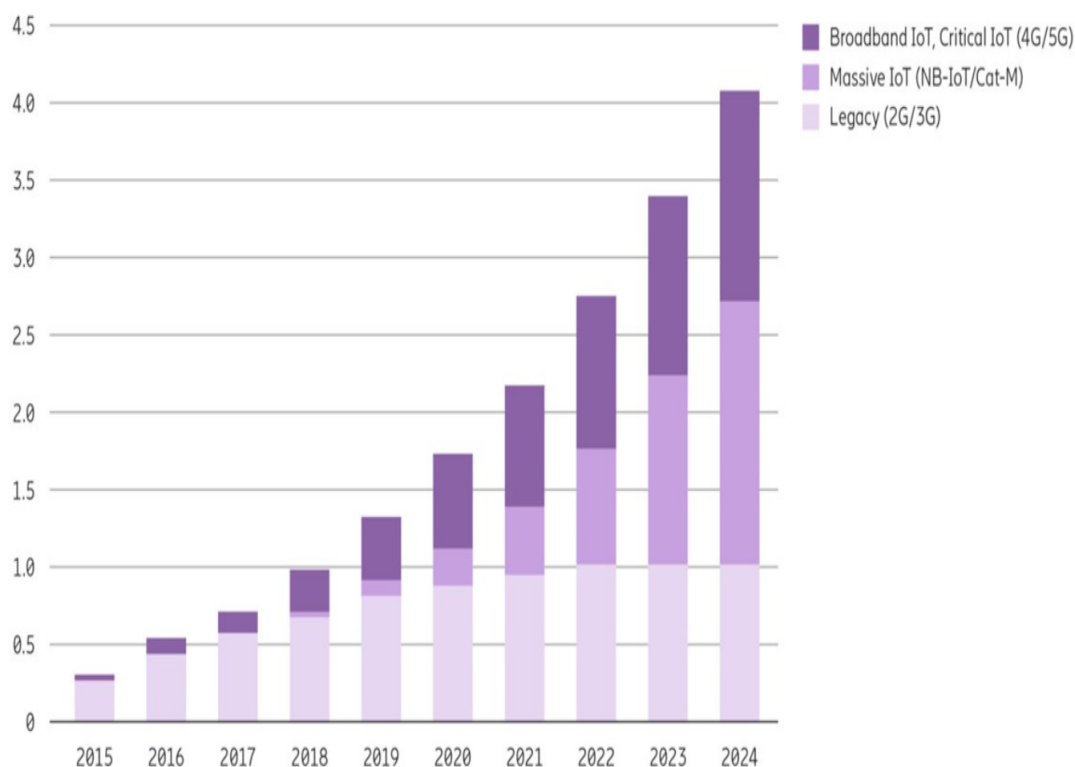
Netmores strategi är att accelerera användandet av bolagets strategiska tillgångar inom core network, LoRaWAN, LTE och WiFi kombineras innebär att marknaden adresseras genom ovanstående struktur.

Den pågående digitaliseringen inom fastighetsbranschen skapar oändliga möjligheter för IoT lösningar. En av dom viktigaste byggklossarna för att kunna realisera IoT lösningar i en byggnad eller i ett bestånd är en robust och ändmålenlig kommunikationslösning för att effektivt kunna koppla ihop dagens styrsystem och sensorer med nya lösningar (IoT-nät). Netmore har en unik position att snabbt bli en viktig leverantör till denna sektor. Avtalet med Akelius visar att vi är på rätt väg och diskussioner med flertal liknande bolag skall kunna komma att materialiseras under relativ närtid.

Marknaden för IoT växer och förväntas accelerera kraftigt de kommande åren, när företag och organisationer börjar inse fördelarna med att använda IoT lösningar för att förbättra sin effektivitet och kvalitet och därmed konkurrenskraft. Netmore fokuserar på massiva IoT marknaden, dvs insamling av data, bearbetning av data för att optimera ekonomi och miljö. Netmore fokuserar inte på det som definieras som critical IoT som för stunden är fokuserat kring framtida 5G nät.

Tillväxten inom massiva IoT sensorer och inom industri och fastigheter är den största. Se tillväxtdiagram nedan.

Cellular IoT connections by segment and technology (billion)



Netmore har skapat en unik och smart IoT lösning som möter kundernas krav på att fritt kunna välja olika IoT lösningar, IT säkerhet med eget nät samt enkel integration av de nya IoT lösningarna till kundens existerande IT miljö.

Arbetet med finansiering av bolaget har fortsatt med stor kraft. På grund av nya regelverk och anpassning till dessa är emissionen cirka 5 veckor senare än tidsplan. Med den finansiering som vi då erhåller har bolaget ett rörelsekapital för att fortsätta sin tillväxt resa under 2020.

Jag vill till alla medarbetare och styrelsen rikta ett stort tack för stark insats under kvartalet som skapar en bra bas för fortsatt tillväxt!

**Erik Hallberg**, VD

## Verksamheten under tredje kvartalet 2019

### Connected City och Industries:

Det långsiktiga arbetet med att - genom olika aktiviteter - skapa medvetenhet och insikt kring fördelarna med IoT lösningar inom olika användningsområden bär nu frukt. Ett tydligt tecken är att vi nu blir kontaktade av olika intressenter för kommersiella diskussioner. Marknaden känns dessutom mer mogen för ökad utrullningstakt. Vi konstaterar samtidigt att kundkretsen breddats till privata fastighetsbolag, industrier och privata företag. Ett tydligt tecken på försäljningssynergi och en lyckad korsbefruktning av förvärven från början av året

Försäljnings- och installationsaktiviteten under kvartal 3 har varit jämförelsevis hög. Merparten av försäljningen utgörs alltså av nya nät (gateways/basstationer). Kunder som vill bygga ut sina befintliga IoT-nät bidrar också till ökningen. Under kvartalet kan vi även konstatera att trafiken (återkommande intäkt) i näten fortsätter att visa en positiv trend. Trafiken är kopplad till antalet aktiva IoT-sensorer i näten.

Under perioden har Netmore, KKB fastigheter, Quality IT Solutions AB och Elvaco AB ingått ett samarbetsavtal som syftar till att skapa ett IoT nät för möjliggörande av smarta fastigheter i Kävlinge kommun. Planen är att leverera ett nät som skall ge täckning i stora delar av sydvästra Skåne med ca 3 000 uppkopplade enheter redan under kvartal 4. Ytterligare 2 000-3 000 enheter planeras under 2020.

I slutet av kvartalet uppgick antalet IoT nät till 49 stycken, varav 45 kommersiella/publika och 4 privata.

Bland periodens nya nätägare, totalt 11 stycken, kan bland annat nämnas Skurup, Södertälje och Kävlinge.

Antalet aktiverade sensorer i näten uppgick per slutet av kvartalet till 2 654 stycken, att jämföra med 547 stycken under motsvarande period 2018, en ökning med 285%.

Inom industries har bolaget levererat ytterligare en kommunikationslösning för larmtjänster i vårdbyggnader till befintlig kund - samt flera utökningsorder.

Netmore har även fått beställning på privat 4G nät från industri som vill uppnå säker radiomiljö för sin produktion, samt förstärkningsarbeten till fastighetsägare som vill ha fungerande WiFi i sina fastigheter

Inom EU finns ett definierat regelverk (Project WiFi4EU) som innebär att kommuner kan ta del av finansiering för byggnation av publika WiFi nätverk. Aktiviteten och antalet förfrågningar - i både Sverige och i ett antal andra utvalda länder inom EU - är hög. Under kvartalet erhöll Netmore en order från Falkenbergs kommun för leverans i Q4.

## **Connected Property:**

Under kvartalet har uppstart av utveckling enligt avtal Akelius Fastigheter påbörjats enligt avtal. Under augusti levererades 2 stycken testsystem, som sedan följts upp under september med 20 leveranser som skall installeras i fastigheter på olika orter för att förbereda utrullning till ca 1000 fastigheter under 2020. Projektet är omfattande och Netmore har dedikerat interna och externa utvecklingsresurser för att leverera.

Utvecklingen leder till att Netmore samtidigt bygger upp en egen produktportfölj som kommer användas för att attrahera fler fastighetsägare såväl i Sverige som Europa i valda marknader. Vår egen utveckling av Connected Property med olika adaptrar aktiveras och blir en del av vår framtida produktportfölj.

Konceptet har testats till prospekt internationellt och Netmore ser stora möjligheter att fortsätta knyta fler större och mindre fastighetsbolag till sin Connect Property lösning.

Som en del av vår fastighetslösning blir det naturligt att erbjuda fastighetsägare att få en fungerande radiomiljö i sina fastigheter. Ofta är dagens lösningar inte alltid fullt fungerande för fastighetsbolagets egna behov eller deras hyresgäster. Netmores stora kunskap inom radioteknik leder till att vi erhåller flera orders att säkra en fungerande radiomiljö för olika områden.

En viktig del av vårt koncept är att etablera fler och fler samarbeten med olika utvecklare av informations och styrsystem av fastigheter som behöver en leverantör av konnektivitet av befintliga och nya styrsystem i fastigheter. Under kvartalet startade ett flertal sådana diskussioner som bedöms leda till konkreta affärssamarbeten.

## **Channel Sales:**

### **M2M**

Vid kvartalets slut lanserades Netmore's M2M erbjudande. Erbjudandet är attraktivt för de som behöver ett SIM kort som skall adderas med en unik lösning som kunden vill erbjuda marknaden.

Vårt erbjudande utnyttjar vår operatörsfabrik till fullo. Erbjudande kommer marknadsföras via olika digitala kanaler och sälj från vårt kontor i Stockholm. En helt ny WEB portal och adress har utvecklats under kvartalet för att kunna accelerera affären och verka på fler marknader.

Under kvartalet har en stor del av nyförsäljningen inom abonnemang fortsatt till SME-kunder inom vård- och omsorg, samt till kunder verksamma inom säkerhet.

M2M SIM och LoRaWAN abonnemang är två produkter vi bedömer ha störst möjlighet att skala volymmässigt, varför vi initialt fokuserar på webbkanalen kombinerat med olika partnersamarbeten (integrations- och installationspartners). I webbkanalen är kopplingen mellan tillväxt och marknadsföring extra tydlig, varför emissionen blir central för att ge rätt förutsättningar att kunna växla upp på riktigt.

Under kvartalet har Netmore arbetat med att ta fram två stycken skräddarsydda mobilabonnemang för IoT-enheter till B2B-marknaden, för lansering under Q4.

#### **Security - Säkerhet för hem och små företag**

Under kvartalet har bolaget genomfört det som informerades om under föregående kvartal avseende att addera nya säljkanaler. För att säkra att komma nära intressanta kundgrupper på ett kostnadseffektivt säljsätt så har bolaget ingått säljsamarbetsavtal med distributionskanaler som erbjuder sina kunder en lösning med vår teknik.

Förberedelser för att knyta fler partner inom säkerhets- och installationsområdet pågår.

#### **Medarbetare**

Koncernen hade vid periodens utgång 21 anställda, varav de förvärvade bolagen Blink och Omnipoint utgjorde 11 personer.

Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter vid behov.

#### **Väsentliga händelser efter periodens utgång**

Offentliggörande av prospekt avseende företrädesemissionen. Teckningsperiod inledd.

## Kommentarer till resultat- och balansräkning kvartal 3 2019

### Intäkter och resultat

Koncernens intäkter uppgick till 13,2 MSEK under det tredje kvartalet 2019 (1,2), fördelat på nettotoomsättning 4,1 MSEK, övriga intäkter 6,2 MSEK och aktiverade utvecklingskostnader 2,9 MSEK. Av övriga intäkter utgjorde 5,7 MSEK en koncernjustering kopplad till förvärvet av Blink Services, med anledning av en justerad förvärvsanalys.

Rörelsekostnaderna uppgick till 9,5 MSEK under det tredje kvartalet (4,3).

Rörelseresultatet för tredje kvartalet uppgick till -1,3 MSEK (-5,8)

Rörelseresultatet / EBITDA för andra kvartalet uppgick till 1 MSEK (-4,0)

### Connected Cities and Industries:

#### Connected Cities

Totala intäkter för kvartalet uppgick till 0,9 MSEK, varav ca 0,7 MSEK avsåg intäkter från hårdvaruförsäljning (gateways). Resterande omsättning är hänförlig till trafik- och SLA intäkter (dedikerad support) på aktiv nätbas.

#### Industries

Försäljningen av privata nät (radionät) uppgick totalt till 0,6 MSEK och avsåg nya nät och i flera fall utökningar av befintliga nät.

Supportintäkterna uppgick till ca 0,2 MSEK

### Connected Property:

Intäkterna från området Connected Property är i sin helhet kopplade till pågående utvecklingsprojekt inom fastigheter. Konsultverksamheten genererade ca 1,5 MSEK och hårdvaruförsäljning ca 0,6 MSEK under kvartalet.

Under en tidig utvecklingsfas i projektet kommer konsulttimmar och försäljning från hårdvara utgöra merparten av intäkterna. På sikt kommer även serviceintäkter (återkommande intäkt) genereras enligt affärsupplägget, vilket då bidrar till att belägga bolagets corenät

### Channel:

#### M2M

Intäkterna hänförliga till abonnemang uppgick till ca 0,2 MSEK för kvartalet fördelade på startavgifter och trafik

#### Security

Omnipoints intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,1 MSEK fördelade på start- och abonnemangavgifter samt hårdvara. Merparten av intäkterna avser löpande abonnemangavgifter.



### **Övriga intäkter och aktiverade utvecklingskostnader**

Övriga intäkter uppgick totalt till 6,2 MSEK under kvartalet, varav 0,5 MSEK avsåg Vinnovabidrag och 5,7 MSEK koncernjustering av förvärvsvärden med anledning förvärvet av Blink Services AB.

Aktiverade utvecklingskostnader för M2M portal samt produktutveckling av Connected Property konceptet uppgick till ca 2,9 MSEK under kvartalet.

### **Kassaflöde och finansiell ställning**

Per sista september 2019 uppgick totala tillgängliga likvida medel till 1,4 MSEK, fördelat på 1,1 MSEK tillgängligt genom befintlig checkräkningskredit och 0,3 MSEK i övriga likvida medel.

Soliditeten vid periodens utgång uppgick till -1 %.

Koncernens eget kapital kommer att förstärkas i och genomförandet av den till ca 82% garanterade företrädesemissionen om ca 37,5 MSEK - som beslutades av styrelsen per 30 september 2019

Kassaflödet från verksamheten var -11,6 MSEK under kvartalet (-4,7).

I juli emitterade bolaget en 2-årig konvertibel om 15 MSEK, som tidigare kommunicerats. Räntekostnaden på 1,5 MSEK för löptiden förskottsbetalades i början av juli.

### **Moderbolaget**

Moderbolagets intäkter under tredje kvartalet uppgick till 5,1 MSEK (1,2). Resultatet efter skatt uppgick till -5,1 MSEK (-4,7).

### **Framtidsutsikter**

Bolagets nya strategi är inriktad mot IoT marknaden som uppvisar tillväxt och som förväntas öka ytterligare framöver. Detta gör att framtidsutsikterna får anses som goda. Bolaget avser säkra en ökad tillväxt och etablera bolaget som en ny smart IoT operatör i marknaden till ovan valda segment.

Med aktieägarnas stöd i den planerade företrädesemission är det styrelsens och ledningens uppfattning att bolaget kan fortsätta tillväxtsresan både i Sverige och Europa.

### Koncernens resultaträkning i sammandrag

kkkr	2019 Q3	2018 Q3	2019 Q1-Q3	2018 Q1-Q3	2018
Nettoomsättning	4 131	440	7 496	2 448	2 813
Övriga intäkter	6 234	725	11 722	725	1 539
Aktiverade utvecklingskostnader	2 871	0	3 987	0	0
<b>Totala intäkter</b>	<b>13 235</b>	<b>1 165</b>	<b>23 204</b>	<b>3 173</b>	<b>4 352</b>
Kostnad för såld vara	-2 741	-896	-5 617	-2 928	-4 124
<b>Bruttoresultat</b>	<b>10 494</b>	<b>269</b>	<b>17 587</b>	<b>245</b>	<b>228</b>
Försäljningskostnader	-696	-480	-1 457	-959	-1 216
Övriga externa kostnader	-2 734	-1 168	-3 629	-3 240	-5 764
Personalkostnader	-4 683	-1 801	-13 363	-6 580	-9 136
Administrationskostnader	-1 388	-855	-3 402	-3 127	-2 738
Avskrivningar	-2 260	-1 747	-6 577	-5 241	-12 394
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-1 266</b>	<b>-5 782</b>	<b>-10 842</b>	<b>-18 902</b>	<b>-31 020</b>
<b>EBITDA</b>	<b>994</b>	<b>-4 035</b>	<b>-4 265</b>	<b>-13 661</b>	<b>-18 627</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	0	0	200
Finansiella intäkter	-32	0	-33	0	2
Finansiella kostnader	-1 067	-357	-1 509	-436	-595
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-2 365</b>	<b>-6 139</b>	<b>-12 384</b>	<b>-19 339</b>	<b>-31 413</b>
Skatt på periodens resultat	-102	221	-305	663	1 331
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2 467</b>	<b>-5 918</b>	<b>-12 689</b>	<b>-18 676</b>	<b>-30 082</b>

### Nyckeltal

	2019 Q3	2018 Q3	2019 Q1-Q3	2018 Q1-Q3	2018
EBITDA-marginal, %	8%	-346%	-18%	-431%	-427%
Soliditet, %	-1%	48%	-1%	48%	20%
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,07	-0,26	-0,35	-0,82	-1,35
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,07	-0,19	-0,35	-0,60	-0,98
Genomsnittligt antal aktier, tusental	33 261	22 670	33 261	15 315	17 154
Antal aktier vid periodens slut, tusental	36 518	22 670	36 518	22 670	22 670
Antal aktier vid full utspädning, tusental	36 768	31 184	36 768	31 184	31 184
Antal anställda vid periodens utgång	21	10	21	10	10

## Koncernens balansräkning i sammandrag

	2019	2018	2018
kkkr	30-sep	30-sep	31-dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	27 551	22 583	16 306
Materiella anläggningstillgångar	5 988	8 346	7 585
Finansiella anläggningstillgångar	2 044	359	354
Varulager	1 403	996	863
Kundfordringar	2 554	863	609
Övriga kortfristiga fordringar	5 173	2 939	2 801
Kassa och bank	300	305	390
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>45 015</b>	<b>36 391</b>	<b>28 908</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	-552	16 902	5 291
Avsättningar	2 315	2 738	2 227
Långfristiga skulder	19 043	5 333	5 049
Leverantörsskulder	7 643	5 824	7 862
Övriga kortfristiga skulder	16 567	5 594	8 478
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>45 015</b>	<b>36 391</b>	<b>28 908</b>

## Koncernens kassaflöde i sammandrag

	2019	2018	2019	2018	2018
kkkr	Q3	Q3	Q1-Q3	Q1-Q3	
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 794	-5 067	-6 466	-15 228	-16 866
Förändringar i rörelsekapital	-9 792	367	-8 288	1 339	2 322
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-11 586</b>	<b>-4 700</b>	<b>-14 754</b>	<b>-13 890</b>	<b>-14 544</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-2 307</b>	<b>-200</b>	<b>-4 612</b>	<b>-200</b>	<b>-437</b>
Nyemission	0	8 394	0	8 394	0
Lån	15 000	0	20 600	0	0
Amortering	-1 007	0	-1 007	0	0
Emissionskostnader	-319	0	-319	0	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>13 674</b>	<b>8 394</b>	<b>19 274</b>	<b>8 394</b>	<b>9 371</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-219</b>	<b>3 494</b>	<b>-92</b>	<b>-5 696</b>	<b>-5 610</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>518</b>	<b>-3 189</b>	<b>391</b>	<b>6 001</b>	<b>6 001</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>300</b>	<b>305</b>	<b>300</b>	<b>305</b>	<b>390</b>

## Förändringar i koncernens eget kapital

	2019	2018	2018
kkkr	30-sep	30-sep	31-dec
<b>Ingående balans</b>	<b>5 291</b>	<b>26 570</b>	<b>26 570</b>
Korrigering 2017	0	-150	-350
Nyemissioner	6 942	9 371	9 371
Omräkningsdifferens	-96	-214	-218
Resultat	-12 689	-18 676	-30 082
<b>SUMMA EGET KAPITAL</b>	<b>-552</b>	<b>16 902</b>	<b>5 291</b>

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

	2019	2018	2019	2018	2018
kkkr	Q3	Q3	Q1-Q3	Q1-Q3	2018
Nettoomsättning	3 119	749	4 824	2 448	2 813
Övriga intäkter	505	415	3 560	725	1 537
Aktiverade utvecklingskostnader	1 470	0	1 470	0	0
<b>Totala intäkter</b>	<b>5 094</b>	<b>1 164</b>	<b>9 854</b>	<b>3 173</b>	<b>4 350</b>
Kostnad för såld vara	-2 134	-1 416	-4 130	-4 808	-5 637
<b>Bruttoresultat</b>	<b>2 960</b>	<b>-252</b>	<b>5 724</b>	<b>-1 635</b>	<b>-1 287</b>
Försäljningskostnader	-303	-533	-648	-959	-1 055
Övriga externa kostnader	-2 676	-162	-4 710	-1 822	-5 105
Personalkostnader	-2 076	-1 699	-6 444	-5 562	-7 639
Administrationskostnader	-1 055	-957	-2 896	-3 127	-2 376
Avskrivningar	-872	-789	-2 497	-2 368	-3 234
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-4 022</b>	<b>-4 392</b>	<b>-11 470</b>	<b>-15 472</b>	<b>-20 696</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-3 151</b>	<b>-3 602</b>	<b>-8 972</b>	<b>-13 105</b>	<b>-17 462</b>
Finansiella poster	-1 062	-333	-1 385	-372	-7 848
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-5 084</b>	<b>-15 844</b>	<b>-12 855</b>	<b>-15 844</b>	<b>-28 544</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-5 084</b>	<b>-4 724</b>	<b>-12 855</b>	<b>-15 844</b>	<b>-28 544</b>

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2019	2018	2018
kkkr	30-sep	30-sep	31-dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	3 767	3 060	2 855
Materiella anläggningstillgångar	5 706	8 231	7 570
Finansiella anläggningstillgångar	16 215	15 109	10 140
Varulager	766	996	863
Kundfordringar	1 977	863	609
Övriga kortfristiga fordringar	11 122	3 770	1 886
Kassa och bank	0	0	0
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>39 552</b>	<b>32 029</b>	<b>19 603</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	4 306	22 919	10 219
Långfristiga skulder	17 543	3 333	3 174
Leveranstörsskulder	5 010	2 230	4 308
Övriga kortfristiga skulder	12 694	3 547	6 220
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>39 552</b>	<b>32 029</b>	<b>19 603</b>

## Övrigt

### Redovisningsprinciper

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2018, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

### Operativa och finansiella risker

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North. På bolagets hemsida finns även sedan 11 oktober 2019 ett prospekt (EU tillväxtprospekt) avseende företrädesemissionen, kommunicerad den 1 oktober 2019.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2019-10-23

Erik Hallberg  
Verkställande direktör o Ledamot

Rolf Norberg  
Styrelseordförande

Thomas Eriksson  
Ledamot

Andreas Stenhager  
Ledamot

Arnfinn Röste  
Ledamot

Matts Lilja  
Ledamot

### **Kommande händelser 2020**

Bokslutskommuniké 2019

18 februari 2020

Kommande händelser i den finansiella kalendern kommer kommuniceras under november 2019

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets hemsida [www.netmoregroup.com](http://www.netmoregroup.com)

### **För ytterligare information vänligen kontakta:**

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, [erik.hallberg@netmore.se](mailto:erik.hallberg@netmore.se)

Thomas Plate, CFO + 46 768 949 239, [thomas.plate@netmore.se](mailto:thomas.plate@netmore.se)