

netmore

Delårsrapport för Netmore Group AB april-juni 2019

Tillväxt för Netmore Group med nytt fokuserat IoT koncept

Andra kvartalet 2019

- Netmore tecknade 5-årigt ramavtal med fastighetsbolaget Akelius avseende ca 1 000 fastigheter i 5-7 länder
- Implementation av ny organisation med tydliga fokusområden
- Strukturgenomgång av finansiella åtaganden och avtal för att förenkla och göra balansräkning balanserad
- Start planering för Europasatsning
- Utökningsorder till Käppalaverken (WiFi-nät inkl reservdelar)
- Fler order för radionät till vårdanläggningar
- Netmore tecknar avtal tillsammans med Elvaco avseende leverans av vattenmätare till Kommunalt bostadsbolag
- Totala intäkter för koncernen uppgick under kvartalet till 7,1 Mkr* (1,0)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till - 0,5 Mkr* (-4,7)
- Resultatet efter skatt uppgick till -3,4 Mkr* (-6,3)

*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 29/1 2019

6 månader 2019

- Totala intäkter för koncernen uppgick under perioden till 10.0 Mkr* (2.0)
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -5,3 Mkr* (-9,6)
- Resultatet efter skatt uppgick till -10,2 Mkr* (-12,8)

*inkluderar förvärven av Blink Services och Omnipoint f.o.m 29/1 2019

Efter kvartalets utgång

- Emittering av förlagslån om 15 Msek
- Informerat om avsikterna att genomföra en företrädesemission senare i höst
- Order till Crane (fd Tumba pappersbruk) avseende privat 4-G nät
- Nya order på LoRaWAN nät till Kävlinge- och Skurups kommun (via bolag) samt överenskommelse med ytterligare 4 kommuner
- Ny struktur beslutad som genomförs per 1 september
- Kvittningsemission till nyckelleverantör kommer genomföras under Q3 i syfte att reglera skulder

Denna information är sådan information som Netmore Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 augusti 2019 klockan 08:30 (CET).

Om Netmore Group AB (publ)

Netmore Group AB är en småskalig operatör med huvudfokus på IoT som erbjuder dagens och morgondagens trådlösa tjänster lokalt såväl som nationellt och globalt. Netmore Group AB är en komplett operatör som erbjuder sina kunder möjlighet att påverka täckning, kapacitet och pris, och med lägre energiförbrukning. Genom de olika dotterbolagen knyts ett flertal tillämpningar inom IoT samman i Netmores nät och bidrar till framtidens smarta företag, smarta hem, smarta städer och samhällen.

Certified Adviser är G&W Fondkommission, e-post: ca@gwkapital.se, telefon: 08-503 000 50

VD – Kommentar

Under kvartalet har arbetet med implementering av koncernens nya strategi och satsning på IoT marknaden fortskridit efter beslut medio maj 2019. Med anledning av förvärven och den nya strategin pågår ett internt samordningsarbete i syfte att utvinna synergier och sätta gemensamma målbilder. Ett arbete som kommer att intensifieras under närmaste tiden och resulterat i en ny modell för att fokusera samtidigt som mer fokus via nya fokusområden attraherat ett nytt ledningsteam.

Netmores nya strategi där bolagets strategiska tillgångar inom core network, LoRaWAN, LTE och WiFi kombineras innebär att marknaden adresseras genom följande fyra huvudsegment:

- Städer och kommuner
- Fastigheter och utvalda industrisegment
- IoT lösningar (IoT solutions providers) för volymmarknad
- Hem och små företag

Marknaden för IoT växer och förväntas accelerera kraftigt de kommande åren, när företag och organisationer börjar inse fördelarna med att använda IoT lösningar för att förbättra sin effektivitet och kvalitet och därmed konkurrenskraft.

Netmore har skapat en unik och smart IoT lösning som möter kundernas krav på att fritt kunna välja olika IoT lösningar, IT säkerhet med eget nät samt enkel integration av de nya IoT lösningarna till kundens existerande IT miljö.

Parallellt med ovanstående så pågår arbetet med att finansiera bolaget vidare för de möjligheter som identifierats och det arbetet beräknas vara klart i slutet av tredje kvartalet.

Inom området ”Smart City” har dotterbolaget Blink anslutit ytterligare LoRaWAN gateways (basstationer) till olika stadsnät och dess kunder under kvartalet.

Erik Hallberg, VD

Verksamheten under andra kvartalet 2019

Städer och kommuner

Under perioden har vi erhållit order för installation av 3 stycken nya LoRaWAN nät från kunder på olika platser i Sverige. Antalet LoRaWAN nät uppgår nu till totalt 41 stycken. Blink har vidare genomfört ett serverbyte och migrerat samtliga gateways i syfte möjliggöra lokal lagring för säker hantering av kritisk-data, vilket bedöms underlätta framtida försäljning. Den ordinarie försäljningen av abonnemang och nät växer, samtidigt som kundernas och marknadens intresse för LoRaWAN ökar. Under perioden har bolaget påbörjat en dialog centralt med Stadsnättsföreningen avseende möjliga samarbeten för hela Netmore Groups möjligheter för deras medlemmar.

Fastigheter och industrier

Under kvartalet har vi signerat ett 5 årigt ramavtal med Akelius Fastigheter avseende utveckling av Connected Building Hub, som genom våra plattformar och nät ansluter fastigheten till en gemensam infocentral för att kunna reducera energikostnader med 10 % per år och fastighet. Affären kommer inkludera installationer med start första installationer under september för att sedan accelerera under Q4 2019 och 2020. Totalt skall ca 1 000 fastigheter levereras i flera länder under fas 1 som innehåller såväl utrustning, licenser, utveckling och drift.

En utökningsorder inom WiFi- och mobilnät till Käppalaverken, som ett led deras fortsatta expansion. Inom vårdsektorn har ytterligare projekt som syftar till att bygga en robust lösning för trygghetslarm driftsatts. Vi märker just nu av ett ökat intresse för våra produkter inom områdena Städer och Fastigheter (Connected buildings och Smart Cities) på flera marknader i Europa, varför vi planerar etablering av säljbolag med lokala partners där.

IoT lösningar

Under kvartalet har ca 100 abonnemang levererats till olika SME-kunder inom vård- och omsorg, samt till kunder verksamma inom säkerhet. Vi ser fortsatt en stor potential inom detta område i Sverige och har förberett en förstärkning och fokusering inom detta område under sommaren.

M2M SIM och LoRaWAN abonnemang är två produkter vi bedömer ha störst möjlighet att skala volymmässigt, varför vi initialt fokuserar på webkanalen kombinerat med olika partnersamarbeten (integrations- och installationspartners). I webkanalen är kopplingen mellan tillväxt och marknadsföring extra tydlig, varför emissionen blir central för att ge rätt förutsättningar att kunna växla upp på riktigt.

Hem och små företag

Omnipoint, som levererar smarta säkerhetslösningar för hemmet, fortsätter att växa under kvartalet och att intäkterna i allt högre grad utgörs av återkommande abonnemangsintäkter. Lanseringen av videodetektering under kvartalet - som möjliggör utökad analys för kunderna

- förväntas bidra positivt till försäljningen framöver med anledning av befintliga slutkunders intresse för videotjänster. Förberedelser för fler säljkanaler och installationspartner har påbörjats.

Medarbetare

Koncernen hade vid periodens utgång 20 anställda, varav de förvärvade bolagen Blink och Omnipoint utgjorde 10 personer.

Därutöver anlitas ytterligare personer som underkonsulter vid behov.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 2 juli beslutade Netmores styrelse att emittera ett konvertibelt förlagslån med 2 års löptid till en av bolagets större aktieägare, LMK Forward AB. Under kvartal 3 kommer en kvittningsemission göras till en nyckelleverantör. Under hösten kommer bolaget genomföra en garanterad företrädesemission. Villkoren kommer att meddelas i separat pressrelease

Kommentarer till resultat- och balansräkning kvartal 2 2019

Intäkter och resultat

Koncernens intäkter uppgick till 7,1 Mkr under det andra kvartalet 2019 (1,0), fördelat på Netmore 3,3 Mkr, Blink 3,7 Mkr och Omnipoint 0,1 Mkr. Av Blinks totala intäkter utgör 2,4 Mkr en koncernjustering av de immateriella tillgångarna kopplat till förvärvet, med anledning av en omvärdering av samma post. Intäkterna från de olika rörelsesegmenten är uppdelade på följande områden; Städer och Kommuner, Fastigheter och Industrier, IoT lösningar och Hem & Små företag.

Rörelsekostnaderna uppgick till 9,8 Mkr under det andra kvartalet (7,4).

Under kvartalet har motsvarande 1,5 Mkr i reserverade kostnader i dotterdotterbolaget Wirefree Communications Ltd lösts upp efter att ha konstaterat att det inte föreligger något betalningsansvar, vilket haft en positiv påverkan på övriga externa kostnader i koncernen.

Vidare har bolaget under kvartalet ändrat princip för hur trafik kostnader bokförs, efter överenskommelse med en leverantör om att trafik som köpts kan avräknas under längre tid.

Rörelseresultatet för andra kvartalet uppgick till -2,7 Mkr (-6,4)

Rörelseresultatet / EBITDA för andra kvartalet uppgick till -0,5 Mkr (-4,7)

Förvärven av Blink Services och Omnipoint genomfördes per 20190129. Intäkter och kostnader för januari har eliminerats på koncernnivå

Rörelsesegment	Netmore Q2*	Netmore YTD	Blink Q2	Blink YTD	Omnipoint Q2	Omnipoint YTD	Koncernen Q2	Koncernen YTD
Intäkter, externa	3 298	4 760	3 714	5 051	91	158	7 102	9 969
Totala intäkter	3 298	4 760	3 714	5 051	91	158	7 102	9 969

* Per 190630 ligger rörelsen kvar i moderbolaget Netmore Group AB (publ). Målet är att rörelsen skall vara överflyttad till Netmore AB före årsskiftet.

Städer och kommuner

Av Blinks totala intäkter för kvartalet om 3,7 Mkr avser ca 0,6 Mkr nettoomsättning varav försäljning av gateways uppgick till ca 0,4 Mkr och intäkter från event, trafik och SLA uppgick totalt till ca 0,2 Mkr

Fastigheter och industrier

Dom huvudsakliga intäkterna från området fastigheter utgörs av konsultintäkter kopplade till Akeliusprojektet, 0,3 Mkr. Inom området industrier uppgick intäkterna totalt till 0,7 Mkr under kvartalet och avsåg utökning av befintlig tjänst till Käppalaverken inklusive reservdelar.

Serviceintäkterna (support) uppgick till ca 0,2 Mkr

IoT lösningar

Trafikintäkterna uppgick till ca 0,1 Mkr för kvartalet

Hem och små företag

Omnipoints intäkter för kvartalet uppgick till ca 0,1 Mkr fördelat på startavgifter, abonnemangavgifter och hårdvaruförsäljning. Merparten av intäkterna avser löpande abonnemangavgifter.

Övriga intäkter och aktiverade utvecklingskostnader

Intäkterna från Vinnova (projekt inom glesbyggs- och inomhustäckning) uppgick till 0,8 Mkr och från PTS (Projekt ”Konverserande gränssnitt” avseende digital receptionstjänst) till ca 1,3 Mkr under kvartalet.

Aktiverade utvecklingskostnader (Blink) uppgick till ca 0,7 Mkr under kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Per sista juni 2019 uppgick totala tillgängliga likvida medel till 1,2 Mkr, fördelat på 0,7 Mkr tillgängligt genom befintlig checkräkningskredit och 0,5 Mkr i övriga likvida medel.

Soliditeten vid periodens utgång uppgick till 6 %. Lån från större ägare har upptagits med motsvarande 3,6 Mkr under kvartalet. Totalt uppgår befintliga ägarlån till 5,6 Mkr. Den uttryckliga avsikten med lånen är att dom skall konverteras till aktier i kommande emission. Emissionen kommer väsentligt att förbättra soliditeten i bolaget.

Kassaflödet från verksamheten var -2,7 Mkr under andra kvartalet (0,4).

För att säkerställa kapitalförsörjningen och därmed fortsatt drift av bolaget har vi tidigare kommunicerat status och planer kring kapitalanskaffning i separat pressrelease. Steg 1 i kapitalanskaffningsprocessen, emitteringen av en 2-årig konvertibel om 15 MSEK som tidigare kommunicerats, avslutades i början av juli. I steg 2 kommer en garanterad företrädesemission genomföras under hösten 2019. Villkor kopplade till emissionen kommer att meddelas i separat pressrelease framöver.

Moderbolaget

Moderbolagets intäkter under andra kvartalet 2019 uppgick till 3,3 Mkr (1,0). Resultatet efter skatt uppgick till -2,6 Mkr (-5,7).

Framtidsutsikter

Bolagets nya strategi är inriktad mot IoT marknaden som uppvisar en kraftig tillväxt och som förväntas öka ytterligare framöver. Detta gör att framtidsutsikterna får anses som goda. Bolaget avser säkra en ökad tillväxt och etablera bolaget som en ny smart IoT operatör i marknaden.

Med aktieägarnas stöd i den planerade företrädesemission är det styrelsens och ledningens uppfattning att bolaget kan fortsätta tillväxtsresan både i Sverige och Europa.

Resultaträkning i sammandrag, koncernen

	2019	2018	2019	2018	2018
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	
Nettoomsättning	1 912	951	3 366	2 008	2 813
Övriga intäkter	4 511		5 488		1 539
Aktiverade utvecklingskostnader	679		1 116		
Totala intäkter	7 102	951	9 969	2 008	4 352
Kostnad för såld vara	-1 182	-718	-2 877	-2 032	-4 124
Bruttoresultat	5 920	233	7 093	-24	228
Försäljningskostnader	-491	-118	-762	-479	-1 216
Övriga externa kostnader	-11	-508	-895	-2 072	-5 764
Personalkostnader	-4 868	-2 436	-8 681	-4 779	-9 136
Administrationskostnader	-1 047	-1 867	-2 015	-2 272	-2 738
Avskrivningar	-2 238	-1 747	-4 317	-3 494	-12 394
Rörelseresultat	-2 735	-6 443	-9 576	-13 120	-31 020
EBITDA	-497	-4 696	-5 259	-9 626	-18 627
Resultat från andelar i koncernföretag		-150			200
Finansiella intäkter	-1		-1		2
Finansiella kostnader	-352	68	-442	-79	-595
Resultat före skatt	-3 088	-6 524	-10 018	-13 199	-31 413
Skatt på periodens resultat	-383	221	-204	442	1 331
Periodens resultat	-3 471	-6 303	-10 222	-12 757	-30 082

Nyckeltal

	2019	2018	2019	2018	2018
	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	
EBITDA-marginal, %	-7%	-494%	-53%	-479%	-427%
Soliditet, %	6%	36%	6%	36%	20%
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,10	-0,54	-0,30	-1,10	-1,35
Resultat per aktie efter full utspädning, kr	-0,09	-0,43	-0,25	-0,87	-0,98
Genomsnittligt antal aktier, tusental	34 620	11 637	31 633	11 637	17 154
Antal aktier vid periodens slut, tusen	34 620	11 637	34 620	11 637	22 670
Antal aktier vid full utspädning, tuse	40 386	14 635	40 386	14 635	31 184
Antal anställda vid periodens utgång	20	10	20	10	10

Koncernens balansräkning i sammandrag

	2019	2018	2018
kkkr	30-juni	30-juni	31-dec
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	26 713	23 413	16 306
Materiella anläggningstillgångar	6 584	8 972	7 585
Finansiella anläggningstillgångar	2 044	359	354
Varulager	1 618	1 096	863
Kundfordringar	1 882	645	609
Övriga kortfristiga fordringar	2 918	3 472	2 801
Kassa och bank	518	434	391
SUMMA TILLGÅNGAR	42 276	38 390	28 909
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	2 374	12 520	5 292
Avsättningar	2 213	2 959	2 228
Långfristiga skulder	8 005	6 063	5 049
Leverantörsskulder	12 737	6 881	7 862
Övriga kortfristiga skulder	16 948	9 966	8 478
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	42 276	38 390	28 909

Koncernens kassaflöde i sammandrag

	2019	2018	2019	2018	2018
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 945	-4 968	-4 672	-10 162	-16 866
Förändringar i rörelsekapital	-757	5 403	1 504	4 594	2 322
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 703	434	-3 168	-5 567	-14 544
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 335	0	-2 305	0	-437
Lån	3 600		5 600		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 600	200	5 600	0	9 371
Periodens kassaflöde	-438	634	127	-5 567	-5 610
Likvida medel vid periodens början	956	-201	391	6 001	6 001
Likvida medel vid periodens slut	518	434	518	434	391

Förändringar i koncernens eget kapital

	2019	2018	2018
kkkr	30-juni	30-juni	31-dec
Ingående balans	5 291	26 570	26 570
Korrigering 2017	0	-150	-350
Nyemissioner	7 261	-930	9 371
Omräkningsdifferens	44	-213	-218
Resultat	-10 222	-12 757	-30 082
SUMMA EGET KAPITAL	2 374	12 520	5 291

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

	2019	2018	2019	2018	2018
kkkr	Q2	Q2	Q1-Q2	Q1-Q2	
Nettoomsättning	1 219	642	1 705	1 698	2 813
Övriga intäkter	2 079	310	3 055	310	1 537
Aktiverade utvecklingskostnader					
Totala intäkter	3 298	952	4 760	2 009	4 350
Kostnad för såld vara	-635	-1 838	-1 996	-3 392	-5 637
Bruttoresultat	2 663	-885	2 765	-1 383	-1 287
Försäljningskostnader	-233	-65	-345	-426	-1 055
Övriga externa kostnader	-1 606	-329	-2 034	-1 660	-5 105
Personalkostnader	-2 340	-1 985	-4 367	-3 863	-7 639
Administrationskostnader	-26	-1 564	-1 841	-2 170	-2 376
Avskrivningar	-813	-789	-1 625	-1 578	-3 234
Rörelseresultat	-2 356	-5 617	-7 447	-11 081	-20 696
EBITDA	-1 543	-4 828	-5 822	-9 502	-17 462
Finansiella poster	-258	-66	-324	-39	-7 848
Resultat före skatt	-2 613	-26	-7 771	-11 120	-28 544
Skatt på periodens resultat					
Periodens resultat	-2 613	-5 683	-7 771	-11 120	-28 544

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

	2019	2018	2018
kkkr	30-juni	30-juni	31-dec
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	3 158	3 086	2 855
Materiella anläggningstillgångar	6 300	8 856	7 570
Finansiella anläggningstillgångar	16 215	15 109	10 140
Varulager	863	1 096	863
Kundfordringar	1 319	445	609
Övriga kortfristiga fordringar	5 205	4 814	1 886
Kassa och bank	0	0	0
SUMMA TILLGÅNGAR	33 060	29 783	19 603
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	9 709	17 342	10 219
Långfristiga skulder	2 781	4 063	3 174
Leveranstörsskulder	8 198	4 268	4 308
Övriga kortfristiga skulder	12 372	7 733	6 220
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	33 060	29 783	19 603

Övrigt

Redovisningsprinciper

Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med Årsredovisningslagen samt uttalanden och allmänna råd från bokföringsnämnden. Vid upprättande av delårsrapporter tillämpas BFNAR 2012:1 (K3) vilket påverkar jämförelsetal rörande uppskjuten skatt, avskrivningar samt eget kapital. Utförligare information redovisas i årsredovisningen för 2017, som finns att ladda ned på bolagets hemsida.

Operativa och finansiella risker

Bolagets operativa- och finansiella risker samt osäkerhetsfaktorer finns beskrivna i dokumentet Bolagsbeskrivning, utgivet i juni 2017 inför notering av Bolagets aktie av serie B på First North.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att rapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm 2019-08-20

Erik Hallberg
Verkställande direktör

Rolf Norberg
Styrelseordförande

Thomas Eriksson
Ledamot

Andreas Stenhager
Ledamot

Arnfinn Röste
Ledamot

Matts Lilja
Ledamot

Kommande händelser 2019-2020

Delårsrapport januari-september

6 november 2019

Bokslutskommuniké 2019

18 februari 2020

Denna rapport samt tidigare ekonomiska rapporter och pressmeddelanden finns på bolagets hemsida www.netmore.se

För ytterligare information vänligen kontakta:

Erik Hallberg, VD, + 46 70 658 16 16, erik.hallberg@netmore.se

Thomas Plate, CFO + 46 768 949 239, thomas.plate@netmore.se