

Bokslutskommuniké för Netmore Group AB 2019

Fortsatt stark omsättningstillväxt under kvartalet jämfört med 2018 samt utveckling av IoT plattformar för större kundleveranser 2020

Fjärde kvartalet 2019

- Nettoomsättningen i koncernen uppgick till 5,2 MSEK * (0,4)
- Totala intäkter i koncernen uppgick till 7,6 MSEK* (1,2)
- EBITDA uppgick till -7,4 MSEK* (-5,0)
- Resultatet efter skatt uppgick till -10,1 MSEK* (-11,4)
- Order från Crane Currency på lokalt 4G nätverk med ordervärde om ca 0,5 Msek
- Lanserat globala M2M abonnemang för IoT enheter på den Europeiska marknaden
- Etablerat joint venture på Irland för att möta identifierade affärsmöjligheter
- Ökat utvecklingstakten i Akeliusprojektet under kvartalet
- Genomfört en företrädesemission om ca 37,5 MSEK under kvartalet som tecknades till 313%. Övertilldelning om 1,5 MSEK utnyttjad därtill.
- Genomfört en riktad emission om 15,6 MSEK till strategisk investerare - Vincero AB - under november 2019
- Förberett fusionen av Blink Services för genomförande per 1 januari 2020

*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 25/1 2019

12 månader 2019

- Totala intäkter i koncernen uppgick till 30,8 MSEK* (4,4)
- Nettoomsättningen i koncernen uppgick till 12,7 MSEK* (2,8)
- EBITDA uppgick till -11,6 MSEK* (-18,6)
- Resultatet efter skatt uppgick till -22,8 MSEK* (-30,1)
- Netmore lämnar 2019 med bolagets största orderbok någonsin för leveranser under kommande år

*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 25/1 2019

Efter kvartalets utgång

- Ingått partneravtal med Elisa Corporation – Finlands största telekomoperatör – avseende privata nätverkslösningar
- Avtalat om förvärv av Bredbandsson för att möta kunddrivna behov och säkerställa kritiskt nätutbyggnad för bolagets framtida leveranser.
- Etablerat joint ventures i Tyskland och Storbritannien för att tillvarata affärsmöjligheter med privata radionät och IoT - med fokus på fastigheter, industri och smarta samhällen/cities
- Erhållit första order på publika WiFi nät på Irland (via joint venture på Irland)
- Inbjudits till fortsatta diskussioner inom flera omfattande projekt i UK
- Kallat till extrastämman i syfte att öka gränserna för bolagets aktier och aktiekapital

Denna information är sådan information som Netmore Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 februari 2020 klockan 08:30 (CET).

För ytterligare information vänligen kontakta:

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, erik.hallberg@netmoregroup.com

Thomas Plate, CFO + 46 76 894 92 39, thomas.plate@netmoregroup.com

Netmore Group bildades 2010 och är sedan 2017 listade på Nasdaq First North Growth Market. G&W Fondkommission är företagets Certified Adviser för listningen på Nasdaq First North Growth Market. Tel: 08-503 000 50, e-mail: ca@gwkapital.se

Om Netmore Group AB (publ)

Netmore Group AB är en kommunikationsoperatör med fokus på IoT (Internet of Things). Våra industriella lösningar lämpar sig för målgrupper inom fastigheter, Industri och publik sektor. Netmore erbjuder dagens och morgondagens trådlösa nät, lokalt såväl som nationellt och globalt. Genom de olika dotterbolagen knyts ett flertal tillämpningar inom IoT samman i Netmores nät och bidrar till framtidens smarta företag, smarta hem, smarta städer och hela samhällen.

En viktig del i Netmores konkurrenskraft är den egenutvecklade integrationsplattformen som tillsammans med standardiserad hårdvara skapar en ekonomisk och funktionell lösning. Plattformen möjliggör smidigare datautläsning från ett flertal olika kommunikationsteknologier och system. Kombinationen i Netmores erbjudande av oberoende nätverkslösningar för uppkoppling, Netmores ekosystem av partners som levererar IoT-tjänster i nätet samt integrationsplattform gör Netmore unika och skapar ett hållbart samhälle där alla parter gynnas.

VD – Kommentar

2019 är året då Netmore Group påbörjade sin tillväxtresa. Vår tillväxt baseras på de fokuserade affäresenheter som etablerats under året och som tillsammans med Netmores egna integrations plattform TALE skapar en stark kombination. Våra tillgångar i telekomnätutrustning tillsammans med egenutvecklad och delvis patenterad integrationsplattform TALE med betydande teknisk höjd har gett oss en omfattande orderbok som kommer utgöra basen för flera års tillväxt. Våra kontrakt startar oftast med projektering under en initial period följt av leverans och implementering av utrustning/system med återkommande serviceintäkter samt nya tilläggsleveranser i förlängningen.

Under 2019 fick vi förtroendet att signera Akelius Fastigheter som ny kund. Vi skall leverera utrustning till deras fastigheter i 5 olika länder runt om i världen, vilket möjliggör smart anslutning av deras olika styrsystem till deras datacenter. Avtalet innebär att vi tillsammans med dem utvecklar en lösning för att addera till deras driftsplattform och via vårt telco-graded network transportera data till dem. I september 2019 påbörjades leverans av testutrustning och under december månad levererade och installerade vi ca 20 fastigheter enligt plan i fas 1. Volymen kommer att accelerera under 2020.

Intresset från flera substantiella fastighetsaktörer har materialiserats till olika faser av kontraktsgesamtal - som vi förväntar oss kunna annonsera under början av 2020.

Netmore utvecklar sin TALE plattform för kunder baserat på Akelius krav och andra intressenters beställningar - samt vår uppfattning om hur en effektiv struktur av dataflöden skall se ut. Under året har bolaget investerat ca 6,5 MSEK som utvecklingskostnad och tagit ca 6 MSEK som direkt kostnad för etablering och utveckling av denna. Jämfört med 2018 är det 12,5 MSEK mer investerat. TALE är Netmores kritiska tillgång för alla våra fokuserade områden inom fastigheter, industri och publika kunder.

Kring TALE kan vi utveckla vår uniktet och skapa för kunden intelligenta och smarta lösningar för konnektivitet och datahantering. Basen för det digitala samhället.

Under 2020 kommer Netmore Group installera denna plattform via licenser till flera tusen sites. Plattformen och höjden av teknik i denna skapar också stor möjlighet för bolaget att attrahera flera stora projekt och kunder inom de valda prioriterade segmenten.

Under andra halvåret 2019 har bolaget genomfört en stor utvecklingsinsats för att fortsätta utvecklingen av en egen plattform för smarta SIM kort för M2M marknaden. Denna plattform är global och under december 2019 startade marknadsföring och en säljorganisation etablerades. Verksamheten har startat väl och vi har en affärsvolym under januari 2020 som passerat mer än 1 000 nya M2M-kort i totalt 9 länder inom Europa på några veckor. Utvecklingen har varit intensiv och kommer under 2020 att fortsatt kräva utveckling och förenklingar för att snabbt kunna växa vidare.

Netmore Group AB har även fortsatt sin framgångsrika etablering av LoRaWAN-nät hos svenska kommuner under andra halvåret. Under året har vi nu adderat 15 kommuner upp till 50 kommuner som börjat etablera LoRaWAN nät för IoT applikationer och sensorer. Enligt vår uppfattning är vi därmed en av de största aktörerna för detta. Vi ser många områden där intresset för tillämpade lösningar accelererar; vattenmätare, sophantering, luftmätning, fuktmätare etc. Vår affärsmodell där vi tillsammans med våra nätägare skapar en möjlighet till snabb tillväxt börjar accelerera i volym. Investeringarna under året har medfört att vi förbättrat vår portal och tjänstelogik avsevärt, vilket kommer ge resultat under 2020. Under året har vi även etablerat samarbeten med kunder och kommuner i Stockholm, Södertälje, Uddevalla och Kävlinge.

Affären börjar med leverans av utrustning för kunden att bygga sitt nät, samt därefter tester av applikationer som tillför kundvärde. När dessa accelererar så byggs mängder av sensorer in i nätet och utöver basservice-intäkter så ökar volymen serviceintäkter med antalet sensorer anslutna. Inför 2020 så lämnar vi många testkoncept och går in i leveranser av större volymer sensorer, samtidigt som antalet nät och platser som täcks kommer fortsätta öka.

Under 2019 förvärvades Omnipoint, som är en alternativ leverantör av säkerhetssystem baserat på alarm.com (en av världens stora teknikplattformar för säkerhet, noterat i NewYork och med mer än 7,2 miljoner installationer) plattform. Under året har förfining av Omnipoints version av plattformen och marknadsplanering genomförts. Som en del i detta har ett flertal samarbetsavtal med stadsnät skett samt andra intresseorganisationer etablerats för att öka säljinsatsen under 2020. Dessa avtal har slutits under slutet av 2019 inför 2020 tillsammans med olika partners och i planerna finns olika aktiviteter där OmniPoint kan direktmarknadsföra till dessa kunder på ett personligt sätt. Under året har det förberetts för samarbete med en extern installationspartner för att möjliggöra större installationsvolymer. Under början av 2020 har Omnipoint och M2M därför byggt upp kund- och teknisk support.

Vidare har Netmore Group under Q3 och Q4 2019 arbetat med att etablera 3 st joint ventures i Europa. Länderna är valda från ett marknads- och regulatoriskt perspektiv för att de stämmer väl med bolagets produktportfölj och kundprofil. Under kvartalet har en stor insats gjorts för att starta dessa bolag. De länder som etablerats är:

- Irland
- England
- Tyskland

Satsningen har redan lett till affärer för ca 0,75 MSEK i Irland samt en hälsosam portfölj i England och Irland av projekt under bearbetning. Netmore Groups portfölj av produkter och erbjudande är inte lokala utan globala.

Vi är nu redo för att under 2020 års andra hälft kunna starta volymleveranser till flera kunder samt fortsätta vår expansion inom våra fokuserade områden. Fokusering kan komma att leda till ytterligare tilläggsförvärv för att öka takten eller komma åt nya kundgrupper, det kan komma att leda till att verksamhet som inte är fullt integrerad värderas för framtiden.

Netmore har skapat en unik och smart IoT lösning som möter kundernas krav på att fritt kunna välja olika IoT lösningar, IT säkerhet med eget nät samt enkel integration av de nya IoT lösningarna till kundens existerande IT miljö.

För att möta tillväxten avseende försäljning och utveckla vår integrationsplattform TALE har bolaget under 2019 fått förtroendet från våra ägare att genomföra denna expansion. Under året har bolagets tillförts 15 MSEK i en konvertibel samt ca 55 MSEK i nyemitterat kapital.

Bolaget har en aktiv löpande dialog med rådgivare, styrelse, ägare och intressenter för att säkra framtida behov av finansiering för sin accelererande expansion.

Jag vill till alla kunder, medarbetare och styrelsen rikta ett stort tack för stark insats under kvartalet som skapar en bra bas för fortsatt tillväxt!

Erik Hallberg, VD

Verksamheten under fjärde kvartalet 2019

Under kvartal 4 har vi som tidigare informerat om etablerat vår inriktning och strategi för att möta kundområden som vi prioriterat.

- Connected Property med fokus på fastighetsägare och deras behov av att lösa konnektivitet för sina styrsystem och IoT lösningar
- Connected City och Industries (tidigare SmartCity och BlinkServices) – fokus på stadsnät/kommuner och industriers behov av smarta IoT lösningar baserat på LoRaWAN, WiFi eller 3G/4G med säker transport via Netmore´s corenätverk
- Channels Sales – fokus på att etablera volymkanaler av våra produkter för M2M och säkerhet via Omnipoint som en egen. Enheten drivs som en tilläggsenhet inom gruppen som skall addera mervärden och nyttjande av vårt telco nät eller värden för våra B2B kunder.
- Operations – fokus på att säkra skalbarhet och kapacitet för vår tillväxt
- Europa – etablerat 3 joint ventures i Europa, Irland, England och Tyskland - som börjar verksamhet under 2020
- Verksamheten stöttas av en gemensam finansfunktion, marknads och varumärkes enhet, gemensam enhet för teknologi och arkitektur för plattformar och nätstruktur samt arkitektur
- Strategienhet som synkroniserar strategi, produktbeskrivningar samt stöttar i genomförande av ny arbetsmodell i verksamheten

Netmores strategi är att accelerera användandet av bolagets strategiska tillgångar inom core network, LoRaWAN, LTE och WiFi kombineras innebär att marknaden adresseras genom ovanstående struktur.

Under Q4 har bolaget aktivt etablerat en gemensam produkt- och plattforms enhet som ansvarar för att projektleda utveckling och säkra kvalitet av våra produkter. Ansvaret omfattar även utveckling av våra koncept och effektiv leverans av produkterna för att kunna möta krav från kunder och standardisering. Under Q4 har arbete avseende ISO standarder för vårt område inletts.

Den pågående digitaliseringen inom fastighetsbranschen skapar oändliga möjligheter för IoT lösningar. En av dom viktigaste byggklossarna för att kunna realisera IoT lösningar i en byggnad eller i ett bestånd är en robust och ändmålenlig kommunikationslösning för att effektivt kunna koppla ihop dagens styrsystem och sensorer med nya lösningar (IoT-nät). Netmore har en unik position att snabbt bli en viktig leverantör till denna sektor genom höjden i vår leverans. Avtalet med Akelius visar att vi är på rätt väg och diskussioner med ett flertal liknande bolag skall kunna komma att materialiseras under närtid.

Kundernas krav på en ökad funktionalitet där man efterfrågar direkt kapacitet och bredband för eget behov eller sina hyresgäster behov tillsammans med egna radionät har ökat. Detta stöttas av olika former av projekt som pågår inom industrin som kommer förändra möjligheterna för fastighetsägare att vara aktiva på ett nytt sätt.

Det stora intresset för 5G som är överallt i vårt samhälle påverkar givetvis våra kunder. Deras intresse att förstå och värdera hur denna nya teknik skall komma till gagn för dem och deras kunder är högt på agendan. Den nya tekniken inom 5G och de frekvenser som där främst används leder till många utmaningar men också möjligheter. I England och Tyskland har regulatorn redan skapat utrymme för privata 5G genom att avsätta frekvenser och villkor för dessa. Intresset är stort och vi kommer här få se en stor förändring där antalet privata

nätverk i fastigheter och industrier kommer komma att bygga egna radionät för 4G och 5G, WiFi och andra tekniker för IoT som LoRaWAN etc.

Netmore´s unika position med egen kapacitet för 4G/5G nät, eget IP core och utbyggnadsplaner för att sätta upp detta i olika länder i Europa skapar en oberoende kommunikationsleverantör som inte låser in kunden i en låst lösning utan utnyttjar det bästa av det mesta.

Som vi tidigare nämnt växer marknaden för IoT och tillväxten förväntas accelerera kraftigt de kommande åren, när företag och organisationer börjar inse fördelarna med att använda IoT lösningar för att förbättra sin effektivitet och kvalitet och därmed konkurrenskraft. Netmore fokuserar på den massiva IoT marknaden, dvs insamling av data, bearbetning av data för att optimera ekonomi och miljö. Även om Netmore inte fokuserar på critical IoT (fokus kring framtida 5G nät) kan vi komma bygga detta för olika privata kunder för deras behov och integrera det med IoT nät för massiva lösningar.

Medarbetare

Koncernen hade vid periodens utgång 21 anställda, varav de förvärvade bolagen Blink och Omnipoint utgjorde 12 personer.

Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter vid behov. Under hösten har en rekrytering av anställda som över tid ersätter deltidskonulter påbörjats. Detta för att öka vår egen kompetens och skala i vår leverans. För fortsatta tillväxtprojekt har också avtal om utvecklingssamarbete med team i Kazakstan samt kontakt etablerat för att med större kunskapsleverantör som har kapacitet för kundprojekt.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Netmore har ingått partneravtal med Elisa Corporation – finlands största telekomoperatör – kring privata nätverkslösningar i både Sverige och Finland baserat på industristandards som 2G, 3G, 4G, 5G, WiFi och NB-IoT.
- Etablerat joint venture i Storbritannien (Netmore IoT Solutions Ltd) där Netmore tillsammans med brittiska experter positionerar koncernen för tillväxt både i Storbritannien och internationellt.
- Avtalet om förvärv av Bredbandsson för att addera kunddriven behov samt kritiskt nätutbyggnad för Netmore Groups leveranser under 2020 och framåt. Genom förvärvet minskar bolagets behov av egen projekterad utbyggnad av redundans avseende sitt eget core nät samt kapacitet med ca 15 MSEK. Förvärvet adderar en årsomsättning om ca 22 MSEK med ett positivt resultat. Bolaget verkar som ISP (Internet Service Provider) med eget backbone och erbjuder bredband, Voice over IP, TV tjänster till stadsnätsanslutna kunder på ett flertal platser i Sverige samt företagsunika nätlösningar till företag och organisationer. Förvärvet kommer betalas med en del aktier i Netmore Group AB motsvarande 4,5 MSEK samt 18 MSEK kontant.
- Etablerat joint venture i Tyskland för att tillvarata möjligheterna med privata radionät baserat på bl.a. 5G och WiFi samt LoRaWAN. Den tyska regulatören har redan under januari 2020 utgett licenser för privata 5G nät. Kombinationen med Netmores kunskap om privata nät, fokus på fastigheter och industri möjliggör etableringen i Tyskland

- Erhållit första order för WiFi nät via vårt joint venture på Irland baerat på vår lokala partners närvaro och nätverk tillsammans med vårt erbjudande
- Inbjudits till fortsatta diskussioner kring flera omfattande projekt i UK där vår kompetens avseende privata nätverk har stor betydelse tillsammans med våra erbjudanden
- Kallat till extra stämma den 18 februari för att öka ramverk för bolagets aktiekapital och antal aktier.

Kommentarer till resultat- och balansräkning kvartal 4 2019

Intäkter och resultat

Koncernens intäkter uppgick till 7,6 MSEK under det fjärde kvartalet 2019 (1,2), fördelat på nettoomsättning 5,2 MSEK, övriga intäkter -0,1 MSEK och aktiverade utvecklingskostnader 2,6 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 4,5 MSEK under det fjärde kvartalet (0)

Rörelsekostnaderna uppgick till 14,3 MSEK under det fjärde kvartalet (12,1).

Rörelseresultatet för fjärde kvartalet uppgick till -9,8 MSEK (-12,1)

EBITDA för fjärde kvartalet uppgick till -7,4 MSEK (-5,0)

EBITDA - rensat från justering av uppskjuten skattefordran (2018) - uppgick till -6,3 MSEK

Connected Cities- and Industries:

Cities

Totala intäkter för kvartalet uppgick till 0,7 MSEK, varav ca 0,3 MSEK avsåg intäkter från hårdvaruförsäljning (gateways). Resterande omsättning är hänförlig till trafik- och SLA intäkter (dedikerad support) på aktiv nätbas samt intäkter från event.

Industries

Försäljningen av privata nät (radionät) uppgick totalt till 1,0 MSEK och avsåg nya nät och i flera fall utökningar av befintliga nät.

Supportintäkterna uppgick till ca 0,2 MSEK

Connected Property:

Intäkterna från området Connected Property är i sin helhet kopplade till pågående utvecklingsprojekt inom fastigheter. Konsultverksamheten genererade ca 2,2 MSEK och hårdvaruförsäljning ca 0,3 MSEK under kvartalet.

Under utvecklingsfasen i projektet kommer konsulttimmar och hårdvara utgöra merparten av intäkterna. På sikt kommer även serviceintäkter (återkommande intäkt) genereras enligt affärsupplägget, vilket då bidrar till att belägga bolagets corenät

Channel Sales:

M2M

Intäkterna hänförliga till abonnemang uppgick till ca 0,6 MSEK för kvartalet fördelade på startavgifter och trafik

Security

Omnipoints intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,2 MSEK fördelade på start- och abonnemangsavgifter samt hårdvara. Merparten av intäkterna avser löpande abonnemangsavgifter.

Övriga intäkter och aktiverade utvecklingskostnader

Övriga intäkter uppgick totalt till -0,1 MSEK under kvartalet, varav ca 0,9 MSEK avsåg bidrag (Vinnova och PTS innovationstävling) och ca -1,1 MSEK koncernjustering av uppskjuten skattefordran.

Aktiverade utvecklingskostnader för produktutveckling av connected property konceptet, kundportal och joint Ventures uppgick till ca 2,6 MSEK under kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Per sista december 2019 uppgick totala tillgängliga likvida medel till 33,1 MSEK, fördelat på 28,1 MSEK i likvida medel och tillgängligt genom befintlig checkräkningskredit 5,0 MSEK

Soliditeten vid periodens utgång uppgick till 52 %.

Koncernens eget kapital har förstärkts i 2 omgångar under kvartalet. Dels genom en företrädesemission inklusive övertilldelning samt genom en riktad emission om totalt ca 53 MSEK (kontant) - före emissionkostnader om ca 7,2 MSEK. Kassaflödet från verksamheten var -6,8 MSEK under kvartalet (1,8).

Moderbolaget

Moderbolagets intäkter under fjärde kvartalet uppgick till 7,4 MSEK (1,2). Resultatet efter skatt uppgick till -9,2 MSEK (-12,7).

Framtidsutsikter

Bolagets nya strategi är inriktad mot IoT marknaden som uppvisar tillväxt och som förväntas öka ytterligare framöver. Detta gör att framtidsutsikterna får anses som goda. Bolaget avser säkra en ökad tillväxt och etablera bolaget som en ny smart IoT operatör i marknaden till ovan valda segment.

Det är styrelsens och ledningens uppfattning att bolaget kan fortsätta sin tillväxtsresa både i Sverige och valda marknader i Europa genom en kombination av organisk tillväxt och förvärv.

Resultaträkning i sammandrag, koncernen

	2019	2018	2019	2018
kkkr	Q4	Q4		
Nettoomsättning	5 182	365	12 678	2 813
Övriga intäkter	-133	814	11 589	1 539
Aktiverade utvecklingskostnader	2 567	0	6 554	
Totala intäkter	7 615	1 179	30 820	4 352
Kostnad för såld vara	-3 137	-1 196	-8 754	-4 124
Bruttoresultat	4 479	-17	22 067	228
Försäljningskostnader	-726	-257	-2 183	-1 216
Övriga externa kostnader	-3 943	-2 524	-7 572	-5 764
Personalkostnader	-5 417	-2 556	-18 780	-9 136
Administrationskostnader	-1 778	389	-5 180	-2 738
Avskrivningar	-2 463	-7 152	-9 040	-12 394
Rörelseresultat	-9 847	-12 118	-20 687	-31 020
EBITDA	-7 385	-4 965	-11 648	-18 627
Bokslutsdispositioner	-938	200	-938	200
Finansiella intäkter	33	2	0	2
Finansiella kostnader	-332	-159	-1 841	-595
Resultat före skatt	-11 084	-12 074	-23 466	-31 413
Skatt på periodens resultat	1 022	668	717	1 331
Periodens resultat	-10 063	-11 406	-22 750	-30 082

Nyckeltal

	2019	2018	2019	2018
	Q4	Q4		
EBITDA-marginal, %	-97%	-416%	-38%	-427%
Soliditet, %	52%	20%	52%	20%
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,08	-0,52	-0,19	-1,35
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,08	-0,38	-0,19	-0,98
Genomsnittligt antal aktier, tusental	54 946	22 670	54 946	17 154
Antal aktier vid periodens slut, tusental	120 000	22 670	120 000	22 670
Antal aktier vid full utspädning, tusental	121 250	31 184	121 250	31 184
Antal anställda vid periodens utgång	21	10	21	10

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2019	2018
kkkr	31-dec	31-dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	28 108	16 305
Materiella anläggningstillgångar	5 283	7 585
Finansiella anläggningstillgångar	40	354
Varulager	1 779	863
Kundfordringar	3 135	609
Övriga kortfristiga fordringar	5 114	2 802
Kassa och bank	28 055	391
SUMMA TILLGÅNGAR	71 515	28 909
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	37 025	5 291
Avsättningar	1 292	2 006
Långfristiga skulder	17 226	7 978
Leverantörsskulder	5 891	7 862
Övriga kortfristiga skulder	10 081	5 772
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	71 515	28 909

Koncernens kassaflöde i sammandrag

	2019	2018	2019	2018
kkkr	Q4	Q4	Q4	Q4
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
före förändringar av rörelsekapital	-11 853	-4 921	-18 319	-16 866
Förändringar i rörelsekapital	5 082	6 673	-3 206	2 352
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 771	1 752	-21 525	-14 514
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Nyemission	52 825	-	52 825	9 371
Lån	-	-	20 600	-
Minskning finansiella skulder	-4 369	-	-4 369	-
Amortering	-5 107	-	-6 114	-
Emissionskostnader	-7 176	-	-7 495	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	36 173	0	55 448	9 371
Periodens kassaflöde	27 755	1 509	27 664	-5 580
Likvida medel vid periodens början	300	-1 088	391	6 001
Kursdifferens i likvida medel	-	-30	-	-30
Likvida medel vid periodens slut	28 055	391	28 055	391

Förändringar i koncernens eget kapital

	2019	2018
kkkr	31-dec	31-dec
Ingående balans	5 291	26 571
Korrigering 2017		-351
Nyemissioner (netto)	54 526	9 371
Omräkningsdifferens	-43	-218
Resultat	-22 750	-30 082
SUMMA EGET KAPITAL	37 025	5 291

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

	2019	2018	2019	2018
kkkr	Q4	Q4		
Nettoomsättning	4 341	365	9 165	2 813
Övriga intäkter	922	812	4 483	1 537
Aktiverade utvecklingskostnader	2 132		3 602	
Totala intäkter	7 396	1 177	17 250	4 350
Kostnad för såld vara	-2 473	-829	-6 603	-5 637
Bruttoresultat	4 923	348	10 647	-1 287
Försäljningskostnader	-308	-96	-955	-1 055
Övriga externa kostnader	-3 625	-3 283	-8 334	-5 105
Personalkostnader	-2 879	-2 077	-9 322	-7 639
Administrationskostnader	-1 784	751	-4 679	-2 376
Avskrivningar	-902	-867	-3 399	-3 234
Rörelseresultat	-4 574	-5 224	-16 044	-20 696
EBITDA	-3 672	-4 357	-12 644	-17 462
Bokslutsdispositioner	-4 332	-7 421	-4 332	-7 421
Finansiella poster	-247	-54	-1 632	-426
Resultat före skatt	-9 153	-12 700	-22 008	-28 544
Skatt på periodens resultat				
Periodens resultat	-9 153	-12 700	-22 008	-28 544

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2019	2018
kkkr	31-dec	31-dec
TILLGÅNGAR		
Immateriella anläggningstillgångar	5 598	2 855
Materiella anläggningstillgångar	5 070	7 570
Finansiella anläggningstillgångar	16 215	10 140
Varulager	1 093	863
Kundfordringar	2 782	609
Övriga kortfristiga fordringar	12 576	1 886
Kassa och bank	27 141	0
SUMMA TILLGÅNGAR	70 475	19 603
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	42 737	10 219
Långfristiga skulder	16 351	3 174
Leveranstörsskulder	4 072	4 308
Övriga kortfristiga skulder	7 315	6 220
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	70 475	19 603

Övrigt

Redovisningsprinciper

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2018, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

Operativa och finansiella risker

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North Growth Market. På bolagets hemsida finns även ett prospekt (EU tillväxtprospekt) att tillgå upprättat inför företrädesemissionen, som genomfördes under kvartal 4 2019

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2020-02-18

Erik Hallberg
Verkställande direktör o Ledamot

Rolf Norberg
Styrelseordförande

Thomas Eriksson
Ledamot

Andreas Stenhager
Ledamot

Arnfinn Röste
Ledamot

Matts Lilja
Ledamot

Kommande händelser 2020

Delårsrapport januari-mars	12 maj
Årsstämma	12 maj
Halvårsrapport april-juni	21 augusti
Delårsrapport juli-september	6 november

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets hemsida www.netmoregroup.com

För ytterligare information vänligen kontakta:

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, erik.hallberg@netmoregroup.com

Thomas Plate, CFO + 46 76 894 92 39, thomas.plate@netmoregroup.com