

# Delårsrapport för Netmore Group AB (publ) januari-mars 2020

**Stark omsättningstillväxt jämfört med motsvarande kvartal 2019, men acceleration med viss inbromsning under kvartalet**

## Första kvartalet 2020

- Nettoomsättningen i koncernen uppgick till 3,9 MSEK (1,5)
- Totala intäkter i koncernen uppgick till 7,0 (2,9)
- EBITDA uppgick till -7,7 MSEK (-4,8)
- Resultatet efter skatt uppgick till -10,8 MSEK (-7,0)
- Beslut om företrädesemission om högst 22,7 MSEK
- Företrädesemissionen garanterad till 100 % av strategiska storägaren Vincero
- Beslut om apport- och kvittningsemision (köpeskilling Bredbandsson samt kvittning av skulder)
- Förvärv av Bredbandsson AB genom apportemission (tillträde)
- Etablering av Joint Venture (JV) i Storbritannien (Netmore IoT Solutions Ltd)
- Kundorder om ca 0,8 MSEK till Netmores Irländska dotterbolag avseende publika WiFi nätverk
- Ramavtal med Elisa Corporation avseende leverans av privata nätverkslösningar i Sverige och Finland
- Henrik Sund tillträdde som affärsområdeschef för Connected Industry som etablerades som eget fokusområde
- Netmores JV i Storbritannien - Netmore IoT Solutions – har ingått konsortium-avtal om byggnation av 5G nät för Sherwood skogen
- Extrastämman hållen med beslut om ökning av gränsvärdena för aktier och aktiekapital
- Rörelsedrivande verksamheten i Netmore Group flyttad till Netmore AB genom inkrämsaffär med effekt f.o.m första januari 2020
- Fusion genomförd avseende helägda dotterbolaget Blink Services till Netmore AB med effekt f.o.m första januari 2020
- Bredbandsson konsoliderad balansmässigt per sista mars, men utan resultat effekt i första kvartalet.

## Efter kvartalets utgång

- Georg Tsaros har tillträtt rollen som COO i Netmore Group AB (publ) och som ansvarig för dotterbolaget Bredbandsson AB
- Kundorder på ca 1,0 MSEK avseende leverans av lösning för mobiltäckning till Lundbergs fastigheter under kvartal 2
- Åtgärdsprogram implementerat för att minska och skjuta på kostnader med anledning av pågående situation med Covid-19
- Netmores huvudägare Vincero AB bildar tillsammans med Stronghold Invest AB ett nytt ägarbolag, Buildroid AB, där Netmore Group blir ett centralt innehav

Denna information är sådan information som Netmore Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 12 maj 2020 klockan 08:30 (CET).

**För ytterligare information vänligen kontakta:**

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, [erik.hallberg@netmoregroup.com](mailto:erik.hallberg@netmoregroup.com)

Thomas Plate, CFO + 46 76 894 92 39, [thomas.plate@netmoregroup.com](mailto:thomas.plate@netmoregroup.com)

**Om Netmore Group AB (publ)**

Netmore Group bildades 2010 och är sedan 2017 listade på Nasdaq First North Growth Market. G&W Fondkommission är företagets Certified Adviser för listningen på Nasdaq First North Growth Market. Tel: 08-503 000 50, e-mail: [ca@gwkapital.se](mailto:ca@gwkapital.se)

Netmore Group AB är en dynamisk kommunikationsoperatör med fokus på IoT (Internet of Things). Våra industriella lösningar lämpar sig för målgrupper inom fastigheter, Industri och publik sektor. Netmore erbjuder dagens och morgondagens trådlösa nät, lokalt såväl som nationellt och globalt. Genom de olika dotterbolagen knyts ett flertal tillämpningar inom IoT samman i Netmores nät och bidrar till framtidens smarta företag, smarta hem, smarta städer och hela samhällen.

En viktig del i Netmores konkurrenskraft är den egenutvecklade integrationsplattformen som tillsammans med standardiserad hårdvara skapar en ekonomisk och funktionell lösning. Plattformen möjliggör smidigare datautläsning från ett flertal olika kommunikationsteknologier och system.

Kombinationen i Netmores erbjudande av oberoende nätverkslösningar för uppkoppling, Netmores ekosystem av partners som levererar IoT-tjänster i nätet samt integrationsplattform gör Netmore unikt och skapar ett hållbart samhälle där alla parter gynnas.

## VD – Kommentar

### Netmore visar tillväxt i en tid av både slowdown och acceleration!

De senaste två månaderna har varit helt annorlunda än vad vi planerat, något som gäller för oss alla. Vi har mer eller mindre levt genom digitala möten, arbete har skett hemifrån, planerade kundaktiviteter har fått flyttas eller ställas in. Vissa kunder har gått in i överlevnadsläge, medan andra fortsätter med än mer kraft för att snabbare säkra sina moderna digitala lösningar.

För oss har det lett till att vi fått bromsa in en del av vårt sälj- och go-to-market arbete på Europamarknaden avseende M2M och därför permitterat delar av personalen i den verksamheten under april och framåt.

Våra befintliga och nya kundprojekt pågår dock med full fart, även om vi noterat att beslutstakten är långsammare och att en del nya affärsbeslut skjutits till kommande kvartal. Merparten av de förseningar vi sett under Q1, påverkade av pågående situation och omgivning, kommer till stor del att materialiseras under senare kvartal. Merparten av de förseningar vi sett under Q1, påverkade av pågående situation och omgivning, kommer till stor del att materialiseras under senare kvartal. Ledningen har också medverkat genom att sänka sina löner under 3 månader f.o.m april.

Under de senaste 12 månaderna har vi genomfört en total omfokusering, skapat en stark balansräkning med möjlighet att utveckla vårt erbjudande och leverera till stora kunder, fått en ny ägarlista med en strategisk och industriell ägare som Vincero och samtidigt breddat vår ägarbas ordentligt.

Med detta som bas har vi kunnat investera i våra fokusområden och kan nu se att vi ökar våra intäkter, men än mer bygger en framtida orderbok för år framöver. Med Vincero och deras nätverk till fastighetsmarknaden kommer Netmore att kunna fortsätta att bygga en spännande verksamhet till denna målgrupp.

Antalet kommuner som använder vårt IoT nät baserat på LoRaWAN växer vidare och antalet sensorer som går live ökar i snabb takt.

Vårt fokus på industriella lösningar med privata nät och IoT-lösningar har fortsatt under Q1 och vi ser nu en intressant skara av nya möjligheter som adderar till de ordrar som vi redan fått. Den senaste, under början av Q2, till Lundbergsföretagen avseende mobilförstärkning till fastigheter i Norrköping för att klara kunders krav på täckning överallt är ett sådant exempel.

Under kvartalet genomfördes förvärvet av Bredbandsson. Bolaget konsoliderades balansmässigt per sista mars, men utan resultateffekt då förvärvet genomfördes per sista mars 2020. Omsättningsbidraget från Bredbandsson för första kvartalet hade varit cirka 5 MSEK om bolaget konsoliderats resultatmässigt.

Vi är glada över den verksamhet som vi tar över och har för avsikt att förstärka utnyttjandet av den i flera delar av vårt erbjudande - samtidigt som vi vill öka deras verksamhet. Under kvartalet har vi lagt mycket tid och kraft på att genomföra och avsluta denna affär. Under Q2 påbörjas integrering av verksamheterna och initialt kommer all övervakning och driftskontroll för våra nät att hanteras av Bredbandsson. Samtidigt påbörjas integrationen av Bredbandssons nät med Netmores corenät. Projektering och genomförande av detta påbörjas under Q2.

Förvärvet skedde genom apport om ca 30 miljoner aktier, vilket tidigare meddelats.

Under kvartalet har vi även beslutat om en företrädesemission om ca 22,7 MSEK för att säkra tillväxtkapital. Totalt innebär det att eget kapital kommer öka ytterligare under Q2, med motsvarande belopp före emissionskostnader.

Som summering; ett kvartal med både slowdown och acceleration. Vi ser ökat intresse för vårt bolag från kunder, från tilltänkta medarbetare och från investerare. Bolaget är rustat för tillväxt. Vårt fokus är B2B affärer där vi använder vår telco-fabrik. Delar som är mer orienterade mot massmarknad och B2C kommer värderas för hur de skall utvecklas. Möjligheter att finna nya partner som fokuserar mer på dessa områden samtidigt som de använder vår fabrik värderas.

Årets första kvartal innebär intäkter om totalt ca 7,0 MSEK, en ökning med ca 4,1 MSEK från föregående års omsättning om 2,9 MSEK.

Kvartalets resultat påverkas av förseningar p.g.a. rådande omständigheter, stort fokus på att utveckla för volymleveranser, framgångar med nya affärer i alla länder och deltagande i en av de första 5G affärerna i England. Vi har tagit ett stort steg för att accelerera och leverera, men har påverkats som många andra av verkligheten.

Jag ser framtiden an med tillförsikt!

Erik Hallberg  
VD

## Verksamheten under första kvartalet 2020

Under kvartal 1 har vi - som tidigare informerats om - i samband med framtagandet av årsredovisningen för 2019 utvecklat och tydliggjort bolagets positioneringsbudskap till den Dynamiska Operatören. Ett annat motiv har varit att särskilja oss från befintliga aktörer inom Internet of Things.

Sammanfattningsvis är vår vision att Nätet ska anpassa sig efter behoven, och inte tvärt om! Vi vill också positionera oss som nästa generations operatör som verkligen placerar användarnas behov av digitalisering i centrum och göra det tillsammans med våra kunder. Vi ser att vi har verktyglådan med alla ingredienser samlad på ett och samma ställe - teknisk infrastruktur, tjänsteleverantörer och integrationssystem – för att kunna fullfölja visionen inom samtliga fokusområden

### Connected Property

Leverans till Akelius följer i stort tidsplan. Under sommaren skall tester av produktionsversion ske för att som tidigare kommunicerats kunna påbörja volymleveranser till dem under Q3 och Q4 och därefter. Tillsammans med bolagets strategiska ägare Vincero har fortsatta diskussioner med flera fastighetsbolag förts och kommer framöver materialiseras i nya kunder och fler installationer.

### Connected City

Flera LoRaWAN nät adderades till vårt nät och vi har nu stegvis mer än 50 orter i drift. Under kvartalet har vi påbörjat en process för att säkra fler nätplatser och också börjat fokusera på industriella installationer.

### Connected Industry

Henrik Sund tillträdde som affärsområdeschef.

Under kvartalet signerade vi ett avtal med Elisa Cooperation om samarbete avseende privata nät. Diskussioner har startat men p.g.a. av rådande omständigheter har vi inte kommit så långt som vi hoppats. Tanken är att fortsätta planeringen och vi kommer så fort det är möjligt att öka aktiviteterna med dem.

Vidare slöt även vårt engelska joint venture en första överenskommelse avseende deltagande i det konsortium som skall bygga ett av de första privata 5G näten i England. Vi kommer att leverera nät och 5G funktionalitet för Sherwood skogen, en spännande installation som kommer att bygga på VR/AR för besökare som kommer att kunna möta Robin Hood och hans gäng i skogen. Projektering och förberedelser för projektet startade under april 2020 och kommer pågå under ca 1 år för att sedan gå över till en drifts och förvaltningsmodell. Affären har rönt stort intresse i England och flera liknande projekt är nu under värdering.

Vår irländska joint venture bolag mottog vår första större order på Irland avseende ett WiFi nät till en irländsk kommun om ca 0,75 MSEK.

Under kvartalet ingicks avtal avseende etablering av ett joint venture bolag i Tyskland. Under februari – mars har förberedelser för lansering skett.

### M2M & Security

Satsningen på M2M SIM har ökat kundbasen under kvartalet. I början av kvartalet uppgick totala antalet M2M SIM-kort till ett fåtal för att därefter växa till ca 4 500 SIM i slutet av detsamma, till att nu uppgå till ca 7 500 stycken. Kunderna finns nu i 11 länder.

Verksamheten har påverkats under kvartalet av minskad närvaro hos potentiella kunder p.g.a Coronasituationen, detta har lett till att vi under andra kvartalet delpermitterat viss personal. Försäljning pågår från befintliga kunder men mer som avrop. Bolaget har under kvartalet investerat i säljorganisation och marknadsföring av denna enhet med ca 0,2 MSEK - som vi ser kommer växa under resten av året.

Omnipoint har under kvartalet fortsatt uppbyggnaden av nya distributionskanaler för att över tid öka försäljningen.

## **Medarbetare**

Koncernen hade vid periodens utgång 28 anställda inklusive Bredbandsson, som införlivades per den sista mars 2020. Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter.

Utökningen av antalet anställda är till stor del driven av att kunna ersätta inhyrda resurser samt sälj. Under våren och sommaren kommer fortsatt konsultväxling mot anställda att fortlöpa och är ett uttalat mål för att säkra vår egen kompetens, balansera mot en mer uthållig kostnadsbas samt för att säkra förmågan att skala i vår leverans.

## **Väsentliga händelser efter periodens utgång**

- Georg Tsaros har tillträtt rollen som COO i Netmore Group AB (publ) och som ansvarig för dotterbolaget Bredbandsson AB. Han kommer primärt att ansvara för att säkra och utveckla processer för B2B (resursplanering, leveransprocesser och flödeshanteringar för hela gruppen inklusive globala marknaden) Georg kommer även att ansvara för Bredbandsson.
- Kundorder om ca 1,0 MSEK avseende leverans av lösning för mobiltäckning till Lundbergs fastigheter i samarbete med Lundgrens EI. Ordern består av ett fiberbaserat repeater-system, vilket kommer att ge de boende i lägenheterna stabil mobiltäckning.
- Åtgärdsprogram implementerat för minskning av kostnader med anledning av pågående situation med Covid-19. Programmet omfattar delpermittering av personal med fokus mot Europamarknaden. Ledningen för Netmore har även gått ned i lön under 3 månader. Därutöver har enskilda aktiviteter omprioriterats och antingen lyfts bort eller skjutits på framtiden.

## **Kommentarer till resultat- och balansräkning - kvartal 1 2020**

### **Intäkter och resultat**

Koncernens intäkter uppgick till 7,0 MSEK under det första kvartalet 2020 (2,9), fördelat på nettoomsättning 3,9 MSEK, övriga intäkter 0,6 MSEK och aktiverade utvecklingskostnader 2,5 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 4,3 MSEK under det första kvartalet (1,2)  
Rörelsekostnaderna uppgick till 14,5 MSEK under kvartalet (8,0).

Rörelseresultatet för första kvartalet uppgick till -10,3 MSEK (-6,8)  
EBITDA för kvartalet uppgick till -7,7 MSEK (-4,8)

### **Connected Property**

Utveckling i Akeliusprojektet har fortgått enligt plan under första kvartalet och intäkterna från konsultverksamheten har sammantaget genererat ca 2,4 MSEK i omsättning.  
Hårdvaruförsäljningen uppgick till ca 0,1 MSEK under samma period.

### **Connected City**

Totala intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,6 MSEK, varav ca 0,4 MSEK avsåg återkommande intäkter hänförlig till trafik- och SLA avtal. Resterande del är i huvudsak kopplad till nyförsäljning av nätutrustning.

### **Connected Industry**

Försäljningen kopplad till privata nät inklusive abonnemang uppgick totalt till 0,5 MSEK under kvartalet.  
Supportintäkterna uppgick till ca 0,2 MSEK under samma period.

### **M2M**

Intäkterna hänförliga till abonnemang uppgick under kvartalet till ca 0,1 MSEK fördelade på startavgifter och trafik

### **Security**

Omnipoints intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,1 MSEK fördelade på start- och abonnemangavgifter.

### **Övriga intäkter och aktiverade utvecklingskostnader**

Övriga intäkter uppgick totalt till 0,6 MSEK under kvartalet och avsåg Vinnovaprojekt.

Aktiverade utvecklingskostnader för kvartalet är i huvudsak kopplade till produktutveckling av Connected Property, kundportalen och våra Joint Ventures. Sammantaget uppgick aktiveringarna till ca 2,5 MSEK under kvartalet, där tillgången Connected property står för merparten.

## **Kassaflöde och finansiell ställning**

Per mars 2020 uppgick totala tillgängliga likvida medel till 21,0 MSEK, fördelat på 16,0 MSEK i likvida medel och tillgängligt genom befintlig checkräkningskredit 5,0 MSEK

Soliditeten vid periodens utgång uppgick till 60 %.

Koncernens eget kapital har under kvartalet förstärkts med totalt ca 23,5 MSEK genom 2 nyemissioner, dels en apportemission i samband med förvärvet av Bredbandsson och dels en kvittningsemission av skulder som tidigare meddelats. Emissionerna var per 2020-03-31 ej registrerade.

Koncernens reviderade eget kapital uppgick per 2020-01-01 till 39,8 MSEK. Enligt bokslutskommunikén uppgavs dock eget kapital per 2019-12-31 till 37 MSEK, en avvikelse på 2,8 MSEK. Avvikelsen beror på att bolagets konvertibla förlagslån omräknats i enlighet med K3-rekommendation i samband med revisionen av årsbokslutet.

Kassaflödet från verksamheten var -8,5 MSEK under kvartalet, av detta representerar 2,6 MSEK avslut av avtal med trafikleverantör som används under 2020, för att sedan normaliseras till löpande avverkning av trafik.

## **Moderbolaget**

Moderbolagets intäkter under första kvartalet uppgick till 0,7 MSEK (1,5). Resultatet efter skatt uppgick till -4,1 MSEK (-5,2). Moderbolaget är i och med inkråmsöverlåtelsen per första januari 2020 ett renodlat ägarbolag.

## **Framtidsutsikter**

Bolagets nya strategi är inriktad mot IoT marknaden som uppvisar tillväxt och som förväntas öka ytterligare framöver. Detta gör att framtidsutsikterna får anses som goda. Bolaget avser att säkra ökad tillväxt och etablera bolaget som en ny dynamisk IoT operatör i marknaden till adresserade segment.

Det är styrelsens och ledningens uppfattning att bolaget kan fortsätta sin tillväxtresa både i Sverige och valda marknader i Europa genom en kombination av organisk tillväxt och förvärv.



**Resultaträkning i sammandrag, koncernen**

	2020	2019
kkkr	Q1	Q1
Nettoomsättning	3 908	1 453
Övriga intäkter	626	977
Aktiverade utvecklingskostnader	2 489	437
<b>Totala intäkter</b>	<b>7 023</b>	<b>2 867</b>
Kostnad för såld vara	-2 768	-1 695
<b>Bruttoresultat</b>	<b>4 255</b>	<b>1 173</b>
Försäljningskostnader	-704	-271
Övriga externa kostnader	-3 761	-884
Personalkostnader	-6 100	-3 813
Administrationskostnader	-1 375	-968
Avskrivningar	-2 568	-2 079
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-10 252</b>	<b>-6 841</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-7 684</b>	<b>-4 762</b>
Resultat från andelar i koncernföretag		-
Finansiella intäkter	19	-
Finansiella kostnader	-791	-89
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-11 024</b>	<b>-6 930</b>
Skatt på periodens resultat	179	-102
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10 845</b>	<b>-7 032</b>

**Nyckeltal**

	2020	2019
	Q1	Q1
EBITDA-marginal, %	-109%	-166%
Soliditet, %	60%	12%
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,09	-0,22
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,09	-0,19
Genomsnittligt antal aktier, tusental	120 000	27 073
Antal aktier vid periodens slut, tusentals	120 000	31 476
Antal aktier vid full utspädning, tusentals	121 250	37 242
Antal anställda vid periodens utgång	28	20

**Koncernens balansräkning i sammandrag**

	2020	2019
kkkr	31-mars	31-mars
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	52 411	24 518
Materiella anläggningstillgångar	4 958	7 199
Finansiella anläggningstillgångar	40	2 358
Varulager	1 853	1 407
Kundfordringar	4 150	1 179
Övriga kortfristiga fordringar	8 225	2 665
Kassa och bank	15 990	-3 413
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>87 627</b>	<b>35 914</b>

**EGET KAPITAL OCH SKULDER**

Eget kapital	52 380	4 219
Avsättningar	1 114	2 111
Långfristiga skulder	14 919	8 368
Leverantörsskulder	10 265	11 199
Övriga kortfristiga skulder	8 949	10 017
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>87 627</b>	<b>35 914</b>

**Koncernens kassaflöde i sammandrag**

	2020	2019
kkkr	Q1	Q1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-8 361	-4 726
Förändringar i rörelsekapital	-131	4 262
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-8 492</b>	<b>-464</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-26 661</b>	<b>-970</b>
Nyemission	23 575	-
Lån	0	2 000
Minskning finansiella skulder	-420	-
Amortering	0	-
Emissionskostnader	-67	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>23 088</b>	<b>2 000</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-12 065</b>	<b>566</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>28 055</b>	<b>-3 979</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>15 990</b>	<b>-3 413</b>

**Förändringar i koncernens eget kapital**

	2020	2019
kkkr	31-mars	31-mars
<b>Ingående balans</b>	<b>39 832</b>	<b>5 291</b>
Nyemission	23 508	5 960
Omräkningsdifferens	-189	-
Resultat	-10 843	-7 032
Transaktioner till innehav utan best. inflytande	72	-
<b>SUMMA EGET KAPITAL</b>	<b>52 380</b>	<b>4 219</b>

**Moderbolagets resultaträkning i sammandrag**

	2020	2019
kkkr	Q1	Q1
Nettoomsättning	69	486
Övriga intäkter	612	977
Aktiverade utvecklingskostnader	-	-
<b>Totala intäkter</b>	<b>681</b>	<b>1 462</b>
Kostnad för såld vara	-275	-1 361
<b>Bruttoresultat</b>	<b>406</b>	<b>102</b>
Försäljningskostnader	-179	-112
Övriga externa kostnader	-501	-428
Personalkostnader	-2 107	-2 027
Administrationskostnader	-997	-1 814
Avskrivningar	-9	-813
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 387</b>	<b>-5 092</b>
<b>EBITDA</b>	<b>-3 378</b>	<b>-4 279</b>
Finansiella poster	-751	-66
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-4 138</b>	<b>-5 158</b>
Skatt på periodens resultat	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-4 138</b>	<b>-5 158</b>

**Moderbolagets balansräkning i sammandrag**

	2020	2019
kkkr	31-mars	31-mars
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Immateriella anläggningstillgångar	108	2 677
Materiella anläggningstillgångar	-	6 935
Finansiella anläggningstillgångar	39 632	16 115
Varulager	-	863
Kundfordringar	574	616
Övriga kortfristiga fordringar	31 441	2 555
Kassa och bank	13 512	-4 072
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>85 267</b>	<b>25 689</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
Eget kapital	64 914	11 022
Långfristiga skulder	1 351	3 019
Leveranstörsskulder	3 550	5 946
Övriga kortfristiga skulder	15 452	5 702
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>85 267</b>	<b>25 689</b>

**Övrigt****Redovisningsprinciper**

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2019, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

**Operativa och finansiella risker**

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North Growth Market. På bolagets [hemsida](#) finns dessutom diverse material från bolagets tidigare emissioner i form av prospekt mm.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2020-05-12

Erik Hallberg  
Verkställande direktör o Ledamot

Rolf Norberg  
Styrelseordförande

Thomas Eriksson  
Ledamot

Andreas Stenhager  
Ledamot

Arnfinn Röste  
Ledamot

Matts Lilja  
Ledamot

#### **Kommande händelser 2020**

Halvårsrapport april-juni

21 augusti

Delårsrapport juli-september

6 november

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets [hemsida](#)

#### **För ytterligare information vänligen kontakta:**

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, [erik.hallberg@netmoregroup.com](mailto:erik.hallberg@netmoregroup.com)

Thomas Plate, CFO + 46 76 894 92 39, [thomas.plate@netmoregroup.com](mailto:thomas.plate@netmoregroup.com)