

# netmore

## Delårsrapport för Netmore Group AB januari-juni 2018

- Utökad försäljningssamarbete med IP-Only/DGC
- Netmore Connect - Lansering av ny tjänsteorienterad paketering
- Företrädesemission maj/juni 2018
- Två Vinnova projekt tilldelade
- Bolaget genomförde namnbyte till Netmore Group AB

### Andra kvartalet 2018

- Utökad försäljningssamarbete med IP-Only/DGC
- Utökning med nya återförsäljare
- Lansering av **Netmore Connect** och ny tjänsteorienterad paketering
- Leverans av utökningsorder till Norrvatten har slutförts
- Två Vinnova projekt tilldelade om totalt ca 5.6 Mkr
- Företrädesemission påbörjad under maj/juni
- Nettoomsättningen för koncernen var under kvartalet 1,0 Mkr (2,8)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -4,7 Mkr (-5,2)
- Resultatet efter skatt uppgick till -6,3 Mkr (-6,6)

### Första halvåret 2018

- Nettoomsättningen för koncernen var under perioden 2,0 Mkr (6,2)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -9,6 Mkr (-7,6)
- Resultatet efter skatt uppgick till -12,8 Mkr (-10,4)

### Efter kvartalets utgång

- Netmore Group AB och Electra Sweden AB ingår avtal om försäljningssamarbete
- Företrädesemissionen avslutad
- Riktad nyemission genomförd

Netmore Group AB (publ.) marknadsför och levererar lokala mobilnät och carrier-grade WiFi-nät, mobiltjänster och integration av affärs- och processsystem. Företagets erbjudanden utgörs av kundanpassade helhetslösningar enligt kundens behov. Organisationen består av specialister och ingenjörer inom konstruktion/design, installation, projektledning, driftsättning, utbildning och support/underhåll. Produkter och lösningar säljs genom såväl återförsäljare som genom egna säljresurser främst på den svenska marknaden men också med enstaka projekt utanför Sverige, då främst i Norden eller Europa. Företagets huvudkontor ligger i Stockholm.

G&W Fondkommission är Bolagets Certified Adviser vid Nasdaq First North.

## VD – Kommentarer

När jag summerar vår resa från ett teknikbolag till mobiloperatör blir det tydligt att vi nu går in i en ny fas. Genom ett antal lyckosamma industriprojekt har vi vunnit förtroende i telekom-Sverige. Vi kan nu genom vårt eget mobilnät som den femte mobiloperatören på marknaden erbjuda mobiltjänster till samtliga marknadssegment, dels genom direktförsäljning men framförallt via återförsäljare.

Intäkterna för andra kvartalet, ca 1 Mkr, hamnade under förväntan. Jag konstaterar att transformering från renodlat teknik- och systemleverantör till mobiloperatör har påverkat säljfokus negativt, vilket slagit på intäkterna.

Inom direktförsäljningen har vi under kvartalet fortsatt med offertarbete, kundmöten och förhandlingar. Vi har vidare fortsatt att utveckla återförsäljarkanalerna och har i skrivande stund uppnått mer än 75 återförsäljare runt om i landet. Under perioden har vi också ingått ett viktigt försäljnings-samarbete med IP-Only/DGC, som är starka inom storkundsegment och offentliga organisationer.

Vår marknadsbedömning är att behovet av våra mobiltjänster och inomhuslösningar är stort och kommer att öka ytterligare över tiden. Det är därför viktigt att bolaget säkerställer en stor och stabil marknadsposition så snart som möjligt.

I maj/juni 2018 inledde bolaget en företrädesemission som tillför bolaget ca 9,8 Mkr före kvittningar och emissionskostnader. Emissionen är en del av den plan som har lagts fram för att nå tillväxtmålen och därmed break-even under första halvåret 2019.

I början av juni 2018 lanserade bolaget **Netmore Connect** tillsammans med en ny tjänsteorienterad paketering. **Netmore Connect** kombinerar företagsväxel med mobilabonnemang där kunderna kan få garanterad täckning. Detta är en unik produkt i marknaden. Mobilabonnemangsstrukturen modifierades också för att ge kunderna fler abonnemangsformer att välja bland. Bolaget har också en pågående digital marknadskampanj med bland annat Google Ads.

Netmore deltar även i två Vinnova projekt och beviljades anslag med 5,6 MSEK för utveckling av trådlös täckning inomhus samt för glesbygdstäckning. I projektgrupperna deltar flera viktiga strategiska partners som SABO, JM, Ericsson, Luleå Tekniska Universitet, Visita samt Region Norr- och Västerbotten.

I maj 2018 hölls dels ordinarie bolagsstämma samt en extra bolagsstämma. På ordinarie bolagsstämman invaldes Thomas Eriksson som ny ledamot, med en bakgrund inom bank och finans. Det beslutades även om namnändring av bolaget till Netmore Group AB. På extrastämman beslutades, förutom att godkänna förslaget om företrädesemission, att ge styrelsen ett bemyndigande avseende framtida emissioner.

Steg för steg implementerar vi bolagets strategiska plan och med nya produktpaketeringen och ett allt starkare återförsäljarnät är jag förhoppningsfull gällande våra tillväxtambitioner kommande månader

**Rikard Slunga**

*Verkställande direktör*

## Verksamheten under andra kvartalet 2018

### Industri

Under perioden har fokus legat på försäljningsaktiviteter, offerter och kundmöten. Få affärer har dock kommit till avslut, men arbetet att få in flera industriorder fortsätter.

Bolaget har under perioden levererat klart systemen till Norrvatten och Käppalaverken och kunden är mycket nöjd med leveranserna. Ny kund under perioden blev Svenska bevakningsgruppen AB som valde Netmore mobiltjänst till samtliga väktare och SCA med ett initialt konsultuppdrag.

### Kontor/publika miljöer

Under perioden har fokus legat på försäljningsaktiviteter, offerter och kundmöten. Arbetet med att nå avslut på många affärer fortsätter nu i kvartal 3. Under perioden har system levererats till Office management och Reijmyre Glasbruk, som valt **Netmore Connect** till företagskommunikation.

### Flerbostadshus

Möten och marknadsföring till fastighetsbolag fortsätter. Netmore beviljades anslag med 5,6 Mkr för utveckling av trådlös täckning inomhus samt för glesbygdstäckning. I projektgrupperna deltar flera viktiga strategiska partners som SABO, JM, Ericsson, Luleå Tekniska Universitet, Visita, Region Norr- och Västerbotten.

### Mobila tjänster

Försäljningen av mobila tjänster har nått drygt 500 kunder. I juni 2018 valde Svenska Bevakningsgruppen AB Netmore som leverantör av den mobila kommunikationen för sina väktare.

### Återförsäljare

Arbetet med att utöka återförsäljarnätet pågår och under perioden blev avtalet med IP-Only/DGC klart. IP-Only/DGC är en mycket intressant samarbetspartner med många stora konton samt offentliga kunder. Med detta avtal öppnas en effektiv väg för Netmore att nå denna kundgrupp med vårt produkt erbjudande. Vidare pågår förhandling med andra återförsäljarkedjor med fokus på SME marknaden. De beräknas bli färdiga under augusti 2018. Samtliga återförsäljare har visat stort intresse att inkludera Netmores produkter med de unika egenskaper som erbjuds, t.ex. mobilabonnemang med garanterad täckning.

### Medarbetare

Koncernen hade vid periodens utgång 10 personer anställda. Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter vid behov.

### Övrigt

Under perioden har diskussioner avseende försäljning av den danska mobiltelefonilicensen förts med två parter. Bolaget förväntas slutföra de pågående förhandlingarna under augusti 2018.

**Väsentliga händelser efter periodens utgång**

Efter periodens utgång har företrädesemissionen slutförts. Därutöver har en riktad nyemission om ca 1,8 Mkr till en av bolagets storägare genomförts. Netmore har tecknat avtal om försäljningssamarbete med Electra Sweden AB (där RingUp kedjan ingår), vilket ger tillgång till den viktiga SME marknaden.

## **Kommentarer till resultat- och balansräkning**

### **Intäkter och resultat**

Koncernens intäkter uppgick till 1,0 Mkr under det andra kvartalet 2018 (2,8).

Rörelsekostnaderna uppgick till 7,4 Mkr under det andra kvartalet (9,4).

Resultatet (EBITDA) för andra kvartalet uppgick till -4,7 Mkr (-5,2)

### **Lokala nät**

Försäljningen av Lokala nät under andra kvartalet uppgick till ca 0,4 Mkr.

SCA, Office Management och Norrvatten står för huvuddelen av försäljningen och intäkterna.

### **Trafik (abonnemang)**

Försäljningen under kvartalet uppgick till drygt 0,1 Mkr och består av fasta abonnemangsintäkter.

### **Support**

Intäkterna från supportavtal uppgick till ca 0,2 Mkr

### **Kassaflöde och finansiell ställning**

Per sista juni 2018 uppgick totala tillgängliga likvida medel till 1,8 Mkr, vilket innebär en utnyttjad checkräkningskredit med 3,2 Mkr. Soliditeten vid periodens utgång uppgick till 36 %. Kassaflödet från verksamheten var -3,0 Mkr under andra kvartalet

### **Moderbolaget**

Moderbolagets intäkter för det första kvartalet uppgick till 1,0 Mkr (2,8) och resultat efter skatt till -5,7 Mkr (-5,1).

## Framtidsutsikter

Framtidsutsikterna är fortsatt goda då behovet av bra inomhustäckning är fortsatt stort inom många marknadssegment och beräknas öka när 5G och Internet of Things växer sig större. För närvarande finns det största behovet inom industrisektorn som har behov av robust och pålitlig kommunikation och inom energieffektiva fastigheter där isolering utestänger radiosignaler från och till de publika mobilnäten.

Bolaget fortsätter implementera sin strategi med direkt försäljning, främst till industrikunder, men också genom uppbyggnad av ett starkt återförsäljarnät. Återförsäljarkanalerna kommer ge försäljningen mer kraft mot små- och medelstora företag såväl som mot stora kunder och offentliga organisationer. Under det senaste kvartalet har vi haft ett flertal förhandlingar med större återförsäljarkedjor, som samtliga visat stort intresse att inkludera Netmores produkter i sitt försäljningsutbud. I juni blev avtalet klart med IP-Only/DGC om försäljningssamarbete. Förhandling pågår med ytterligare kedjor som förväntas ge betydande bidrag med affärer och företagskontakter runt om i landet.

Bolagets nya tjänsteorienterade paketering, som ger våra kunder enkla och tydliga tjänster är en viktig del i att stödja ökad försäljning på ett effektivare sätt. Dessa inkluderar **Netmore Connect** som består av företagsväxel med mobilabonnemang som har garanterad täckning hos kunden, Netmore WiFi och särskilda IoT (m2m) mobilabonnemang.

Försäljning av mobila tjänster och mobilabonnemang som kom igång tidigare i år är en viktig intäktskälla för bolaget när kundstocken växer. Målet för året är att nå 5 000 kunder.

Bolaget gör bedömningen att de säljstödande åtgärder som implementerats är tillräckliga för att nå önskad försäljningstillväxt.

**Koncernens resultaträkning i sammandrag**

	2018	2017	2018	2017	2017
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	Q1-Q4
Intäkter lokala nät (mobil & wifi)	389	2 635	1 186	5 903	8 018
Intäkter trafik (abonnemang)	108		169	0	
Intäkter support	145	137	344	217	597
Övriga rörelseintäkter	309	36	309	69	97
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>951</b>	<b>2 808</b>	<b>2 008</b>	<b>6 189</b>	<b>8 712</b>
KSV system	-300	-3 352	-652	-6 446	-5 868
KSV trafik	-418	-420	-1 377	-666	-2 678
KSV övrigt	0		-2	0	0
<b>Summa rörelsekostnader (KSV)</b>	<b>-718</b>	<b>-3 772</b>	<b>-2 032</b>	<b>-7 112</b>	<b>-8 546</b>
Bruttomarginal	233	-964	-24	-923	166
Övriga externa kostnader	-2 487	-2 937	-4 803	-3 970	-10 160
Personalkostnader	-2 436	-1 328	-4 779	-2 718	-6 932
Avskrivningar	-1 747	-1 376	-3 494	-2 719	-5 730
Övriga rörelsekostnader	-5	-8	-20	-12	-32
<b>Summa övriga rörelsekostnader</b>	<b>-6 676</b>	<b>-5 649</b>	<b>-13 096</b>	<b>-9 419</b>	<b>-22 854</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6 443</b>	<b>-6 613</b>	<b>-13 120</b>	<b>-10 342</b>	<b>-22 688</b>
Rörelseresultat (EBITDA)	-4 696	-5 237	-9 626	-7 623	-16 957
Finansiella poster	-82	-155	-79	-381	-523
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-6 524</b>	<b>-6 768</b>	<b>-13 199</b>	<b>-10 723</b>	<b>-23 211</b>
Skatt	221	150	442	301	990
<b>Periodens nettoresultat</b>	<b>-6 303</b>	<b>-6 618</b>	<b>-12 757</b>	<b>-10 422</b>	<b>-22 220</b>

**Nyckeltal**

	2018	2017	2018	2017	2017
	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	Q1-Q4
EBITDA-marginal, %	-494%	-187%	-479%	-123%	-195%
Soliditet, %	36%	55%	36%	55%	57%
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,54	-0,70	-1,10	-1,11	-1,91
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,43	-0,59	-0,87	-0,92	-1,52
Genomsnittligt antal aktier, tusental	11 637	7 146	11 637	7 146	8 260
Antal aktier vid periodens slut, tusentals	11 637	9 410	11 637	9 410	11 637
Antal aktier vid full utspädning, tusentals	14 635	11 270	14 635	11 270	14 610
Antal anställda vid periodens utgång	10	7	10	7	9

## Koncernens balansräkning i sammandrag

	2018	2017	2017
kkkr	30-Juni	30-Juni	31-Dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	23 413	26 373	25 538
Materiella anläggningstillgångar	8 972	11 643	10 296
Finansiella anläggningstillgångar	359	321	359
Varulager	1 096	980	826
Kundfordringar	645	2 083	1 383
Övriga kortfristiga fordringar	3 472	10 137	3 009
Kassa och bank	-3 189	9 811	6 001
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>34 767</b>	<b>61 348</b>	<b>47 412</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	12 520	33 991	26 890
Avsättningar	2 959	3 786	3 401
Långfristiga skulder	6 063	6 000	6 563
Leverantörsskulder	6 881	9 530	6 489
Övriga kortfristiga skulder	6 343	8 041	4 069
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>34 767</b>	<b>61 348</b>	<b>47 412</b>

## Koncernens kassaflöde i sammandrag

	2018	2017	2018	2017	2017
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	Q1-Q4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-4 968	-6 807	-10 162	-8 781	-16 195
Förändringar i rörelsekapital	1 780	-2 177	971	-1 710	-5 452
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-3 189</b>	<b>-8 984</b>	<b>-9 190</b>	<b>-10 491</b>	<b>-21 647</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-60</b>		<b>-69</b>	<b>-929</b>
Justering Q1	200		0		
Upptagande av bryggglån	1 600		1 600		
Amortering av bryggglån	-1 600		-1 600		
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>200</b>	<b>18 205</b>	<b>0</b>	<b>19 663</b>	<b>27 876</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-2 989</b>	<b>9 161</b>	<b>-9 190</b>	<b>9 103</b>	<b>5 300</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>-201</b>	<b>643</b>	<b>6 001</b>	<b>701</b>	<b>701</b>
Omräkningsdifferens i likvida medel					
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>-3 189</b>	<b>9 811</b>	<b>-3 189</b>	<b>9 811</b>	<b>6 001</b>



**Förändringar i koncernens eget kapital**

	2018	2017	2017
kkkr	30-Juni	30-Juni	31-Dec
<b>Ingående balans</b>	<b>26 570</b>	<b>9 233</b>	<b>9 233</b>
Korrigerig 2017	-150	0	0
Nyemission	-930	35 211	39 888
Omräkningsdifferens	-213	-31	-11
Resultat	-12 757	-10 422	-22 220
<b>SUMMA EGET KAPITAL</b>	<b>12 520</b>	<b>33 991</b>	<b>26 890</b>

**Moderbolagets resultaträkning i sammandrag**

	2018	2017	2018	2017	2017
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	Q1-Q4
Intäkter lokala nät (mobil & wifi)	389	2 636	1 186	5 874	8 068
Intäkter trafik (abonnemang)	108		169	0	
Intäkter support	145	137	344	217	597
Övriga rörelseintäkter	310	36	310	69	97
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>952</b>	<b>2 808</b>	<b>2 009</b>	<b>6 159</b>	<b>8 762</b>
KSV system	-300	-1 949	-652	-5 073	-6 250
KSV trafik	-418	-420	-1 377	-666	-2 852
KSV övrigt	-1 119		-1 363	0	
<b>Summa rörelsekostnader (KSV)</b>	<b>-1 838</b>	<b>-2 369</b>	<b>-3 392</b>	<b>-5 739</b>	<b>-9 102</b>
Bruttomarginal	-885	439	-1 383	420	-340
Övriga externa kostnader	-1 953	-3 595	-4 236	-4 401	-9 954
Personalkostnader	-1 985	-1 071	-3 863	-2 185	-5 985
Avskrivningar	-789	-625	-1 578	-1 250	-2 501
Övriga rörelsekostnader	-5	-8	-20	-11	-31
<b>Summa övriga rörelsekostnader</b>	<b>-4 732</b>	<b>-5 299</b>	<b>-9 698</b>	<b>-7 847</b>	<b>-18 471</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-5 618</b>	<b>-4 860</b>	<b>-11 081</b>	<b>-7 427</b>	<b>-18 811</b>
Rörelseresultat (EBITDA)	-4 828	-4 235	-9 502	-6 177	-16 311
Finansiella poster	-66	-277	-39	-474	-2 501
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-5 683</b>	<b>-5 136</b>	<b>-11 120</b>	<b>-7 901</b>	<b>-21 312</b>
Skatt	0	0	0	0	0
<b>Periodens nettoresultat</b>	<b>-5 683</b>	<b>-5 136</b>	<b>-11 120</b>	<b>-7 901</b>	<b>-21 312</b>

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2018	2017	2017
kkkr	30-Juni	30-Juni	31-Dec
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	3 086	3 265	3 347
Materiella anläggningstillgångar	8 856	11 325	10 075
Finansiella anläggningstillgångar	15 109	16 900	15 109
Varulager	1 096	981	826
Kundfordringar	445	1 938	1 383
Övriga kortfristiga fordringar	4 814	10 017	3 814
Kassa och bank	-3 623	8 973	5 367
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>29 783</b>	<b>53 398</b>	<b>39 920</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	17 342	38 125	29 392
Långfristiga skulder	4 063	4 000	4 563
Leveranstörsskulder	4 268	4 404	3 643
Övriga kortfristiga skulder	4 110	6 869	2 321
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>29 783</b>	<b>53 398</b>	<b>39 920</b>

## Övrigt

### Redovisningsprinciper

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2017, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

### Operativa och finansiella risker

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North.

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2018-08-22

Rikard Slunga  
Verkställande direktör

Rolf Norberg  
Styrelseordförande

Hans Benndorf  
Ledamot

Johan Jobér  
Ledamot

Thomas Eriksson  
Ledamot

### **Kommande rapporter 2018-2019**

Delårsrapport 3 jan-sept 2018 (Q3)	9 november 2018
Bokslutskommuniké jan-dec 2018	19 februari 2019

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets hemsida [www.netmore.se](http://www.netmore.se)

### **För ytterligare information vänligen kontakta:**

Rikard Slunga, VD, + 46 73 17 23 002, [Rikard.Slunga@netmore.se](mailto:Rikard.Slunga@netmore.se),